

INVESTERINGS- SIGNALEN

Juli 2019

Stor strukturell kompetensbrist

”

Över 5500 ingenjörer och arkitekter saknas i branschen.

INNEHÅLL

Sammanfattning	3
Om investeringssignalen	4
Inledning.....	6
Investeringar inom sektorn.....	6
Orderstocksindex och konfidensserie	7
Prisbildens utveckling.....	10
Utvecklingen för arkitekt- och teknikkonsultföretagen	12
Arkitektföretagen	14
Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag).....	17
Utvecklingen för industrikonsulterna.....	19
Sysselsättningsläget.....	24
Regional statistik	33
Kommande rapporter	44

SAMMANFATTNING

5500 medarbetare saknas i avmattande konjunktur

Innovationsföretagens medlemmar (arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter) sänder signaler återigen lite blandade signaler. Orderläget är alltså starkt, undantaget bostadssektorn, även om orderingången börjat mattas av. Industrikonsulternas orderläge stärktes visserligen under våren. Men konfidensindikatorn visar dock på svagare förväntningar på orderlägets utveckling jämfört med de senaste åren. Man kan säga att orderläget återgår till ett normalläge efter några år med rekordbeläggning. Lönsamheten i branschen planar ut under 2019 och 2020, delvis på grund av ökad andel offentliga beställare och större prispress. Rekryteringsbehovet är fortsatt omfattande även om också det avtagit en aning. Drygt två av tre företag behöver nyanställa och endast vart tjugonde behöver dra ned. Det råder fortsatt stor kompetensbrist. Sammantaget saknas 5500 ingenjörer och arkitekter.

I denna medlemsundersökning bland arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag medverkade 110 företag som tillsammans har cirka 23 000 medarbetare i Sverige. Undersökningen genomfördes under maj och juni.

Orderstocksindex backade för teknikkonsulterna under våren samtidigt som det var oförändrat för arkitekterna och stärktes för industrikonsulterna. Arkitektföretagen påverkas i större utsträckning av den vikande bostadssektorn och orderingången började avta redan under 2018. Teknikkonsulterna har alltså en god marknad även om beläggningen börjar återgå till mer normala nivåer. Industrikonsulterna befinner sig i toppen av konjunkturen men signalerna visar på att en avmattning redan inletts. Konfidensindikatorn visar på försiktigare förväntningar nu jämfört med hur det sett ut under de senaste åren. 33 % av företagen trodde på en förbättring fram till årsskiftet och 18 % trodde på en försämring. Det ger ett nettotal på +15 (33-18), mot +25 (38-13) i januari.

Prisutvecklingen är fortsatt positiv men signalerna från företagen antyder att prisökningarna börjat avta. 36 % av företagen höjde sina genomsnittsarvoden mellan januari och april medan 17 % sänkte dem. Det är en förbättring jämfört med föregående mätperiod. Mätningar av genomsnittsarvodena visar dock att prisökningarna avtagit och planat ut. Det är sannolikt att prispressen ökar på vissa sektorer och att de senaste två årens positiva pristrend tar slut under slutet av 2019 eller början av 2020. Lönsamheten följer ungefär samma utveckling. De preliminära rörelsemarginalerna från undersökningen visar på fortsatt förbättrad lönsamhet. Samtidigt uppger företagen att lönsamheten är marginellt bättre än vid samma tid förra året. En avtagande orderingång, minskande debiteringsgrad och vikande prisutveckling pekar på att även lönsamheten peakat.

Rekryteringsbehovet i branschen har minskat en aning jämfört med de senaste åren, men det är fortfarande 68 % av företagen som behöver nyanställa och endast 5 % som behöver dra ned på personalstyrkan. Det är främst hos arkitekterna som behovet minskat. Bland teknik- och industrikonsulterna behöver nästan fyra av fem företag nyanställa. Det är fortsatt stor brist på många kompetenser. Seniora konsulter är det brist på i nästan alla kompetensområden. Den sammantagna bristen på personal uppgår till omkring 5500 personer, vilket motsvarar 8 % av den totala arbetsstyrkan i branschen. Det är visserligen något lägre än vid motsvarande period förra året, då underskottet var 7000, men visar ändå på att kompetensbristen är strukturell och inte enbart konjunkturkopplad.

OM INVESTERINGSSIGNALEN

Investeringssignalen är Innovationsföretagens återkommande marknadsundersökning bland arkitektföretag, konsultföretag med bygg- och anläggningsverksamhet samt industrikonsulter. Den redovisar aktuell information om beläggning samt förväntningar på framtida orderläge och personalbehov. Företagen arbetar tidigt i investeringscykeln. I genomsnitt sker deras utrednings- och projekteringsinsats 12–18 månader före byggstart eller en industriell investering. Konsultföretagens unika position i investeringsprocessen innebär att marknadsundersökningen ger en tidig och tillförlitlig signal om förändringar i investeringsvolymen för t ex bostäder, infrastruktur samt industrins maskiner och processer.

Investeringssignalen mäter regelbundet branschens marknadssituation och publiceras tre gånger per år. Undersökningen baseras på ett representativt urval av branschföretag där merparten är Innovationsföretagens medlemmar. Publikationen syftar till att öka kunskapen om branschen och att informera om dess marknadssituation och därmed ge såväl branschföretag som övriga intressenter bättre beredskap inför marknadsförändringar.

Verksamhet

Branschen delas in i arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultföretag. De två förstnämnda kategorierna utreder, projekterar och projektleder byggrelaterade investeringar i vid bemärkelse.

Industrikonsultföretagen – eller något mer tydligt industriteknikkonsultföretagen – utreder och projekterar industrins tillverkningsprocesser och utvecklar industrins produkter. Arkitekt- och teknikonsultföretagen som projekterar alla slags byggnader och anläggningar, är de som projekterar fabriksbyggnaden medan industrikonsulten däremot tar sig an tillverkningsprocessen och/eller utvecklar de produkter som ska tillverkas.

Om branschen

Arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultbranschen utreder, projekterar och deltar i utvecklingen av fasta investeringar och produkter för drygt 500 miljarder kronor i år. Sektorn påverkar därmed utvecklingen av drygt 10 % av Sveriges BNP, som under 2018 var 4 791¹ miljarder kronor.

Branschens företag är i väsentlig omfattning verksamma i inledningen av investeringscykeln. Branschens utveckling och förväntningar om framtida marknadsläge ger därför en tidig och tillförlitlig signal om hur en betydande del av BNP kommer att utvecklas under det kommande året.

¹ Ekonomifakta.se

Om diagrammen

Orderstocksindex räknas fram genom en vägning mellan inneliggande orderstock per anställd och beläggningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader.

Konfidenskurvorna visar skillnaden mellan procentandelen av företagen som angivit en positiv förväntan på orderstockens utveckling och de som angivit en negativ förväntan. Om exempelvis 60 % förväntar sig en förbättrad utveckling, 20 % förväntar sig en försämrad utveckling (och övriga 20 % förväntar sig en oförändrad bild) blir nettotalet + 40.

Diagrammen över prisbildens utveckling och förväntan på personalstyrkans utveckling redovisar också nettotal och beräknas på samma sätt som konfidenstalen.

Om denna undersökning

Mätdatumet för denna undersökning är den 1 maj 2019. 110 medlemsföretag, med sammanlagt cirka 23 000 anställda i Sverige, har deltagit i marknadsundersökningen. Svaren har samlats in under maj till juni. Ett stort tack till alla företag som medverkat!

INLEDNING

I den här undersökningen, genomförd under maj och juni 2019, skickar Innovationsföretagens medlemmar blandade signaler. Förbättrat orderläge för industrikonsulterna, oförändrat för arkitekterna och försämrat för teknikkonsulterna. Teknikkonsulterna och industrikonsulterna har fortfarande en mycket stark marknad medan arkitekternas sammantagna konjunktur dragits ned mer av den vikande bostadssektorn. Alla tre verksamhetsområdena är på olika sätt inne i eller på väg mot en avmattning. Den märks mest för arkitekterna medan det för teknikkonsulterna och industrikonsulterna snarare handlar om en återgång till ett normalläge efter några års extremvolymmer uppdragsmässigt.

Investeringar inom sektorn

Tabellen nedan visar investeringarna inom sektorn under 2018 samt prognoser för investeringsutvecklingen under 2019 och 2020. Bygginvesteringarna ökade med sammanlagt 3 % under 2018 jämfört med 2017 och landade på totalt 527,4 miljarder kronor. Det var framförallt infrastruktur- och anläggningsinvesteringarna som drog upp helheten även om bostadsinvesteringarna redan börjat svänga nedåt. Under innevarande år väntas dock bostadsinvesteringarna minska ännu mer vilket också drar med sig de totala bygginvesteringarna nedåt. Sammantaget väntas bygginvesteringarna minska med 3 % under både 2019 och 2020.

Industrins investeringar i maskiner och utrustning minskade med 5 % under 2018 jämfört med året innan, till sammanlagt 55,1 miljarder kronor. De väntas fortsätta att minska under 2019. För 2020 är det svårt att prognosticera. Efterfrågan på tillverkningsindustrins produkter väntas fortsätta att avta, men det behöver inte innebära att även investeringarna i maskiner och utrustning, eller lokaler för den delen, minskar.

Investeringar i Sverige (* miljarder kronor)	2018		2019 (p)		2020 (p)	
	*	%	%		%	
Bostäder	258,6	-1	-11		-8	
Lokaler	169,3	8	5		1	
Industribyggnader	8,2	0	-19		-3	
Infrastruktur o övr anläggningar	91,3	5	5		3	
Bygginvesteringar totalt	527,4	3	-3		-3	
Industrins investeringar i						
maskiner och utrustning	55,1	-5	-4		0	
enl SCB och Innovationsföretagen						

Tabell 1: Bygg- och industriinvesteringar 2018 samt prognos för 2019 och 2020 (fasta priser). Källa: SCB, BI och Innovationsföretagen.

Orderstocksindex och konfidensserie

Orderutvecklingen gick åt olika håll för de olika verksamhetsområdena under våren. Industrikonsulternas orderstocksindex svängde upp igen medan arkitekternas planade ut och teknikkonsulternas fortsatte nedåt. Industrikonsulternas orderstocksindex ökade till 144, från 141 i januari. 144 är samma notering som vid motsvarande mätning förra året. Arkitekternas index var oförändrat i maj jämfört med i januari; 107. Vid samma period 2018 var det 114. Teknikkonsulternas index backade till 134 i maj, från 138 i januari. I maj förra året var det 142. Arkitekternas orderläge började försämrats i slutet av 2017 när bostadssektorn började bromsa in. För teknikkonsulterna började en avmattning märkas av i slutet av 2018 medan industrikonsulternas orderstocksindex ännu inte märkt av någon försämring.

Hela branschen verkar gå in i en avmattningsperiod. Arkitekterna var först ut att märka av en inbromsning för snart två år sedan och därefter kom teknikkonsulterna i slutet av 2018. Industrikonsulterna har börjat ana en kommande avmattning. För de bygg- och anläggningsorienterade företagen handlar det nästan uteslutande om att bostadssektorn drar ned den totala ordervolymen. Samtidigt går dock övriga delsektorer starkt, undantaget industribyggnader. Det sker dock ett skifte i beställarstrukturen, där andelen offentliga beställare ökar och privata minskar. För industrikonsulternas del börjar det förväntas en avmattning eftersom beställarledet, tillverkningsindustrin, gått in i en sämre konjunktur med lägre efterfrågan på deras produkter. Det brukar återspeglas i efterfrågan på industrikonsulttjänster. Men det behöver inte vara så. Många företag investerar i produktutveckling och maskiner när konjunkturen sviktar, vilket genererar uppdrag till industrikonsulterna. Så, en allmän konjunkturedgång för tillverkningsindustrin behöver inte innebära en motsvarande nedgång för industrikonsulterna, så länge det inte blir en utdragen lågkonjunktur. Med tanke på att bostadsbristen består och de stora planerade investeringarna i infrastruktur och anläggningar under kommande år är det inte sannolikt med en utdragen lågkonjunktur på byggsektorn. Behoven av investeringar finns så den pågående avmattningen är främst att betrakta som en återgång till en normalkonjunktur. Frågan är om ordervolymerna stabiliserar sig på mer normala nivåer under en längre tid eller om extremperioder som de senaste två tre åren återkommer. Det är kanske inte sannolikt med det extremtryck på samtliga delsektorer under de närmaste åren igen, som det var under 2016-2018.

I diagrammet nedan visas orderstocksindex för arkitektföretag, teknikkonsulter och industrikonsulter.

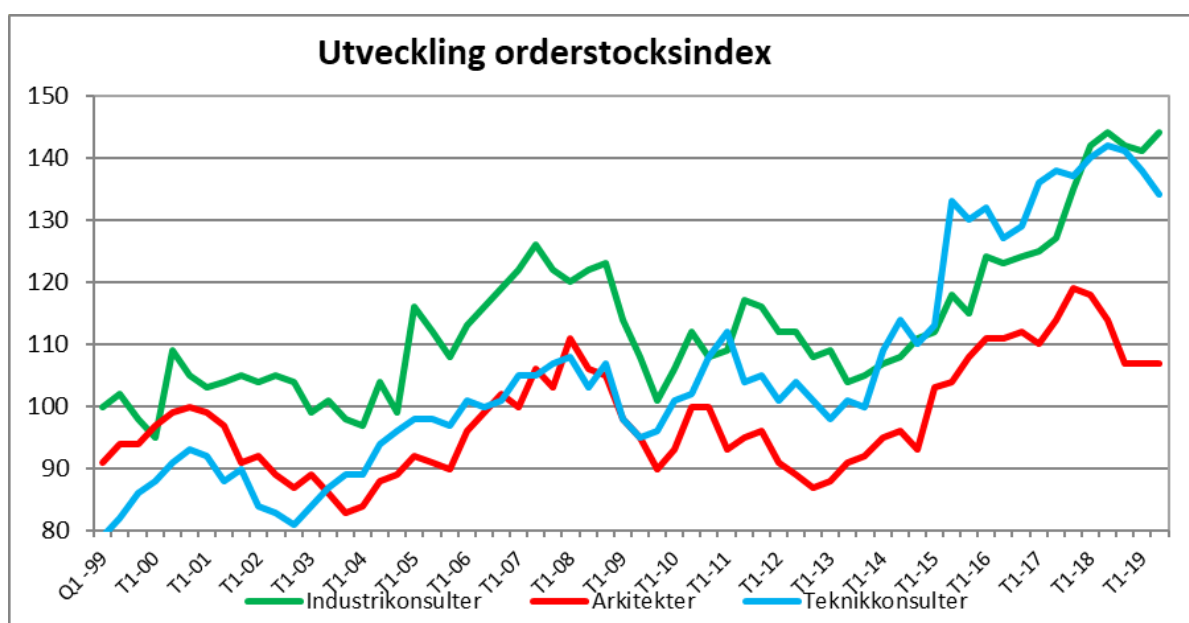


Diagram 1: Orderstocksutveckling för arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag.

I diagrammet som följer jämförs orderstocksindex i denna mätning med motsvarande period föregående år. Där ser man att de byggorienterade företagen är inne i en avmattning. Industrikonsulterna är i nivå med förra årets notering. De byggorienterade (arkitekter och teknik konsulter) företagens gemensamma index för maj 2019 var 127. Vid samma period förra året var det 133. Industrikonsulternas orderstocksindex i maj 2019 var 144, samma notering som i maj 2018.

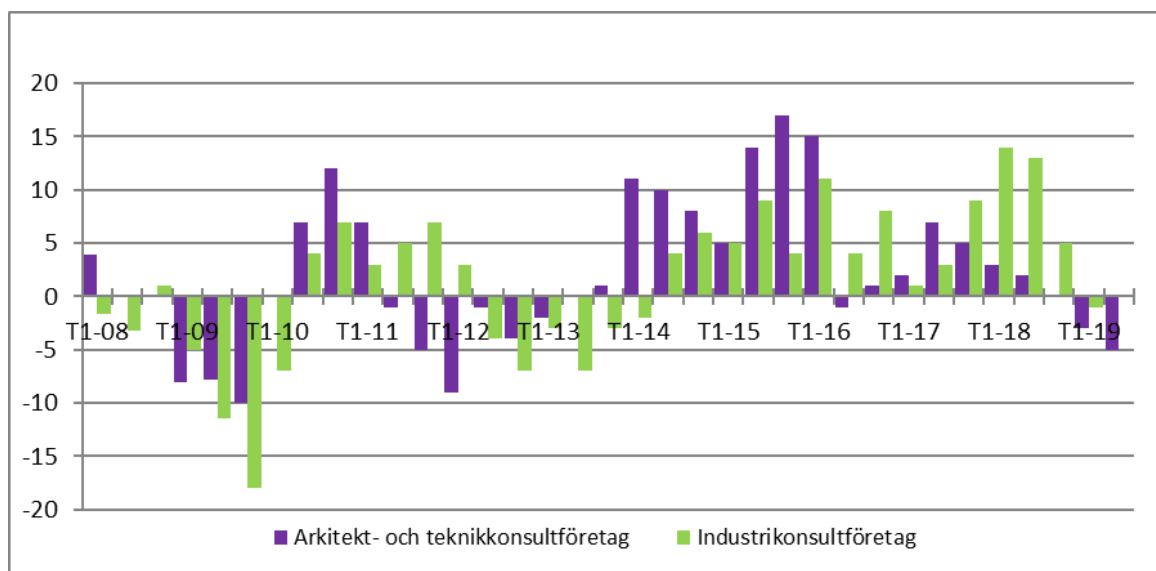


Diagram 2: Orderstocksutveckling för arkitekt- och teknik konsultföretag respektive industri konsultföretag. Avser förändring av orderstocksindex i procent jämfört med samma period förra året.

I diagrammet nedan visas konfidensindikatorn för arkitekter, teknik konsulter och industri konsulter. konfidensindikatorn är nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad ordergång om sex månader minus de som tror på en minskad ordergång.

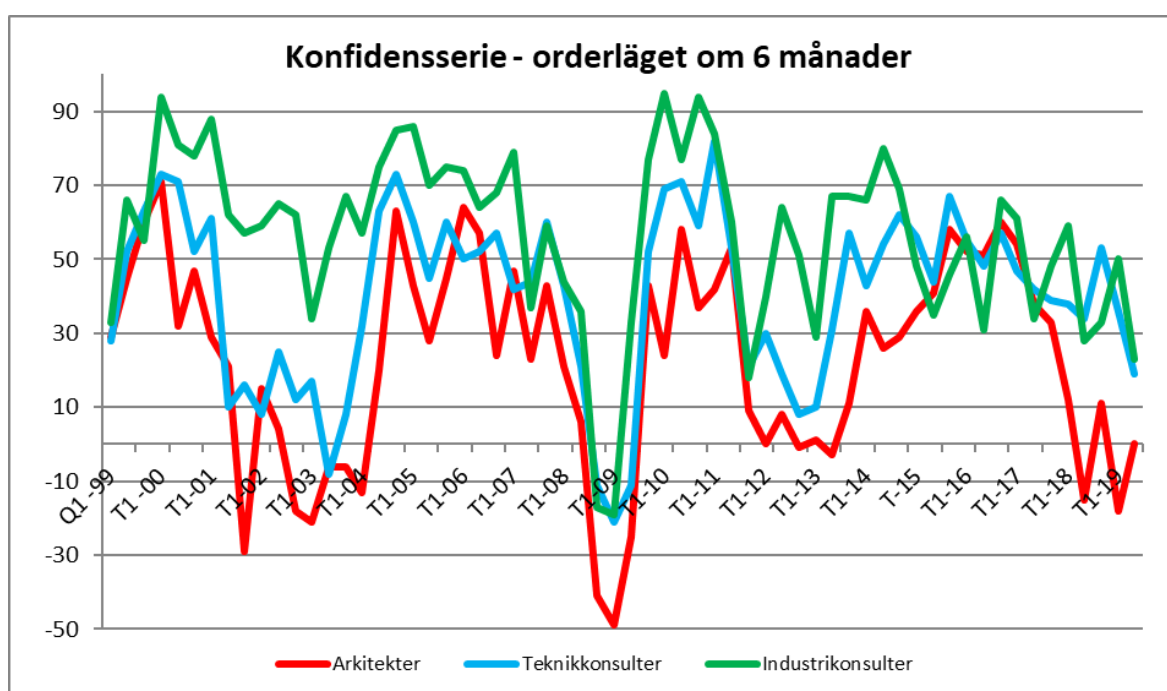


Diagram 3: Konfidensserie, förväntningar på orderläget om sex månader.

Konfidensindikatorn, som bygger på nettotalet mellan positiva och negativa företag, svänger nedåt för teknikkonsulterna och industrikonsulterna medan den svänger upp till noll för arkitekterna. Bland teknikkonsulterna tror 32 % av företagen på ökad orderingång och 13 % på en minskning. Det ger konfidensnettotalet +19 (32-13). I januari var det +36 (43-7) och vid samma period förra året var det +34 (41-7). Industrikonsulternas konfidensindikator var +23 (45-22) i maj, mot +50 (54-4) i januari och +28 (34-6) i maj 2018. Arkitekternas konfidensindikator var +0 (24-24) i juni. Lika många tror alltså på en ökning som minskning av orderingången. I januari var nettotalet -18 (15-33) och vid samma period förra året -15 (14-29).

Prisbildens utveckling

Den positiva prisutvecklingen i branschen fortsatte in på 2019. Sammantaget höjde 36 % av de medverkande företagen sina arvoden under perioden januari till april medan endast 17 % sänkte dem. Det ger ett nettotal på +19 (36-17). Det är bättre än vid föregående mätning då nettotalet var +5 (15-10).

Bland teknikkonsulterna höjde 39 % av företagen sina genomsnittsarvoden under våren medan endast 6 % sänkte dem. Det ger nettotalet +33 (39-6), vilket är överraskande högt och en klar förbättring jämfört med föregående mätning; +17 (22-5). Arkitekternas nettotal var också överraskande positivt; +6 (25-19), jämfört med -16 (4-20) i förra mätningen. Industriktkonsulternas nettotal var också +6 (41-35), mot +0 (12-12) i förra mätningen. Mätningar av genomsnittsarvodena visar att utvecklingen bromsat in och att ökningarna är mindre nu jämfört med 2017 och 2018. Med en svalnande byggsektor och en förväntat avtagande efterfrågan från tillverkningsindustrin är det sannolikt att även prisutvecklingen bromsar in och kanske vänder nedåt under 2019 och 2020. På byggsektorn ökar andelen offentliga beställare vilket brukar innebära större prispress och lägre priser. Så, även om indikatorerna i den här mätningen är positiva är förväntningarna ändå att den positiva trenden vänder under året. Samtidigt är orderläget fortsatt starkt på de flesta delsektorerna. Bostadssektorn är den enda som tydligt försämrats under 2018 och 2019. Därför är det inte sannolikt heller att priserna dyker nedåt. Dels för att det finns många projekt fortfarande och dels för att många offentliga upphandlare blivit mer medvetna om relationen mellan priser och kvalitet. Utvecklingen illustreras i diagrammet nedan, som visar företagets uppfattning om prisbildens utveckling över tiden. Arkitekter och teknikkonsulter presenteras gemensamt.

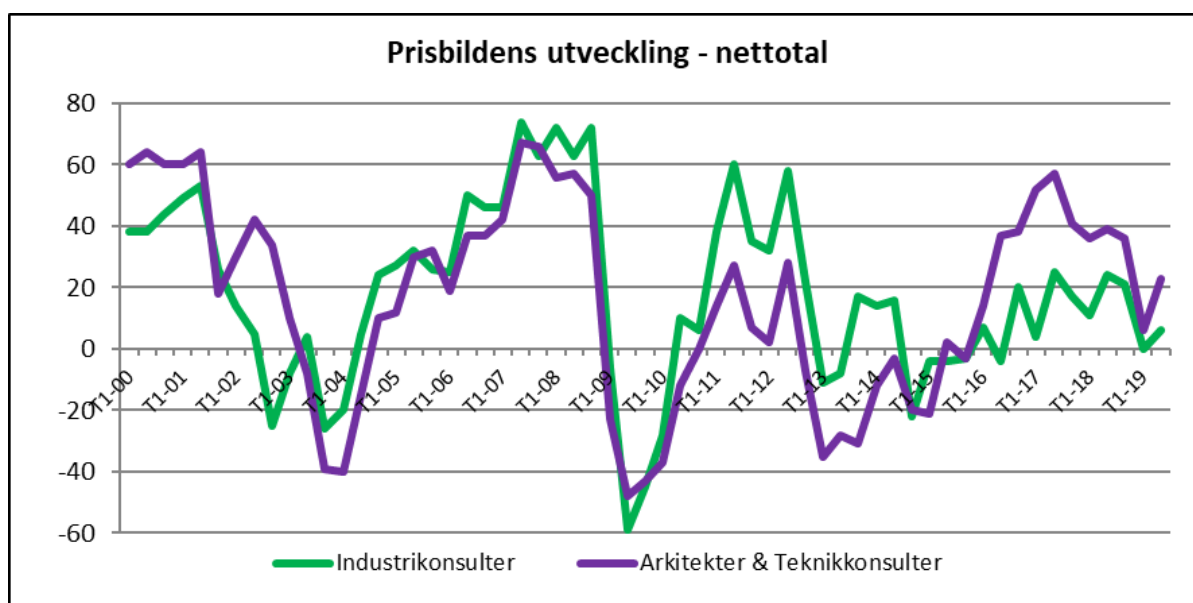


Diagram 4: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

I diagrammet nedan redovisas alla tre verksamhetsområden separat; industrikonsulter, teknikkonsulter och arkitektföretag. Prisutvecklingen förbättrades för samtliga verksamhetsområden jämfört med föregående mätning, men den positiva trenden bryts troligtvis i år.

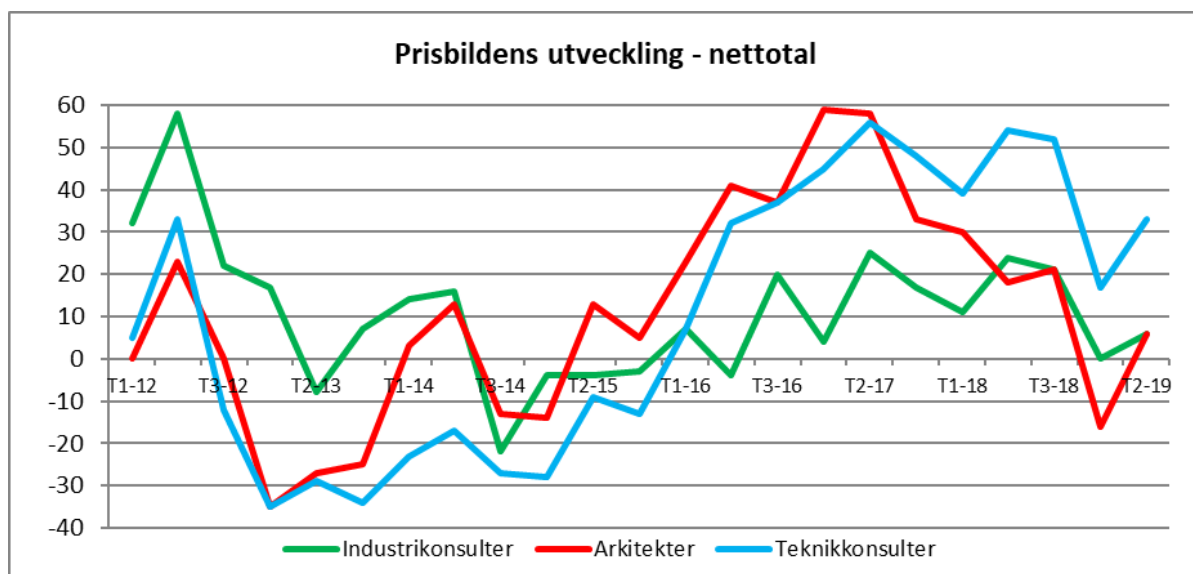


Diagram 5: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

UTVECKLINGEN FÖR ARKITEKT- OCH TEKNIKKONSULTFÖRETAGEN

Den avtagande bostadssektorn drar ned konjunkturen för de byggorienterade företagen, från extremläget mellan 2016-2018 till ett normalläge där vissa delsektorer är svagare och andra går för fullt. Men nedkylningen på bostadsmarknaden beror ju främst på stramare långivning och ökat amorteringskrav vilket försvårat och fördyrat finansieringen av bostäder för de flesta. Det vill säga alla som behöver låna en stor del av köpesumman. Förstagångsköpare i storstäderna stängs i princip ute från att inträda på bostadsmarknaden. Åtstramningarna inföll samtidigt som bostadsbyggandet nådde rekordnivåer och tusentals nya lägenheter färdigställdes. När det behövdes ökad rotation på bostadsmarknaden, med större omsättning av lägenheter i storstäderna, så stryptes marknaden istället. Bostadsbristen finns ju kvar. Så det är en tidsfråga innan bostadsinvesteringarna kan öka igen. Det beror dels på hur prisutvecklingen på bostadsmarknaden utvecklas samt om åtstramningarna behålls. Antalet påbörjade lägenheter under 2018 landade preliminärt på 52 900. Det var en minskning på 16 % från rekordnoteringen 2017 på 62 900 lägenheter. Under 2019 och 2020 beräknas 44 000 respektive 39 500 lägenheter påbörjas.² 39 500 lägenheter är visserligen en minskning på 37 % jämfört med 2017, men det är också mer än vad som påbörjades under något av åren mellan 2007 och 2014. Så det är inga historiskt låga nivåer bostadsbyggandet befinner sig på nu heller. Det kan vara bra att ha det perspektivet i åtanke. Bostadsbyggandet har återgått till normalnivåer, eller något högre, sett till senaste tjugårsperioden. På övriga delsektorer inom bygg och anläggning är utvecklingen fortsatt positiv, förutom för industribyggnader.

Tabellen nedan visar hur förväntningarna ser ut för de olika delsektorerna och hur mycket de representerar i procentandelar av branschens omsättning.

Arkitekter & teknikkonsulter		Maj 2019			
Delsektorer	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Bostäder	2	56	42	14	16
Övriga hus	29	60	11	31	32
Industribyggnader	5	84	11	4	6
Infrastruktur	47	47	6	27	23
Övriga anläggningar	19	76	5	8	6
Miljö/utredningar	24	73	3	7	9
Stadsplanering	15	81	4	9	8
Totalt vägt	37 (34)	61 (56)	12 (10)	100	100

Tabell 2: Förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

Som tabellen ovan visar så är förväntningarna på orderutvecklingen negativa för bostadsuppdrag och industribyggnader. Majoriteten av företagen förväntar sig oförändrad utveckling för samtliga delsektorer men nettotalen är positiva för övriga delsektorer. Inte minst de viktiga sektorerna övriga hus och

² Sveriges Byggindustrier. Byggkonjunkturen nr 1 2019, 3 april.

infrastruktur. För infrastrukturuppdrag tror nästan hälften (47 %) på ökande ordergång medan endast 6 % tror på en minskning. Det ger nettotalet +41 (47-6) vilket får betraktas som anmärkningsvärt högt med tanke på det redan starka orderläget. Nettotalet för bostadsuppdragen är, som väntat, negativt; -40 (2-42). Nästan ingen tror på en ökande ordergång och två av fem (42 %) tror på en fortsatt minskning.

Diagrammet som följer visar arkitekternas och teknik konsulternas gemensamma orderstocksindex och konfidensindikator; nettotalet över andelen företag med positiva minus negativa förväntningar på ordergången. Både orderstocksindex och konfidensindikatorn dalar. Orderläget återgår till normalnivåer och förväntningarna på orderutvecklingen framöver är inte längre enbart positiva. De flesta tror på oförändrat orderläge. Det gemensamma orderstocksindexet minskade till 127, från 128 i januari och 133 i maj 2018. Konfidensindikatorn minskade till +12 (29-17) från +17 (33-16) i januari och +14 (30-16) vid samma period förra året.

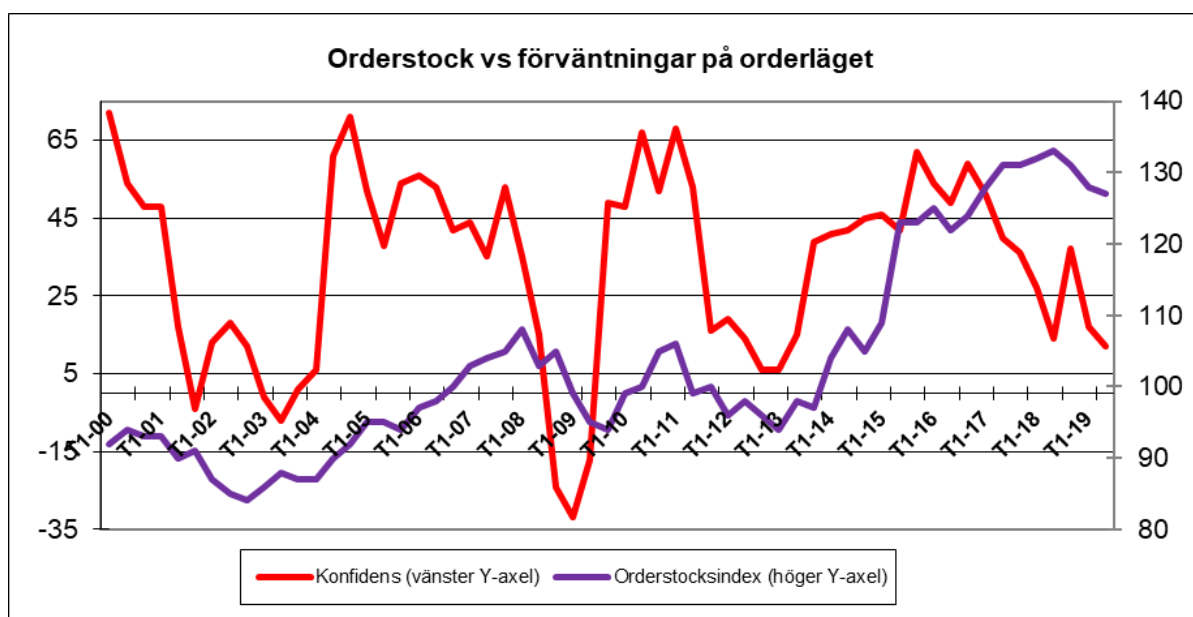


Diagram 6: Orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om sex månader).

Diagrammet nedan visar arkitekt- och teknik konsultföretagens sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader.

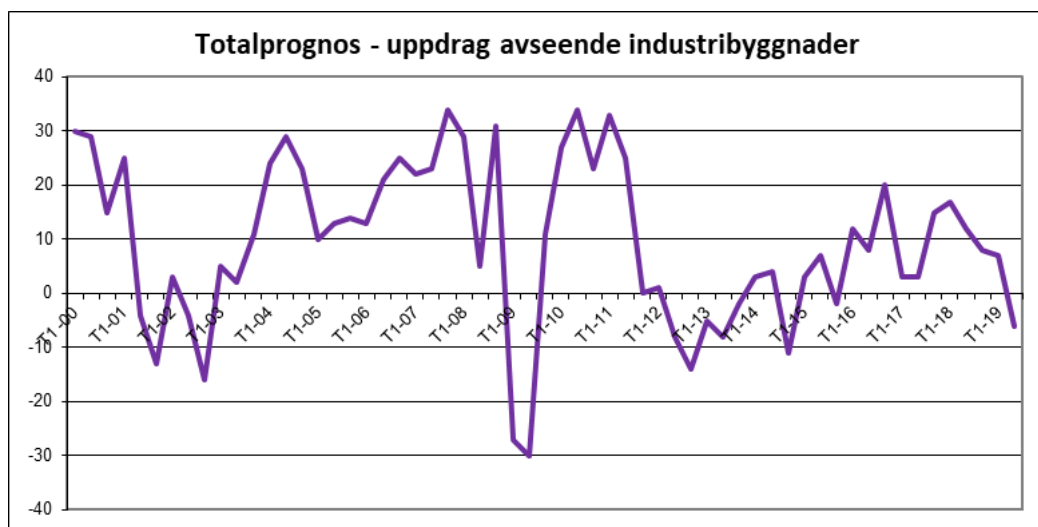


Diagram 8: Arkitekternas och teknik konsulternas sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader om sex månader.

Arkitektföretagen

Arkitekternas sammantagna konjunkturläge påverkas av den avsvalnade bostadsmarknaden. Uppdrag avseende industribyggnader har också minskat kraftigt det senaste året. Men på övriga delsektorer ökar ordervolymer fortsfarande. Inte minst på den viktiga delsektorn övriga hus, eller lokaler. Där tror över hälften att orderläget kommer att hålla i sig samtidigt som 29 % tror att det ökar och endast 18 % tror att det minskar. Övriga hus representerade 55 % av arkitekternas ordervolym under 2018. Så det är goda nyheter. Det är främst kontor och offentliga lokaler som driver på utvecklingen inom den delsektorn. Till viss del även kommersiella lokaler.

Arkitekternas orderstocksindex var oförändrat jämfört med i januari; 107. Orderläget har dock försämrats sedan slutet av 2017. Konfidensindikatorn klättrade upp till nollstrecket i maj då 24 % av företagen trodde på en ökande ordergång och lika många trodde på minskning. I januari var konfidensnettotalet -18 (15-33) och i maj 2018 var det -15 (14-29). Majmätningen 2018 var den första sedan maj 2013 där konfidensindikatorn var negativ. Däremellan var det 14 raka mätningar med positiv konfidensindikator. Så man kan se det som toppen av en konjunkturkurva som nu svänger ned igen. Den lär dock inte falla speciellt djupt. Hur länge den ligger under nollstrecket beror till stor del på när omsättningen och rotationen på bostadsmarknaden kommer igång igen.

Nedan redovisas arkitektföretagens förväntningar på orderlägets utveckling, fördelat på delsektorer samt delsektorernas respektive andel av omsättningen under 2017 och 2018.

Arkitekter	Maj 2019				
	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Bostäder	7	66	27	21	26
Övriga hus	29	53	18	55	55
Industribyggnader	0	90	10	3	2
Infrastruktur	33	67	0	8	4
Övriga anläggningar	0	100	0	1	1
Miljö/utredningar	14	86	0	1	1
Stadsplanering	13	80	7	11	11
Totalt vägt	22 (34)	62 (48)	16 (18)	100	100

Tabell 3: Arkitekternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

Arkitekternas debiteringsgrad fortsätter att sjunka. Den var 75,5 % under första tertialet 2019, mot 75,8 % vid föregående mätning. Under 2017 låg den över 80 %. Det ska påpekas att de verkliga variationerna kan vara mindre än siffrorna som redovisas här. Det kan förekomma skillnader i underlagen mellan mätningarna då medverkande företag skiftar och vissa mäter debiteringsgraden på annat sätt än det som rekommenderas i undersökningen.³ Arkitektföretagen tror att den kommer ligga på ungefär den här nivån året ut; 18 % tror att den ökar, lika många tror att den minskar och resterande 64 % tror på oförändrad nivå.

Lönsamheten avtar i takt med den vikande konjunktoren. Rörelsemarginalen för arkitektföretag nådde troligtvis toppen i den här konjunkturcykeln under 2017 då den var 11,4 %. Under första tertialet 2019 var

³ Debiteringsgraden definieras i undersökningen som: Antalet debiterade timmar genom antalet tillgängliga timmar. Tillgängliga timmar = alla timmar exklusive sjukfrånvaro, semester o dyl, för alla anställda utom vd. Den ej debiterade tiden har förmodligen använts till administration, försäljning, intern kontorstid, egen utbildning mm.

rörelsemarginalen preliminärt 9,7 %. Den tenderar att vara lägre i verkligheten än vad som framkommer i de här undersökningarna. Det kan bero på att inte alla kostnader är medräknade ännu samt att avskrivningar inte räknats in. Den inrapporterade rörelsemarginalen under 2018 låg på cirka 11 % i början av året och knappt 7 % i slutet av året. Genomsnittet var 9 %. 24 % av företagen uppgav att rörelsemarginalen under första tertialet 2019 var bättre än vid samma period 2018, medan 41 % sade att den var sämre. Det ger ett negativt netttotal på -17 (24-41). Så arkitekterna själva upplever att lönsamheten sjunker. När det kommer till förväntningarna på utvecklingen under helåret 2019 är det lika många som tror på ökning som minskning; 19 % vardera. Resterande 62 % tror på oförändrad nivå.

En anledning till att lönsamheten ändå är relativt god fortfarande är delvis den fortsatt positiva prisutvecklingen. 25 % av företagen uppgav att de höjt sina genomsnittsarvoden under januari till april. 19 % sade att de sänkt dem. Det ger nettotalet +6 (25-19). Alltså något fler som höjt priserna. I januarimätningen var nettotalet -16 (4-20). Innan dess var det positivt sedan maj 2015. Så det är en fyraårsperiod med en positiv pristrend. Att priserna faktiskt också ökat kan bekräftas av de mätningar av genomsnittsarvodena som görs i enkätundersökningarna. Enligt de uppgifterna har priserna ökat med cirka 12 % under de senaste fyra åren. Det är troligt att även prisutvecklingen nu mattas av, med tanke på att orderläget är svagare och att andelen offentliga beställare ökar. Det brukar leda till större prispress.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för bostadsprojektering.

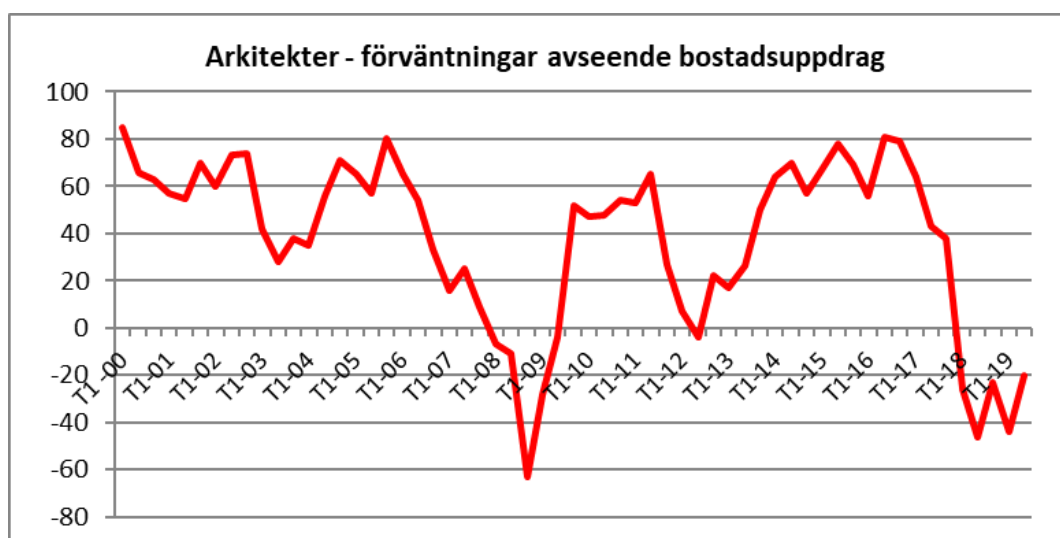


Diagram 8: Arkitekternas förväntningar avseende bostadsprojektering om sex månader.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för ”övriga hus”, vars utveckling varit relativt stabil sedan 2014 med små variationer upp och ned men med stadigt övertag av positiva netttotal.

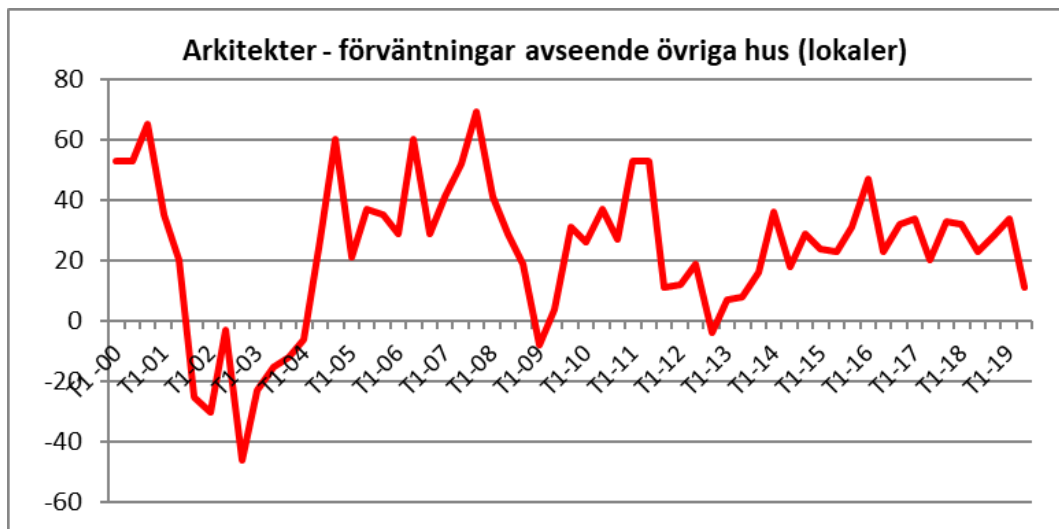


Diagram 9: Arkitekternas förväntningar avseende övriga hus (kontor, handel, upplevelse och offentliga lokaler) om sex månader.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag)

Teknikkonsulternas orderläge fortsatte att försvagas under årets första fyra månader. Orderstocksindex backade till 134 i maj, från 138 i januari. Vid samma tid förra året var det 142. Men för teknikkonsulterna handlar det snarare om en normalisering av orderläget efter de senaste årens rekordnoteringar. Precis som för arkitektföretagen är det två delsektorer som minskar; bostadssektorn och industribyggnader. Övriga delsektorer ökar, eller uppvisar i alla fall positiva förväntningar på en ökning. För bostadsuppdrag tror hälften på en minskning och hälften på oförändrat läge. Så bostadsuppdragen väntas helt klart fortsätta att avta. För uppdrag avseende industribyggnader tror 7 % på en ökning och

11 % på en minskning. De två delsektorerna representerade dock endast 17 % av teknikkonsulternas omsättning under 2018. För de övriga delsektorerna, som representerar 83 % av omsättningen, är förväntningarna fortfarande positiva. Så bilden av en avmattning bör nyanseras och hållas i perspektiv mot de senaste årens rekordnoteringar och skillnaden mellan delsektorer. De allra flesta företagen tror på oförändrad orderingång. Så svängningarna upp eller ned blir troligtvis relativt små. Den delsektor som genererar mest optimism är infrastruktur, som representerade 32 % av omsättningen under 2018. Där tror 50 % på en ökning och endast 7 % på en minskning.

Den sammantagna bilden för teknikkonsulterna är att rekordnoteringarnas år har passerat och att en avmattning påbörjats. Men det är snarare en normalisering av marknadsläget än en lågkonjunktur det handlar om. Skillnaden nu är att det rör sig åt lite olika håll och i olika fart mellan delsektorerna. Under 2016-2018 rapporterades rekordbeläggning samtidigt på samtliga delsektorer.

Nedan redovisas teknikkonsultföretagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på delsektorer samt delsektorernas respektive andel av omsättningen under 2017 och 2018.

Teknikkonsulter	Maj 2019				
	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Bostäder	0	50	50	13	12
Övriga hus	29	64	7	24	23
Industribyggnader	7	82	11	4	7
Infrastruktur	50	43	7	32	30
Övriga anläggningar	23	71	6	10	9
Miljö/utredningar	27	68	5	9	12
Stadsplanering	17	83	0	8	7
Totalt vägt	29 (34)	59 (59)	12 (7)	100	100

Tabell 4: Teknikkonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

Teknikkonsulternas debiteringsgrad ökade en aning under första tertialet 2019, jämfört med i föregående mätning. Den var 78,4 % nu mot 78,0 % i januari. Det är bara något lägre än de cirka 79 % som noterades under 2017. Så det är ingen dramatisk minskning i beläggningsgraden. 29 % av teknikkonsultföretagen tror att debiteringsgraden ökar fram till årsskiftet medan 7 % tror att den minskar. Övriga 64 % tror på oförändrad nivå. Det ska påpekas att det kan förekomma skillnader i underlagen mellan mätningarna då

medverkande företag skiftar och vissa mäter debiteringsgraden på annat sätt än det som rekommenderas i undersökningen.⁴

Lönsamheten verkar ha stabiliserat sig under 2018 och 2019. Rörelsemarginalen tenderar att vara lägre i verkligheten än vad som framkommer i de här undersökningarna. Det kan bero på att inte alla kostnader är medräknade ännu samt att avskrivningar inte räknats in. Under 2017 var teknik konsulternas genomsnittliga rörelsemarginal 7,4 % och 2016 var den 7,8 %. Den inrapporterade rörelsemarginalen i investeringssignalsundersökningarna under 2018 låg på mellan 7 % och 11 %. Genomsnittet var cirka

10 %. I den här mätningen var rörelsemarginalen 10,2 % för första tertialet 2019. 32 % av de medverkande företagen uppgav att den var bättre nu än vid samma period 2018. 26 % sade att den var sämre. Så det var ganska jämnt, med ett netttotal på +6 (32-26). För helåret 2019 trodde 29 % på en ökad rörelsemarginal mot 10 % som trodde på en minskning. Det är troligt att teknik konsulterna förbättrade sin lönsamhet en aning under 2018 jämfört med 2017 och att lönsamheten planar ut under 2019. Anledningen till detta är dels det något svagare orderläget samt att den positiva pristrenden väntas plana ut och avta.

Hela 39 % sade visserligen att de höjt sina genomsnittsarvoden under januari till april 2019, medan endast 6 % sade att de sänkt dem. Det ger det positiva nettotalet +30 (36-6). Nettotalet har varit inne i en positiv trend sedan första undersökningen 2016. Under den perioden har alltså fler företag höjt priserna än andelen företag som sänkt dem. Att priserna faktiskt också ökat kan bekräftas av de mätningar av genomsnittsarvodena som görs i enkätundersökningarna. Enligt de uppgifterna har priserna ökat med cirka 8 % under de tre åren.

Diagrammet nedan illustrerar förväntningarna på infrastrukturektorn över tiden. De är fortsatt positiva även om konfidenskurvan svänger nedåt i denna mätning.

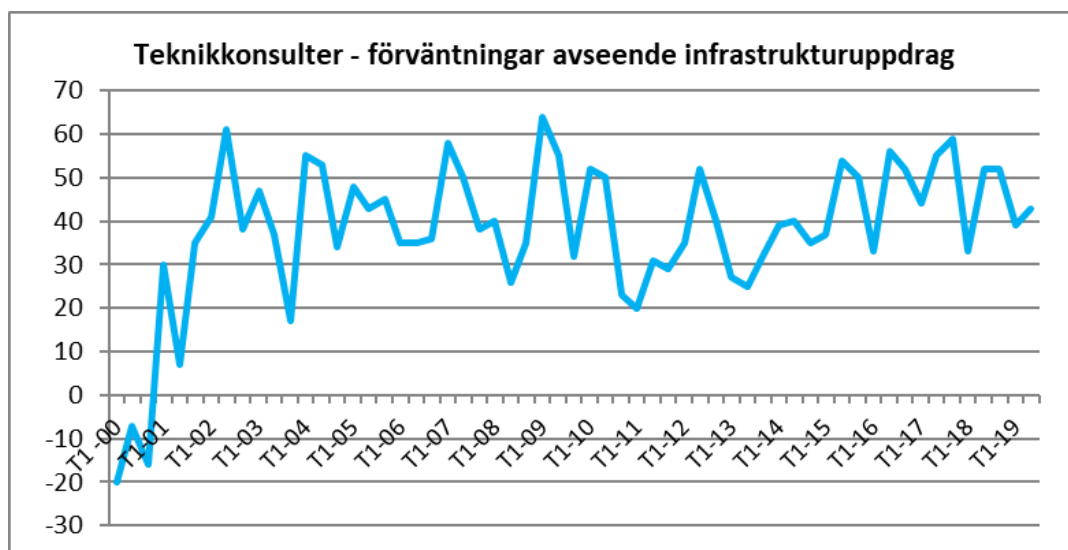


Diagram 10: Teknik konsulternas förväntningar avseende infrastruktur om sex månader.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

⁴ Debiteringsgraden definieras i undersökningen som: Antalet debiterade timmar genom antalet tillgängliga timmar. Tillgängliga timmar = alla timmar exklusive sjukfrånvaro, semester o dyl, för alla anställda utom vd. Den ej debiterade tiden har förmodligen använts till administration, försäljning, intern kontorstid, egen utbildning mm.

UTVECKLINGEN FÖR INDUSTRIKONSULTERNA

Industrikonsulterna ligger fortfarande på toppen av sin konjunkturcykel, men orderläget mattas troligtvis av under slutet av året eller början på nästa år. Orderstocksindex ökade igen mellan januari och april, till 144 från 141 i föregående mätning. 144 är i samma nivå som industrikonsulternas rekordnotering från maj 2018. Så marknaden är alltså god. Men signalerna tyder på att toppen har passerats, denna notering till trots. Orderingången är något lägre, men märks inte av i beläggningsgraden ännu. Konfidensindikatorn, som visar förväntningarna på orderutvecklingen om sex månader, svänger ned. 45 % tror på ökad orderingång och 22 % tror på minskad orderingång. Det ger konfidensnettot +23 (45-22). Det är klart lägre än det var i januari; +50 (54-4). Konfidensindikatorn är dock fortfarande positiv även om optimismen avtagit. Det som föranleder förväntningarna om en kommande avmattning är den ekonomiska utvecklingen i omvärlden, som oftast har en relativt direkt påverkan på industrikonsulternas orderläge. Konjunkturen i Sverige och EU försämrats och osäkerheterna kring Brexit och handelskrig kvarstår. Tillverkningsindustrin i Sverige har redan märkt av en svagare efterfrågan på deras produkter. Det brukar i längden påverka efterfrågan på industrikonsulternas tjänster. Är det en kortare eller mindre konjunkturedgång det handlar om kan ökade investeringar i produktutveckling, processutveckling samt maskiner balansera övrig minskning på efterfrågan. Det återstår att se hur mycket orderläget försvagas och hur länge. Det sänds inga direkta signaler om en allvarig konjunkturedgång utan det handlar snarare om en normalisering av ordervolymer, även här, till att börja med. Orderläget kommer sannolikt att vara fortsatt starkt över årsskiftet åtminstone.

Diagrammet nedan visar orderstocksindex utveckling tillsammans med konfidensindikatorn. Orderstocksindex ökade igen medan konfidensindikatorn fortsätter nedåt, men alltså på positiva nettotalsnivåer.

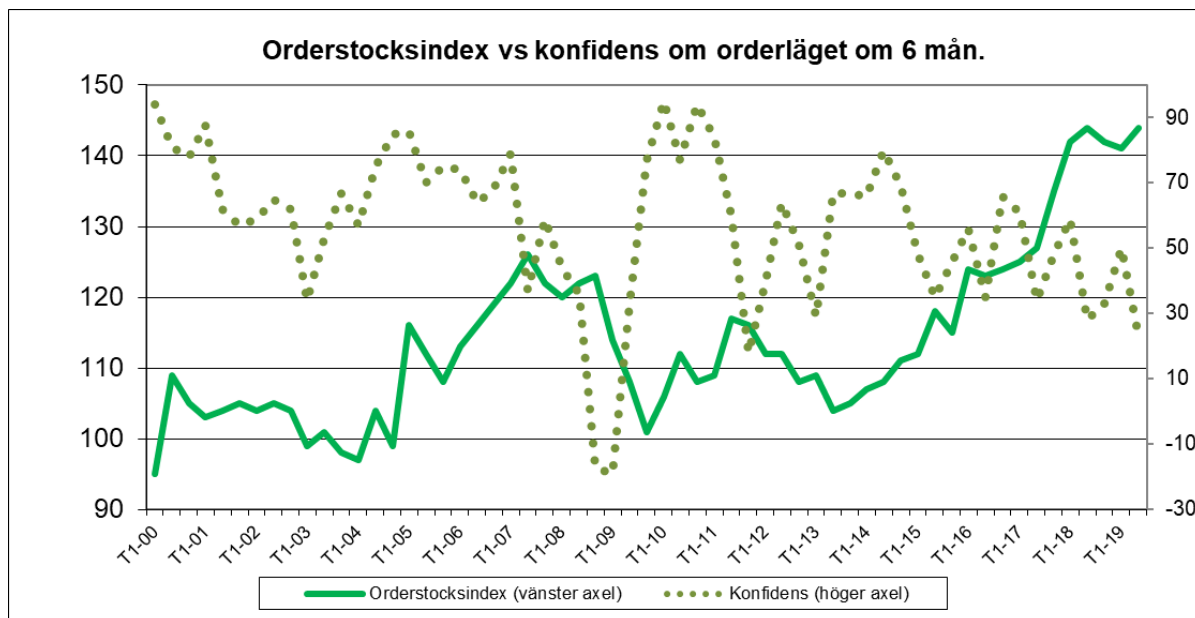


Diagram 11: Industrikonsulterna, orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om sex månader)

I diagrammet nedan visas orderstocksindex tillsammans med beläggningsgraderna om 2, 3 och 6 månader.

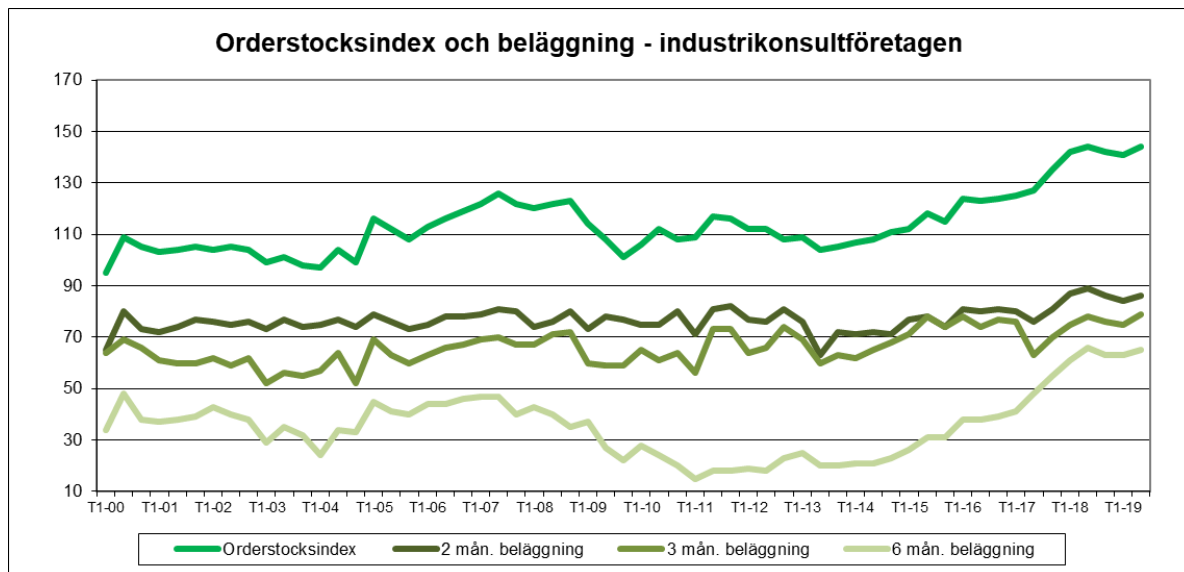


Diagram 12: Industrikonsulterna, orderstock och beläggning (två, tre och sex månader)

Tabellen nedan visar företagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på de olika delsektorerna och hur mycket respektive delsektor representerar den totala omsättningen.

Industrikonsulter	Maj 2019				
	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Produktions-/processutveckling	0	100	0	23	46
Produktutveckling	0	100	0	24	27
Teknisk IT	20	80	0	16	17
Information/utbildning	0	100	0	14	6
Annat	50	33	17	23	4
Totalt vägt	5 (44)	94 (51)	1 (5)	100	100

Tabell 5: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

I tabellen ovan, över förväntningarna på de olika delsektorernas utveckling, kommer de starkaste signalerna om en väntad avmattning. Nästan samtliga medverkande företag tror på oförändrat orderläge på de olika delsektorerna. De uppvisar en svag optimism för uppdrag avseende teknisk IT samt andra typer av uppdrag. För övriga uppdrag (produktions- och processutveckling, produktutveckling samt information/utbildning) tror samtliga svarande på oförändrade nivåer. Konfidensnettotalen för de olika delsektorerna har varit övervägande positiva i flera år så detta är något av ett trendbrott.

Nästa tabell visar förväntningarna fördelat på de olika kundsegmenten samt hur mycket respektive kundsegment representerar den totala omsättningen. Även här rapporterar de flesta företagen förväntningar om oförändrat orderläge. Några kundsegment har dock en stor andel förväntningar på försämrad ordergång; metall- och maskinindustrin samt verkstadsindustrin. Delsektorerna som alltså uppvisar positiva konfidensnettotal är läkemedels- och kemiska industrin (+20 (20-0)), fordons- och transportmedel (+25 (25-0)), energi- och kraftindustrin (+25 (25-0)) samt andra kundsegment (+29 (29-0)).

Industrikonsulter		Maj 2019			
Kundsegment	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Gruvindustrin	0	100	0	1	4
Trä/massa/pappers ind	0	100	0	5	7
Läkemedels/kemiska ind	20	80	0	19	8
Livsmedelsindustrin	0	100	0	1	2
Metall/maskinindustrin					
- Metallindustri	0	60	40	4	5
- Maskinindustri	0	50	50	3	6
- Verkstadsindustri	0	60	40	9	15
Tillv el/optik/telekom prod	0	100	0	2	2
Tillv fordon/transp medel	25	75	0	30	30
Energi/kraft	25	75	0	10	10
Andra kundsegment	29	71	0	16	11
Totalt vägt	15 (28)	74 (59)	11 (13)	100	100

Tabell 6: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på kundsegment.

Industrikonsulternas debiteringsgrad ökade under första tertialet 2019, till 83,2 %, från 78,9 % i föregående mätning. Under 2018 låg debiteringsgraden på mellan knappa 79 % och 83 %, så beläggningsgraden är fortsatt hög i branschen. Det ska påpekas att det kan förekomma skillnader i underlagen mellan mätningarna då medverkande företag skiftar och vissa mäter debiteringsgraden på annat sätt än det som rekommenderas i undersökningen.⁵ Hälften av de medverkande industrikonsulterna tror att debiteringsgraden kommer att öka fram till årsskiftet medan endast 11 % tror att den minskar. Det ger nettotalet +39 (50-11) vilket är överraskande högt med tanke på den redan höga beläggningsgraden.

Lönsamheten ser ut att fortsätta att förbättras. Under 2017 låg industrikonsulternas genomsnittliga rörelsemarginal på 6,6 % och 2016 var den 6,1 %. Under 2018 låg den preliminärt på 7,5 % i investeringssignalsundersökningarna. Noteringen för första tertialet 2019 är 9,6 %. Så den ser klart högre ut. Det är också fler företag som säger att rörelsemarginalen var bättre under januari till april i år jämfört med samma period förra året. 47 % sade att den var bättre medan 29 % sade att den var sämre, vilket ger nettotalet +18 (47-29). För helåret 2019 är förväntningarna ännu mer positiva. 59 % tror på ökad lönsamhet och 18 % tror på en försämring. Det ger nettotalet +41 (59-18). Rörelsemarginalen tenderar att vara lägre i verkligheten än vad som framkommer i de här undersökningarna. Det kan bero på att inte alla kostnader är medräknade ännu samt att avskrivningar inte räknats in. Nästa år lär lönsamheten dock plana ut och möjligen avta, beroende på hur orderutvecklingen ser ut.

Anledningarna bakom den förbättrade lönsamheten är givetvis det starka orderläget och de höga beläggningsgraderna samtidigt som prisutvecklingen varit positiv sedan början av 2016. Att priserna faktiskt också ökat kan bekräftas av de mätningar av genomsnittsarvodena som görs i

⁵ Debiteringsgraden definieras i undersökningen som: Antalet debiterade timmar genom antalet tillgängliga timmar. Tillgängliga timmar = alla timmar exklusive sjukfrånvaro, semester o dyl, för alla anställda utom vd. Den ej debiterade tiden har förmodligen använts till administration, försäljning, intern kontorstid, egen utbildning mm.

enkätundersökningarna. Enligt de uppgifterna har industrikonsulternas genomsnittspriser ökat med cirka 4-5 % under de tre åren sedan början av 2016.

Diagrammen som följer visar konfidenskurvornas utveckling för de olika delsektorerna. Kurvorna svänger nedåt för samtliga delsektorer men nettotalet är fortfarande positivt för uppdrag avseende tekniskt IT och på nollstrecket på de andra delsektorerna.

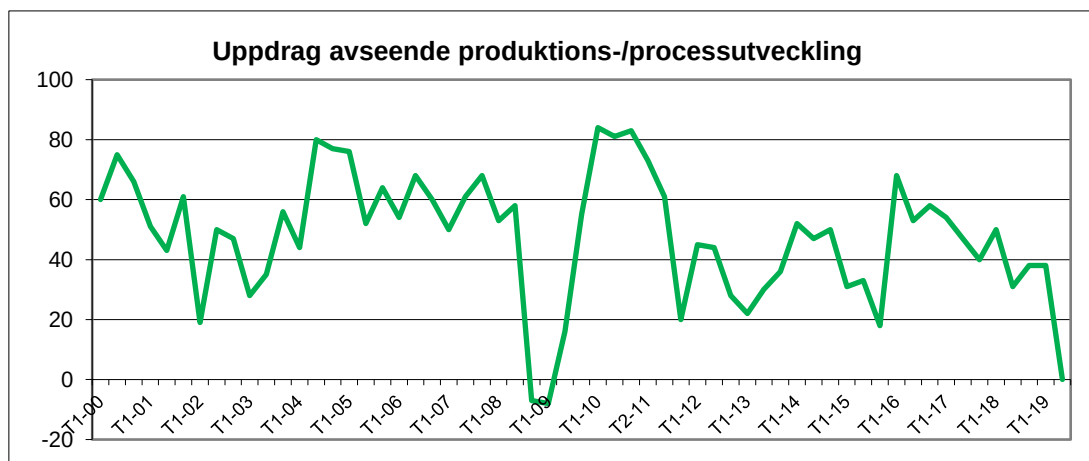


Diagram 13: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktions- och processutveckling. Netttotal.

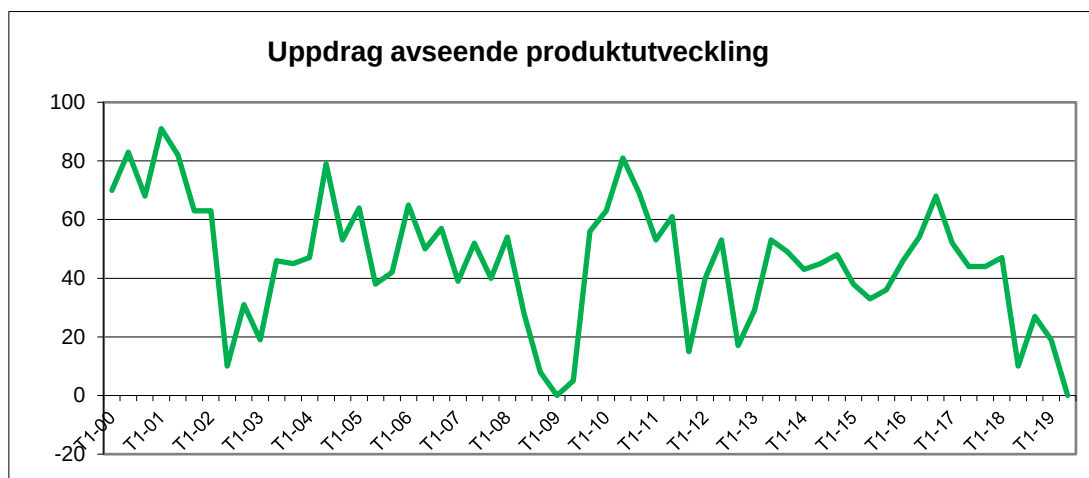


Diagram 14: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktutveckling. Netttotal.

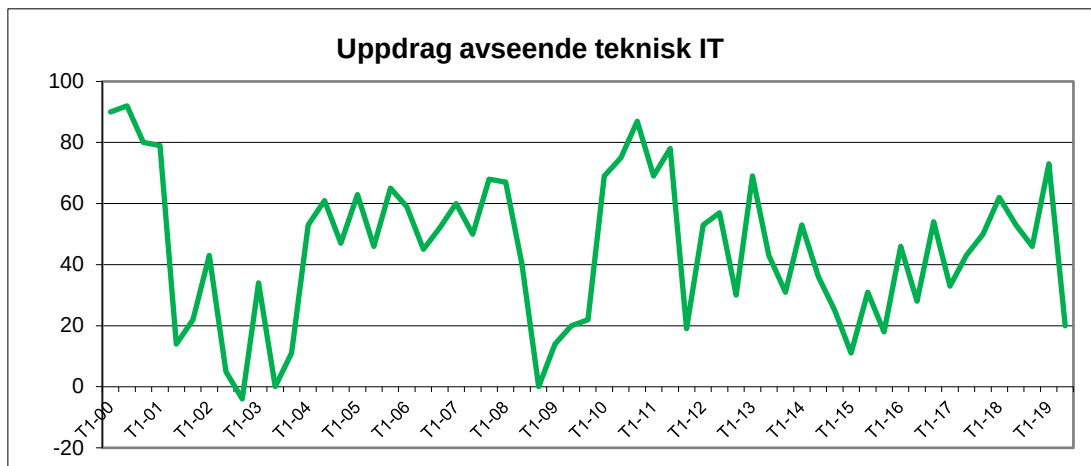


Diagram 15: Industrikonstrukternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk IT. Netttotal.

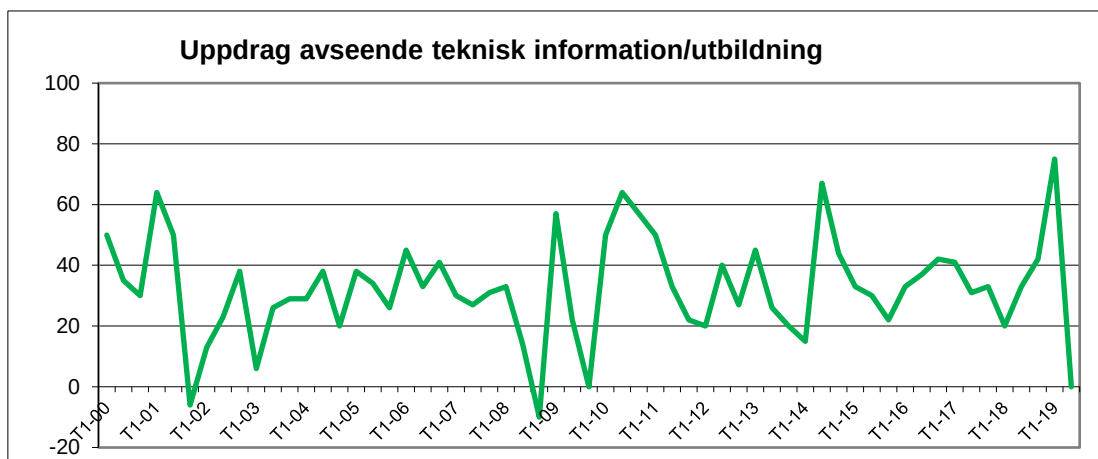


Diagram 16: Industrikonstrukternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk information/utbildning. Netttotal.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

SYSSELSÄTTNINGSLÄGET

Det stora rekryteringsbehovet i branschen håller i sig trots att orderläget mattas av. 68 % av de medverkande företagen behöver anställa medan endast 5 % behöver dra ned. Det ger nettotalet +63 (68-5). Det är ungefär samma siffror som redovisades i januari; +64 (68-4). Så drygt två av tre företag behöver anställa. Minst rekryteringsbehov uppvisar arkitekterna med 27 % som tror på en ökande personalstyrka mot 9 % som tror på minskning. Det ger nettotalet +18 (27-9). Motsvarande siffror i januari var +25 (39-14). Vid samma period 2018 var nettotalet +42 (59-17). Störst rekryteringsbehov har industrikonsulterna, med 78 % som behöver anställa och inga företag som behöver dra ned. Det ger nettotalet + 78 (78-0). Motsvarande siffror i januari var +77 (77-0). Samma period förra året var nettotalet +75 (75-0). Teknikkonsulternas nettotal i den här undersökningen var +74 (79-5). I januari var det +80 (80-0) och vid samma period förra året var det +86 (88-2).

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovets utveckling över tiden. Arkitekt- och teknikkonsultföretagen presenteras gemensamt. Rekryteringsbehovet illustreras här av nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad personalstyrka minus andelen företag som tror på en minskning.

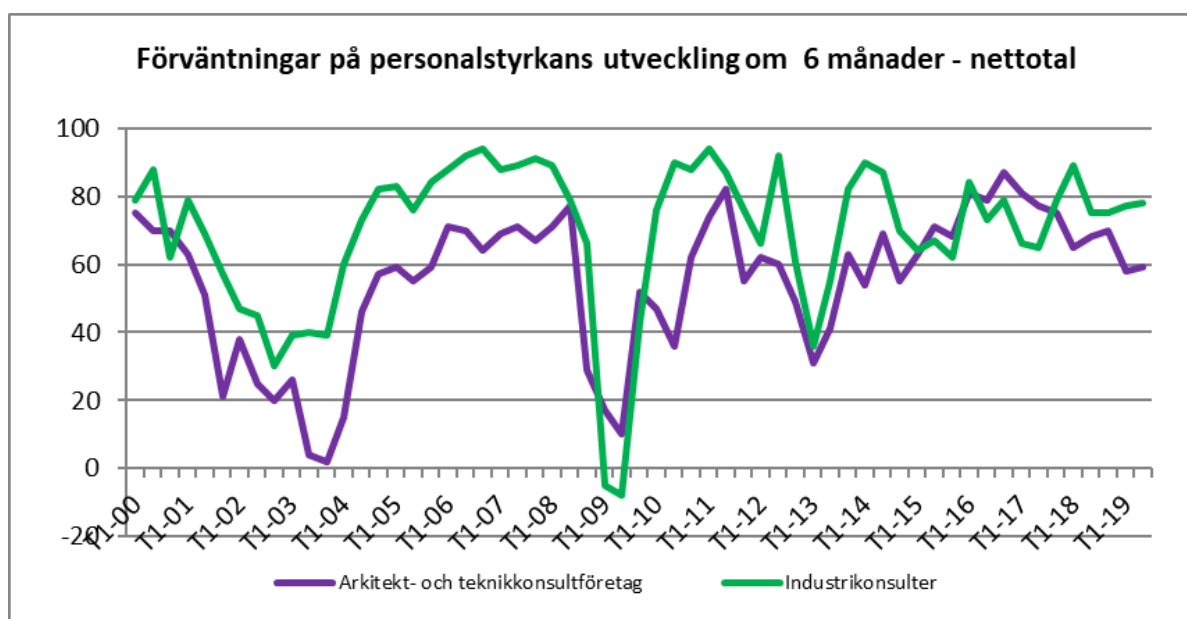


Diagram 17: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om sex månader. Teknikkonsulter och arkitekter tillsammans vs industriteknikkonsulter.

Ingenjörsföretagen uppvisar fortfarande stora behov av att anställa och bristen på kompetens blir tydlig. Arkitekternas rekryteringsbehov har dock avtagit i takt med att bostadssektorn försämrat marknaden för arkitekter.

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovet för arkitekter och teknikkonsulter var för sig.

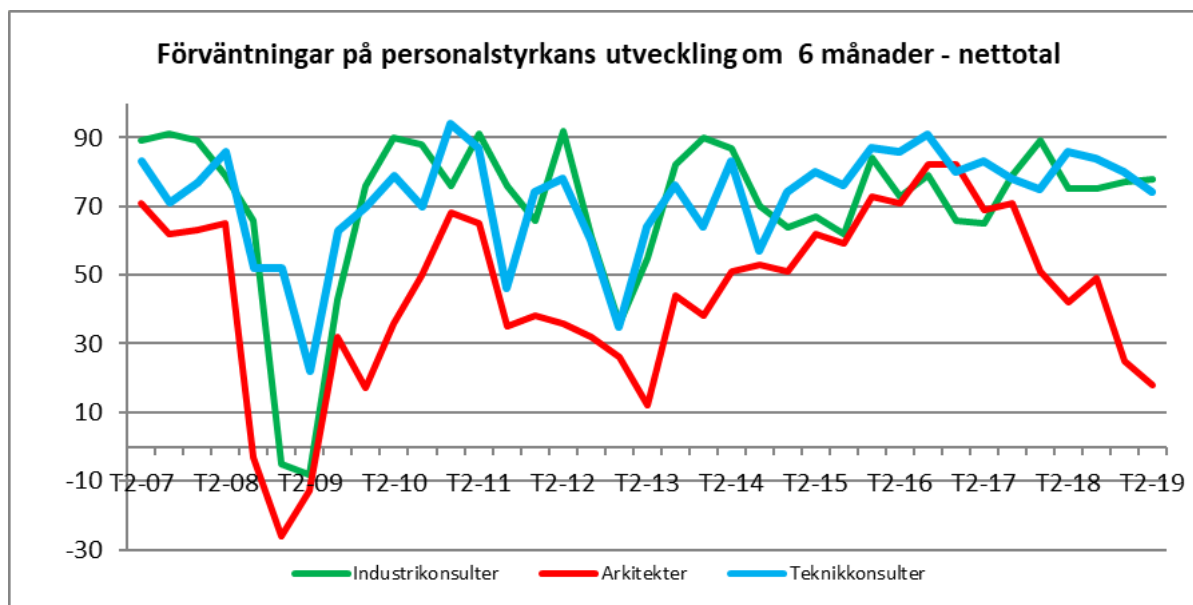


Diagram 18: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om sex månader. Teknikkonsulter, arkitekter var för sig samt industriteknikkonsulter.

Rekryteringsbehovet, eller bristen på resurser, har för fjärde året beräknats utifrån företagens vakanser i juni samt hur många av dem de tror sig kunna fylla. Till detta har andelen internrekryteringar, företagen emellan, räknats in. I årets beräkning framgår att 5500 medarbetare saknas i branschen. Motsvarande siffra i juni 2018 var 7000. 2017 var siffran samma som i juni i år; 5500 personer. 2016 var underskottet 4000 personer.

Bristen på tillgänglig kompetens har medfört en allt högre rekrytering från konkurrenter. Under 2018 kom 48 % av branschens rekryteringar från konkurrenter. Under 2017 kom 55 % från konkurrenter. Under 2016 var motsvarande siffra 46 %. De övriga största rekryteringskällorna under 2018 var företag i sektorn (utöver konkurrenterna) och nyexaminerade som representerade 16 % respektive 22 % av rekryteringarna. 4 % rekryterades från närliggande sektorer. Resterande 10 % kom från utlandet (asylinvandring, kompetensinvandring från EU-land och icke EU-land) samt arbetslöshet (1 %) och annan bakgrund (2 %).

Detta illustrerar konsekvenserna av kompetensbristen. Resultatet blir förstås en lönekostnadsspiral som är svårkontrollerad. Det behövs fler ingenjörer generellt sett. Sedan finns det vissa kompetensområden där bristen är särskilt allvarig. Hur svåra olika kompetenser är att rekrytera redovisas längre fram.

Personalomsättningen bromsade in en aning under slutet av 2018 och den slutliga siffran för helåret blev 16,9 % för hela branschen. Under första tertiet 2019 ser det ut som att personalomsättningen kan ha ökat något igen trots att arkitekternas personalomsättning minskat. Den var 3,6 % för arkitekterna under första tertiet. Teknikkonsulternas personalomsättning var 5,5 % och industrikonsulternas var 7,9 %. Det ger ett genomsnitt på 6,0 % för hela branschen som motsvarar en årstakt på 18 %.

Personalomsättning fördelat på verksamhetsområden:

Personalomsättning	2016	2017	2018	2019-T1
Arkitekter	11,0 %	11,5 %	11,9 %	3,6 %
Industrikonsulter	17,3 %	22,8 %	25,9 %	7,9 %
Teknikkonsulter	17,3 %	17,5 %	16,0 %	5,5 %
Samtliga	14,6 %	18,0 %	16,9 %	6,0 %

I undersökningen frågades företagen om den genomsnittliga lönehöjningen i årets lönerevision. Där uppgav arkitektföretagen att löneökningarna var 3,4 %, teknik konsulterna 3,0 % och industrikonsulterna 2,4 %. Det skulle ge ett genomsnitt för hela branschen på 2,9 %. Det ser lågt ut jämfört med löneökningarna de senaste åren som legat på 4-5 % per år. Det är möjligt att underlaget haltar en aning och sannolikt att utfallet blir högre när årets lönekostnadsutveckling sammanställs. Men det är väntat att löneökningarna ska avta jämfört med de senaste åren, till nivåer mellan 3-4 %.

Sjukfrånvaron sammanställs normalt i den andra undersökningen varje år. Så även i år. Den genomsnittliga sjukfrånvaron i branschen var 3,54 % under 2018, varav 32,0 % var långtidsfrånvaro, vilket är en ökning jämfört med 2017 då den var 3,27 % (långtidsfrånvaron 29,5 %). Under 2016 var sjukfrånvaron 3,24 % (långtidsfrånvaron 34,3 %). Det verkar alltså som att sjukfrånvaron ökar en aning varje år, åtminstone sett till de senaste tre åren. I tabellen nedan redovisas siffrorna för branschen som helhet samt för respektive verksamhetsområde.

Sjukfrånvaro	2016	varav långtid	2017	varav långtid	2018	varav långtid
Arkitekter	3,46 %	26,7 %	4,25 %	23,4 %	4,53 %	40,8 %
Industrikonsulter	2,90 %	32,2 %	3,14 %	25,6 %	3,00 %	19,1 %
Teknikkonsulter	3,34 %	37,0 %	3,00 %	32,7 %	3,51 %	33,1 %
Samtliga	3,24 %	34,3 %	3,27 %	29,5 %	3,54 %	32,0 %

Svårigheten att rekrytera olika kompetenser

I undersökningen tillfrågades företagen om svårigheten att rekrytera 71 olika kompetenser fördelade på nyexaminerad, verksam och senior. Sammanlagt blev det 213 kompetenser. Svartsmöjligheterna var:

- Mycket enkelt
- Enkelt
- Varken eller
- Svårt
- Mycket svårt
- Finns ej (att få tag på)
- Vet ej

På kommande sidor redovisas svaren för samtliga kompetenser vad gäller svårigheten att rekrytera. De som klassas som ”svårt”, ”mycket svårt” eller ”finns ej” läggs ihop och redovisas som % svåra. Därefter redovisas netto ”svår”, dvs differensen mellan de som anses svåra minus de som anses enkla eller varken eller. För de kompetenser där andelen ”svårt” överstiger andelen ”enkelt” markeras nettosiffran med rött. Av 213 kompetenskategorier var det 148 som rödmarkerades och alltså anses svåra att anställa. Det motsvarar 70 % av alla kategorierna. Seniora konsulter är svårrekryterade oavsett kompetensområde. Generella kunskapsbrister, oavsett kompetensområde, som återkom flera gånger var branscherfarenhet, affärskunskap och BIM-kunskap.

Andra kompetenser som de svarande uppgav var svårrekryterade var:

- Mjukvaruutvecklare
- Elektronikkonstruktörer
- Erfarna bygg och VVS-konstruktörer
- Besiktningsmän El/tele
- PLC programmering
- Behörig OVK
- Mätningstekniker
- Ekonomer
- Fälttekniker
- Embedded-ingenjörer
- Maskiningenjörer
- Ledare/chefer

Kompetenser som behoven kommer att öka för framöver:

- Projekteringsledare
- CAD-samordnare
- Projektledare med branscherfarenhet
- Besiktningsmän El/tele
- Byggnadskonstruktörer
- Geotekniker
- Förändringsledare/processledare
- VA ledningsprojektörer
- Järnväg-, spår- och signalkompetenser
- Elkonstruktörer
- Batteriteknikingenjörer
- BIM-konsulter
- Hållbarhet och digitalisering
- Dagvatten
- Automation
- Maskiningenjörer
- Elektronikkonstruktörer
- Mjukvaruutvecklare
- Konstruktörer, flera områden
- Digitalisering
- Projektledare
- Processingenjörer

Nedan redovisas svaren för de 213 kompetenskategorierna.

Anläggning	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex geotekniker	8%	15%	31%	23%	8%	15%	46%	-8%
Geotekniker	0%	0%	17%	41%	25%	17%	83%	66%
Sen geotekniker	0%	0%	0%	33%	50%	17%	100%	100%
Nyex vägingenjör	0%	36%	36%	14%	0%	14%	28%	-44%
Vägingenjör	0%	7%	27%	40%	13%	13%	66%	32%
Sen vägingenjör	0%	7%	40%	40%	13%		53%	6%
Nyex brokonstruktör	0%	25%	41%	17%	0%	17%	34%	-32%
Brokonstruktör	0%	0%	8%	67%	8%	17%	92%	84%
Sen brokonstruktör	0%	0%	7%	22%	57%	14%	93%	86%
Nyex VA-ingenjör	0%	44%	25%	12%	12%	7%	31%	-38%
VA-ingenjör	0%	0%	38%	31%	25%	6%	62%	24%
Sen VA-ingenjör	0%	0%	6%	38%	50%	6%	94%	88%
Nyex anläggnings-konstruktör	13%	31%	13%	31%	12%	0%	43%	-14%
Anläggnings-konstruktör	0%	0%	33%	47%	7%	13%	67%	34%
Sen anläggnings-konstruktör	0%	0%	0%	31%	56%	13%	100%	100%
Nyex bergtekniker	0%	0%	56%	11%	0%	33%	44%	-12%
Bergtekniker	0%	0%	63%	0%	0%	37%	37%	-26%
Sen bergtekniker	0%	0%	0%	63%	0%	37%	100%	100%
Nyex hydrogeolog	0%	0%	0%	22%	45%	33%	100%	100%
Hydrogeolog	0%	37%	38%	25%	0%	0%	25%	-50%
Sen hydrogeolog	0%	0%	22%	34%	33%	11%	78%	56%
Nyex projektledare	0%	0%	10%	10%	70%	10%	90%	80%
Projektledare	0%	0%	37%	63%	0%	0%	63%	26%
Sen projektledare	0%	0%	0%	26%	74%	0%	100%	100%
Nyex byggledare	0%	27%	40%	13%	20%		33%	-34%
Byggledare	0%	0%	23%	59%	12%	6%	77%	54%
Sen byggledare	0%	0%	11%	16%	68%	5%	89%	78%
Nyex miljökonsult	14%	29%	43%	14%	0%	0%	14%	-72%
Miljökonsult	0%	0%	57%	36%	7%	0%	43%	-14%
Sen miljökonsult	0%	0%	21%	43%	36%	0%	79%	58%
Nyex trafikledare	0%	20%	60%	20%	0%	0%	20%	-60%
Trafikledare	0%	0%	25%	38%	12%	25%	75%	50%

Anläggning	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Sen trafikledare	0%	0%	14%	15%	57%	14%	86%	72%
Nyex kalkylator	0%	17%	50%	16%	17%	0%	33%	-34%
Kalkylator	0%	0%	25%	25%	38%	12%	75%	50%
Sen kalkylator	0%	0%	13%	12%	63%	12%	87%	74%
Nyex besiktningsman	0%	0%	25%	17%	16%	42%	75%	50%
Besiktningsman	0%	0%	7%	64%	22%	7%	93%	86%
Sen besiktningsman	0%	0%	7%	7%	80%	6%	93%	86%
Nyex elingenjör	0%	36%	46%	0%	9%	9%	18%	-64%
Elingenjör	0%	0%	29%	57%	7%	7%	71%	42%
Sen elingenjör	0%	0%	7%	20%	67%	6%	93%	86%
Nyex ventilations-ingenjör	0%	29%	57%	14%	0%	0%	14%	-72%
Ventilationsingenjör	0%	0%	11%	67%	11%	11%	89%	78%
Sen ventilations-ingenjör	0%	0%	9%	9%	73%	9%	91%	82%
Nyex styr- & regleringenjör	0%	9%	73%	0%	9%	9%	18%	-64%
Styr- & regleringenjörer	0%	0%	9%	64%	18%	9%	91%	82%
Sen styr- & regleringenjör	0%	0%	8%	84%	8%	0%	92%	84%
Nyex BEST-ingenjör	11%	0%	56%	22%	0%	11%	33%	-34%
BEST-ingenjör (bana, el, signal och tele)	0%	0%	22%	45%	22%	11%	78%	56%
Sen BEST-ingenjör	0%	0%	11%	11%	67%	11%	89%	78%
Installation (VVS & el)	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex VVS-ingenjör	0%	31%	23%	31%	8%	7%	46%	-8%
VVS-ingenjör	0%	6%	19%	44%	25%	6%	75%	50%
Sena VVS-ingenjör	0%	0%	7%	20%	67%	6%	93%	86%
Nyex högskole-ingenjör VVS	8%	23%	23%	31%	8%	7%	46%	-8%
Högskoleingenjör VVS	0%	0%	9%	73%	9%	9%	91%	82%
Sen högskole-ingenjör VVS	0%	0%	8%	17%	67%	8%	92%	84%
Nyex VVS-konstruktör	0%	0%	15%	14%	57%	14%	85%	70%
VVS-konstruktör	0%	0%	25%	59%	8%	8%	75%	50%
Sen VVS-konstruktör	0%	0%	15%	15%	62%	8%	85%	70%
Nyex VVS-projektör	0%	33%	17%	25%	8%	17%	50%	0%
Sen VVS-projektör	0%	0%	17%	42%	33%	8%	83%	66%
Nyex uppdrags-ansvarig VVS	0%	0%	17%	17%	33%	33%	83%	66%
Uppdragsansvarig VVS	0%	0%	8%	50%	34%	8%	92%	84%
Sen uppdrags-ansvarig VVS	0%	0%	8%	15%	69%	8%	92%	84%
Nyex VVS-handläggare	0%	0%	11%	45%	11%	33%	89%	78%
VVS-handläggare	0%	0%	20%	40%	30%	10%	80%	60%
Sen VVS-handläggare	0%	0%	18%	9%	64%	9%	82%	64%
Nyex uppdrags-ansvarig el	0%	0%	27%	18%	9%	46%	73%	46%
Uppdrags-ansvarig el	0%	0%	10%	50%	30%	10%	90%	80%
Sen uppdrags-ansvarig el	0%	0%	8%	17%	75%	0%	92%	84%
Nyex el konsult	10%	30%	20%	30%	0%	10%	40%	-20%
El konsult	0%	10%	30%	30%	30%	0%	60%	20%
Sen el konsult	0%	9%	9%	18%	64%	0%	82%	64%
Nyex högskole-ingenjör El	0%	30%	20%	30%	10%	10%	50%	0%
Högskoleingenjör El	0%	0%	22%	22%	45%	11%	78%	56%
Sen högskole-ingenjör El	0%	0%	20%	0%	70%	10%	80%	60%
Nyex el konstruktör	10%	40%	20%	20%	0%	10%	30%	-40%

Installation (VVS & el)	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
El konstruktör	0%	0%	56%	11%	33%	0%	44%	-12%
Sen el konstruktör	0%	0%	30%	10%	60%	0%	70%	40%
Nyex El-handläggare	0%	13%	25%	12%	13%	37%	62%	24%
El-handläggare	0%	0%	13%	37%	37%	13%	87%	74%
Sen El-handläggare	0%	0%	11%	0%	78%	11%	89%	78%
Nyex el konstruktör	10%	40%	20%	20%	0%	10%	30%	-40%
El konstruktör	0%	0%	56%	11%	33%	0%	44%	-12%
Sen el konstruktör	0%	0%	30%	10%	60%	0%	70%	40%
Nyex El-handläggare	0%	13%	25%	12%	13%	37%	62%	24%
El-handläggare	0%	0%	13%	37%	37%	13%	87%	74%
Sen El-handläggare	0%	0%	11%	0%	78%	11%	89%	78%
Nyex kraftspecialist	0%	13%	37%	13%	12%	25%	50%	0%
Kraftspecialist	0%	0%	11%	33%	56%	0%	89%	78%
Sen kraftspecialist	0%	0%	10%	10%	80%	0%	90%	80%
Nyex kraftkonstruktör	0%	22%	34%	11%	11%	22%	44%	-12%
Kraftkonstruktör	0%	0%	34%	33%	33%	0%	66%	32%
Sen kraftkonstruktör	0%	0%	11%	11%	78%	0%	89%	78%
Nyex ställverks-konstruktör, specialist	0%	0%	29%	0%	28%	43%	71%	42%
Ställverkskonstruktör, specialist	0%	0%	12%	25%	63%	0%	88%	76%
Sen ställverks-konstruktör, specialist	0%	0%	12%	8%	88%	0%	96%	84%
Arkitektur	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex arkitekt	17%	50%	25%	5%	0%	3%	8%	-84%
Arkitekt	0%	16%	46%	30%	5%	3%	38%	-24%
Sen arkitekt	0%	0%	15%	43%	33%	9%	85%	70%
Nyex planarkitekt	6%	25%	44%	19%	6%		25%	-50%
Planarkitekt	0%	7%	29%	43%	14%	7%	64%	28%
Sen planarkitekt	0%	0%	14%	22%	57%	7%	86%	72%
Nyex inrednings-arkitekt	10%	35%	25%	25%	0%	5%	30%	-40%
Inredningsarkitekt	4%	13%	26%	48%	4%	5%	57%	14%
Sen inrednings-arkitekt	0%	0%	29%	24%	38%	9%	71%	42%
Nyex landskaps-arkitekt	0%	62%	15%	15%	0%	8%	23%	-54%
Landskapsarkitekt	0%	0%	31%	53%	8%	8%	69%	38%
Sen landskaps-arkitekt	0%	0%	15%	15%	62%	8%	85%	70%
Nyex husarkitekt	15%	42%	31%	8%	0%	4%	12%	-76%
Husarkitekt	4%	19%	38%	31%	4%	4%	39%	-22%
Sen husarkitekt	0%	0%	20%	40%	32%	8%	80%	60%
Nyex arkitekt visualisering	0%	50%	22%	7%	7%	14%	28%	-44%
Arkitekt visualisering	0%	5%	26%	37%	21%	11%	69%	38%
Sen arkitekt visualisering	0%	0%	12%	29%	41%	18%	88%	76%
Nyex stadsplanerare	0%	25%	25%	38%	0%	12%	50%	0%
Stadsplanerare	0%	9%	28%	27%	27%	9%	63%	26%
Sen stadsplanerare	0%	0%	18%	18%	55%	9%	82%	64%
Tele	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex handläggare tele	0%	40%	40%	0%	0%	20%	20%	-60%
Handläggare tele	0%	0%	20%	80%	0%	0%	80%	60%
Sen handläggare tele	0%	0%	17%	33%	50%	0%	83%	66%

Tele	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex konstruktör tele	0%	40%	60%	0%	0%	0%	0%	-100%
Konstruktör tele	0%	0%	80%	20%	0%	0%	20%	-60%
Sen konstruktör tele	0%	0%	0%	33%	67%	0%	100%	100%
Nyex CAD-konstruktör	25%	25%	50%	0%	0%	0%	0%	-100%
CAD-konstruktör	0%	38%	25%	37%	0%	0%	37%	-26%
Sen CAD-konstruktör	0%	11%	33%	11%	45%	0%	56%	12%
Nyex teleingenjör	20%	0%	80%	0%	0%	0%	0%	-100%
Teleingenjör	0%	20%	40%	40%	0%	0%	40%	-20%
Sen teleingenjör	0%	0%	33%	17%	50%	0%	67%	34%
Energi	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex energikonsult	6%	28%	39%	27%	0%	0%	27%	-46%
Energikonsult	0%	6%	18%	59%	17%	0%	76%	52%
Sen energikonsult	0%	5%	11%	16%	68%	0%	84%	68%
Nyex driftingenjör, energi	0%	45%	33%	22%	0%	0%	22%	-56%
Driftingenjör, energi	0%	0%	22%	67%	11%	0%	78%	56%
Sen driftingenjör, energi	0%	0%	10%	30%	60%	0%	90%	80%
Nyex energiexpert	0%	10%	30%	20%	20%	20%	60%	20%
Energiexpert	0%	8%	8%	50%	34%	0%	84%	68%
Sen energiexpert	0%	8%	8%	17%	67%	0%	84%	68%
Nyex energi-handläggare	0%	22%	22%	22%	12%	22%	56%	12%
Energihandläggare	0%	11%	22%	56%	11%	0%	67%	34%
Sen energi-handläggare	0%	10%	10%	30%	50%	0%	80%	60%
Nyex projekt-ledare energi	0%	8%	50%	17%	8%	17%	42%	-16%
Projektleader energi	0%	6%	6%	82%	6%	0%	88%	76%
Sen projekt-ledare energi	0%	6%	6%	12%	76%	0%	88%	76%
Projektering	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Sen geokonstruktör	0%	0%	20%	0%	50%	30%	80%	60%
Nyex CAD-samordnare	10%	20%	20%	13%	4%	33%	50%	0%
CAD-samordnare	3%	3%	29%	44%	6%	15%	65%	30%
Sen CAD-samordnare	0%	0%	6%	34%	47%	13%	94%	88%
Nyex projektör	13%	34%	42%	7%	2%	2%	11%	-78%
Projektör	4%	12%	21%	48%	11%	4%	63%	26%
Sen projektör	0%	0%	6%	31%	57%	6%	94%	88%
Nyex kalkylator	0%	13%	37%	13%	6%	31%	50%	0%
Kalkylator	0%	0%	24%	29%	24%	23%	76%	52%
Sena kalkylator	0%	0%	6%	31%	38%	25%	94%	88%
Nyex visualiserare	6%	38%	19%	12%	6%	19%	37%	-26%
Visualiserare	0%	17%	33%	28%	5%	17%	50%	0%
Sen visualiserare	0%	0%	40%	0%	30%	30%	60%	20%
Nyex byggnads-ingenjör	18%	38%	31%	3%	5%	5%	13%	-74%
Byggnadsingenjör	0%	7%	33%	44%	11%	5%	60%	20%
Sen byggnads-ingenjör	0%	0%	14%	45%	31%	10%	86%	72%
Nyex konstruktör	12%	20%	41%	12%	6%	9%	27%	-46%
Konstruktör	0%	0%	20%	46%	26%	8%	80%	60%
Sen Konstruktör	0%	0%	6%	26%	57%	11%	94%	88%
Nyex geokonstruktör	0%	9%	28%	18%	27%	18%	63%	26%

Geokonstruktör	0%	0%	18%	18%	46%	18%	82%	64%
Projektledning	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex projektledare	5%	33%	40%	11%	2%	9%	22%	-56%
Projektledare	0%	2%	16%	68%	12%	2%	82%	64%
Sen projektledare	0%	0%	8%	18%	70%	4%	92%	84%
Nyex uppdragsledare	3%	16%	34%	13%	8%	26%	47%	-6%
Uppdragsledare	0%	5%	8%	60%	22%	5%	87%	74%
Sen uppdragsledare	0%	0%	3%	10%	79%	8%	97%	94%
Nyex bygg-projektledare	4%	35%	35%	9%	0%	17%	26%	-48%
Byggprojektledare	0%	0%	23%	65%	8%	4%	77%	54%
Sen bygg-projektledare	0%	0%	13%	21%	62%	4%	87%	74%
Nyex projekt-controller	4%	36%	46%	0%	0%	14%	14%	-72%
Projektcontroller	0%	12%	36%	40%	0%	12%	52%	4%
Sen Projekt-controller	0%	0%	13%	30%	44%	13%	87%	74%
Nyex uppdragsledare, komplexa projekt	4%	0%	25%	25%	14%	32%	71%	42%
Uppdragsledare, komplexa projekt	0%	0%	3%	33%	58%	6%	97%	94%
Sen uppdragsledare, komplexa projekt	0%	0%	3%	11%	75%	11%	97%	94%
Industri	Mkt enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mkt svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex mekanik (inkl. tillägg för t.ex CAD)	4%	27%	54%	4%	4%	7%	15%	-70%
Mekanik (inkl. tillägg för t.ex CAD)	0%	13%	33%	42%	4%	8%	54%	8%
Sen mekanik	0%	0%	8%	46%	38%	8%	92%	84%
Nyex EI & automation	0%	22%	43%	9%	22%	4%	35%	-30%
EI & automation	0%	0%	17%	52%	22%	9%	83%	66%
Sen EI & automation	0%	0%	8%	4%	72%	16%	92%	84%
Nyex Teknisk IT	0%	27%	27%	27%	6%	13%	46%	-8%
Teknisk IT	0%	6%	6%	59%	17%	12%	88%	76%
Sen Teknisk IT	0%	0%	0%	7%	80%	13%	100%	100%
Nyex processteknik	0%	20%	40%	20%	7%	13%	40%	-20%
Processteknik	0%	0%	13%	50%	25%	12%	87%	74%
Sen processteknik	0%	0%	7%	0%	80%	13%	93%	86%
Nyex industridesign	7%	13%	47%	20%	0%	13%	33%	-34%
Industridesign	0%	7%	20%	47%	13%	13%	73%	46%
Sen industridesign	0%	0%	7%	29%	50%	14%	93%	86%
Nyex specialistområde	0%	0%	33%	33%	27%	7%	67%	34%
Specialistområde	0%	0%	14%	22%	57%	7%	86%	72%
Sen specialistområde	0%	0%	6%	6%	75%	13%	94%	88%
Övrigt	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Nyex miljöledare	0%	19%	38%	8%	4%	31%	43%	-14%
Miljöledare	0%	0%	30%	37%	7%	26%	70%	40%
Sen miljöledare	0%	0%	15%	26%	33%	26%	85%	70%
Nyex miljö-inventerare	0%	21%	42%	12%	0%	25%	37%	-26%
Miljöinventerare	0%	4%	38%	29%	4%	25%	58%	16%
Sen miljöinventerare	0%	4%	13%	21%	33%	29%	83%	66%
Nyex geohydrologi	0%	4%	13%	21%	33%	29%	83%	66%
Geohydrologi	0%	15%	40%	5%	0%	40%	45%	-10%
Sen geohydrologi	0%	0%	25%	25%	10%	40%	75%	50%
Nyex fastighets-tekniker	0%	0%	10%	10%	35%	45%	90%	80%

Övrigt	Mycket enkelt	Enkelt	Varken eller	Svårt	Mycket svårt	Finns ej	% svåra	Netto svåra
Fastighetstekniker	0%	0%	22%	22%	0%	56%	78%	56%
Sen fastighets-tekniker	0%	0%	11%	11%	17%	61%	89%	78%
Nyex illustratör	0%	17%	22%	6%	0%	55%	61%	22%
Illustratör	0%	0%	30%	20%	0%	50%	70%	40%
Sen illustratör	0%	0%	16%	16%	10%	58%	84%	68%
Nyex brandkonsult	0%	10%	30%	15%	5%	40%	60%	20%
Brandkonsult	0%	0%	18%	27%	18%	37%	82%	64%
Sen brandkonsult	0%	0%	9%	9%	41%	41%	91%	82%

REGIONAL STATISTIK

På regional nivå märks nu en klart större försiktighet i förväntningarna jämfört med tidigare, både vad gäller orderingången och personalstyrkans utveckling. När det kommer till orderingången så är det en övervägande andel av företagen som tror på oförändrat läge. Men det är också fler företag som tror på en försämring. Den enda regionen med genomgående positiva förväntningar på orderingången är Göteborg. Där tror samtliga arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter som deltog i undersökningen på en förstärkning, eller konfidensnetttotalen är i alla fall positiva. I flera regioner saknas tillräckliga underlag för att vi ska kunna redovisa några siffror, men i östra Svealand och östra Götaland är förväntningarna också relativt goda.

Rekryteringsbehovet verkar vara fortsatt stort även om nivåerna på hur många som behöver anställa minskat jämfört med de senaste årens noteringar. Störst är rekryteringsbehovet i Göteborg och Västra Götaland.

För att kunna jämföra de regionala siffrorna med rikssnittet presenteras här kortfattat motsvarande siffror för respektive verksamhetsområde på riksnivå. I diagrammen, som illustrerar förväntningarna på orderlägets utveckling, visas även kurvor för rikssnittet.

Förväntningarna på orderlägets utveckling, eller konfidensnetttotalen, på riksnivå:

• Industrikonsulterna	+23 (45-22)
• Teknikkonsulterna	+19 (32-13)
• Arkitekterna	+0 (24-24)

Netttotalen över förväntad personalutveckling för kommande sex månader på riksnivå:

• Industrikonsulterna	+78 (78-0)
• Teknikkonsulterna	+74 (79-5)
• Arkitekterna	+18 (27-9)

OM DEN REGIONALA STATISTIKEN

Statistiken visar hur företagen med verksamhet i respektive region svarat för respektive verksamhetsområde. Statistiken visas både i ett diagram och i tabellform. Underlaget för respektive region är i vissa fall väldigt litet. Därför ska statistiken ses som indikativ för läget i respektive region.

Om diagrammen

Konfidensindikator över förväntningarna på orderlägets utveckling om sex månader. Netttotal (skillnaden mellan andelen positiva och negativa företag) för regionen samt genomsnitt för riket; för arkitekter, industrikonsulter samt teknikkonsulter.

Om tabellerna

Tabellen visar en sammanställning över hur företagen svarat för respektive verksamhetsområde i regionen. Nettotalet visar skillnaden mellan andelen som signalerar om en förbättring minus de som signalerar om försämring. Netttotalen över förväntningar på orderlägets utveckling illustreras i diagrammet ovan. I de fall antalet svarande anses ha varit för lågt redovisas inga siffror.

På sidorna som följer redovisas läget region för region. Diagrammet visar konfidenskurvan över förväntad orderutveckling om sex månader. I tabellen nedanför redovisas samtliga siffror i varje region. Först orderutveckling sedan senaste mätningen och förväntad orderutveckling om sex månader. Därefter personalutveckling sedan förra mätningen samt förväntad personalutveckling om sex månader. Där det saknas siffror har underlaget varit för tunt.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

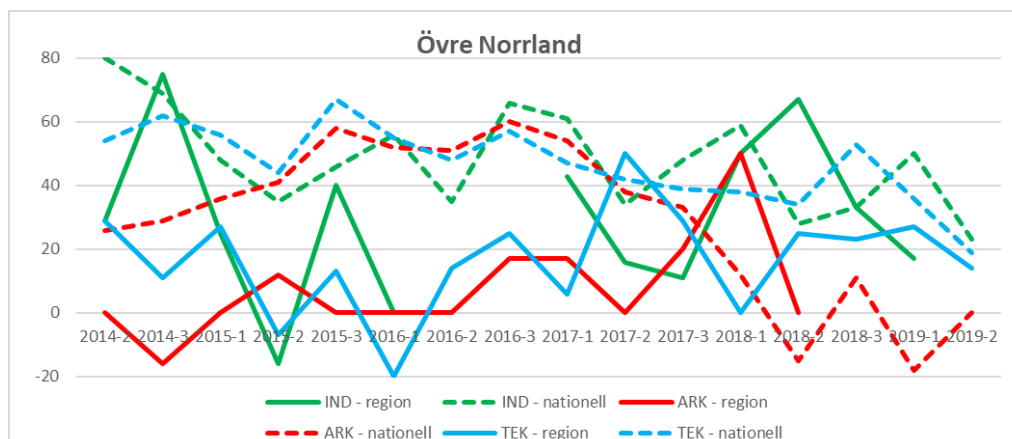


Diagram 19: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

Orderutveckling								Personalutveckling											
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period							
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto				
INDUSTRIKONSULTER																			
2019 2																			
2019 1	66%	17%	17%	49%	17%	83%	0%	17%					60%						
2018 3	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%					60%	40%	0%	60%			
2018 2	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%	83%	0%	17%	83%	17%	0%	83%				
2018 1	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%	17%	83%	0%	17%	83%	17%	0%	83%			
2017 3	42%	41%	17%	25%	22%	67%	11%	11%	0%	78%	22%	-22%	57%	43%	0%	57%			
2017 2	33%	67%	0%	33%	33%	50%	17%	16%	20%	60%	20%	0%							
2017 1	43%	57%	0%	43%	43%	57%	0%	43%	0%	83%	17%	-17%	33%	30%	17%	16%			
2016 3				0%				0%	0%	100%	0%	0%	40%	60%	0%	40%			
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	60%	20%	0%	17%	66%	17%	0%	0%	100%	0%	0%			
2016 1	14%	72%	14%	0%	11%	78%	11%	0%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%			
2015 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%	11%	78%	11%	0%	30%	70%	0%	30%			
2015 2					17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%			
2015 1	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%			
2014 3	20%	60%	20%	0%	75%	25%	0%	75%	25%	75%	0%	25%	100%	0%	0%	100%			
2014 2	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	67%	33%	0%	67%			
ARKITEKTER																			
2019 2																			
2019 1																			
2018 3																			
2018 2								20%	60%	20%	0%								
2018 1	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%											
2017 3	17%	83%	0%	17%	40%	40%	20%	20%											
2017 2	20%	80%	0%	20%	20%	60%	20%	0%											
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%											
2016 3	14%	86%	0%	14%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%			
2016 2	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%	40%	40%	20%	20%			
2016 1	0%	83%	17%	-17%	0%	100%	0%	0%											
2015 3																			
2015 2								12%	88%	0%	12%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%	43%
2015 1								0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%
2014 3	20%	80%	0%	20%	17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%			
2014 2	0%	67%	33%	-33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%			
TEKNIKKONSULTER																			
2019 2	20%	60%	20%	0%	27%	60%	13%	14%	25%	67%	8%	17%	33%	59%	8%	25%			
2019 1	25%	69%	6%	19%	27%	73%	0%	27%	50%	50%	0%	50%	54%	46%	0%	54%			
2018 2	20%	70%	10%	10%	30%	65%	5%	25%	44%	56%	0%	44%	71%	29%	0%	71%			
2018 1	29%	64%	7%	22%	14%	72%	14%	0%	25%	75%	0%	25%	36%	64%	0%	36%			
2017 3	12%	65%	23%	-11%	29%	71%	0%	29%	29%	65%	6%	23%	29%	65%	6%	23%			
2017 2	44%	50%	6%	38%	50%	50%	0%	50%	57%	36%	7%	50%	64%	36%	0%	64%			
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%	42%	58%	0%	42%	69%	31%	0%	69%			
2016 3	31%	63%	6%	25%	25%	75%	0%	25%	43%	43%	14%	29%	60%	40%	0%	60%			
2016 2	33%	34%	33%	0%	21%	72%	7%	14%	42%	41%	17%	25%	42%	33%	25%	17%			
2016 1	12%	63%	25%	-13%	0%	80%	20%	-20%	23%	77%	0%	23%	29%	64%	7%	22%			
2015 3	20%	53%	27%	-7%	19%	75%	6%	13%	20%	60%	20%	0%	45%	55%	0%	45%			
2015 2								8%	77%	15%	-7%	50%	42%	8%	42%	54%	46%	0%	54%
2015 1	9%	82%	9%	0%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%			
2014 3	22%	67%	11%	11%	11%	89%	0%	11%	37%	63%	0%	37%	50%	50%	0%	50%			
2014 2	25%	75%	0%	25%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	29%	71%	0%	29%			

Tabell 7: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)

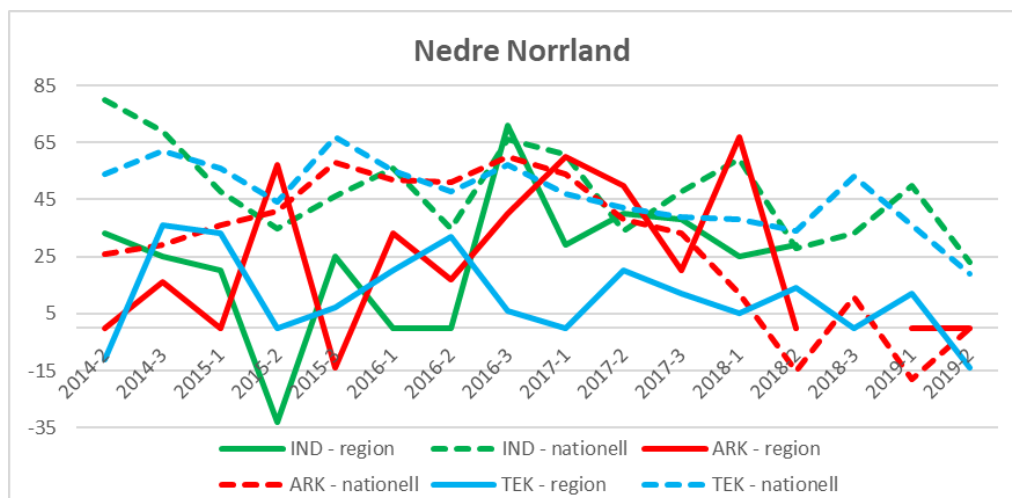


Diagram 20: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2																
2019 1					20%	80%	0%	20%								
2018 3	0%	80%	20%	-20%												
2018 2	43%	57%	0%	43%	43%	43%	14%	29%								
2018 1	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%	14%	72%	14%	0%	29%	71%	0%	29%
2017 3	50%	40%	10%	40%	50%	38%	12%	38%	0%	88%	12%	-12%	62%	38%	0%	62%
2017 2					60%	20%	20%	40%								
2017 1	12%	88%	0%	12%	29%	71%	0%	29%	17%	73%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	71%	0%	29%	71%	29%	0%	71%	0%	71%	29%	-29%	29%	71%	0%	29%
2016 2	29%	42%	29%	0%	14%	72%	14%	0%	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%
2016 1	71%	29%	0%	71%	12%	76%	12%	0%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%
2015 3	17%	58%	25%	-8%	33%	59%	8%	25%	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%
2015 2					0%	67%	33%	-33%	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%
2015 1	33%	67%	0%	33%	40%	40%	20%	20%	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%
2014 3	60%	40%	0%	60%	25%	75%	0%	25%	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%
2014 2	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%
ARKITEKTER																
2019 2	0%	80%	20%	-20%	20%	60%	20%	0%								
2019 1	0%	80%	20%	-20%	20%	60%	20%	0%								
2018 3	0%	100%	0%	0%												
2018 2					17%	66%	17%	0%								
2018 1	17%	83%	0%	17%	67%	33%	0%	67%								
2017 3	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%								
2017 2	60%	40%	0%	60%	50%	50%	0%	50%								
2017 1	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%								
2016 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%								
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2016 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%								
2015 3	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%								
2015 2	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%
2015 1	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2014 2	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	7%	79%	14%	-7%	0%	86%	14%	-14%	14%	64%	22%	-8%	29%	64%	7%	22%
2019 1	18%	76%	6%	12%	12%	88%	0%	12%	25%	75%	0%	25%	31%	69%	0%	31%
2018 3	12%	88%	0%	12%	6%	88%	6%	0%	31%	56%	13%	18%	56%	38%	6%	50%
2018 2	24%	67%	9%	15%	19%	76%	5%	14%	29%	53%	18%	11%	53%	47%	0%	53%
2018 1	11%	83%	6%	5%	11%	83%	6%	5%	23%	69%	8%	15%	29%	64%	7%	22%
2017 3	11%	89%	0%	11%	17%	78%	5%	12%	19%	75%	6%	13%	31%	69%	0%	31%
2017 2	29%	59%	12%	17%	20%	80%	0%	20%	31%	46%	23%	8%	42%	58%	0%	42%
2017 1	21%	68%	11%	10%	11%	78%	11%	0%	33%	67%	0%	33%	39%	61%	0%	39%
2016 3	28%	72%	0%	28%	6%	94%	0%	6%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 2	25%	56%	19%	6%	38%	56%	6%	32%	33%	59%	8%	25%	46%	39%	15%	31%
2016 1	13%	75%	12%	1%	20%	80%	0%	20%	36%	64%	0%	36%	31%	69%	0%	31%
2015 3	21%	58%	21%	0%	20%	67%	13%	7%	40%	50%	10%	30%	70%	20%	10%	60%
2015 2					12%	76%	12%	0%	31%	54%	15%	16%	47%	46%	7%	40%
2015 1	17%	75%	8%	9%	33%	67%	0%	33%	36%	46%	18%	18%	45%	55%	0%	45%
2014 3	27%	55%	18%	9%	36%	64%	0%	36%	30%	50%	20%	10%	30%	70%	0%	30%
2014 2	10%	80%	10%	0%	0%	89%	11%	-11%	20%	70%	10%	10%	10%	80%	10%	0%

Tabell 8: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)

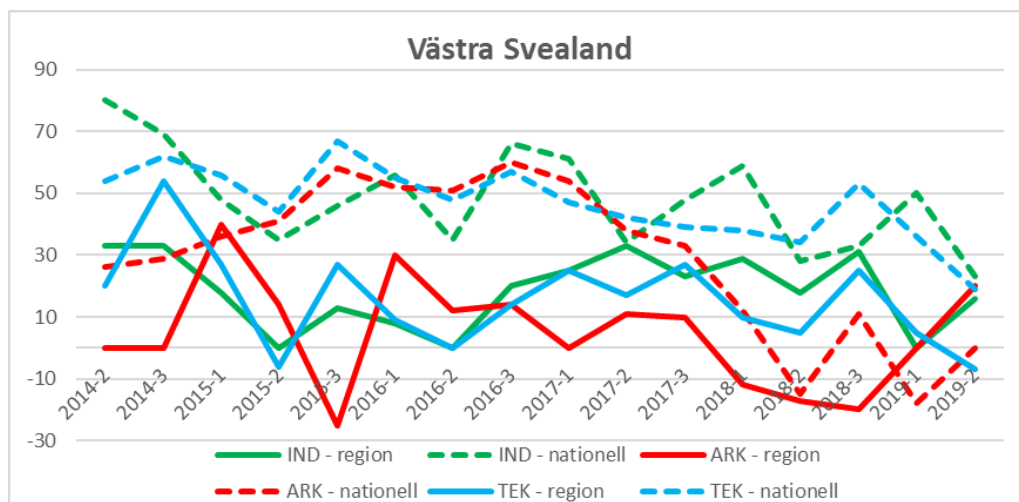


Diagram 21: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	17%	66%	17%	0%	33%	50%	17%	16%	20%	60%	20%	0%	60%	20%	20%	40%
2019 1	10%	90%	0%	10%	10%	80%	10%	0%	14%	57%	29%	-15%	57%	29%	18%	39%
2018 3	21%	72%	7%	14%	31%	69%	0%	31%	30%	50%	20%	10%	40%	50%	10%	30%
2018 2	40%	60%	0%	40%	18%	82%	0%	18%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2018 1	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	100%	0%	0%	100%
2017 3	44%	56%	0%	44%	31%	61%	8%	23%	18%	73%	9%	9%	40%	50%	10%	30%
2017 2	44%	44%	12%	32%	33%	67%	0%	33%	43%	43%	14%	29%	50%	50%	0%	50%
2017 1	42%	58%	0%	42%	25%	75%	0%	25%	28%	29%	43%	-15%	62%	38%	0%	62%
2016 3	22%	67%	11%	11%	30%	60%	10%	20%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2016 2	36%	55%	9%	27%	8%	84%	8%	0%	10%	80%	10%	0%	30%	70%	0%	30%
2016 1	8%	69%	23%	-15%	8%	92%	0%	8%	18%	55%	27%	-9%	36%	64%	0%	36%
2015 3	20%	73%	7%	13%	20%	73%	7%	13%	8%	84%	8%	0%	23%	77%	0%	23%
2015 2					8%	84%	8%	0%	22%	67%	11%	11%	44%	45%	11%	33%
2015 1	18%	73%	9%	9%	36%	46%	18%	18%	10%	30%	60%	-50%	33%	56%	11%	22%
2014 3	10%	90%	0%	10%	44%	45%	11%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	38%	12%	38%
2014 2	22%	67%	11%	11%	33%	67%	0%	33%	33%	56%	11%	22%	56%	33%	11%	45%
ARKITEKTER																
2019 2	17%	66%	17%	0%	20%	80%	0%	20%								
2019 1	14%	72%	14%	0%	0%	100%	0%	0%								
2018 3					0%	80%	20%	-20%								
2018 2					0%	83%	17%	-17%								
2018 1	11%	89%	0%	11%	0%	88%	12%	-12%								
2017 3	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
2017 2	25%	75%	0%	25%	22%	67%	11%	11%	50%	40%	10%	40%	40%	60%	0%	40%
2017 1	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%								
2016 3	0%	100%	0%	0%	14%	86%	0%	14%					0%	100%	0%	0%
2016 2	33%	67%	0%	33%	12%	88%	0%	12%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%
2016 1	25%	75%	0%	25%	30%	70%	0%	30%								
2015 3																
2015 2					14%	86%	0%	14%	40%	60%	0%	40%	43%	57%	0%	43%
2015 1	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2014 3	0%	100%	0%	0%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2014 2	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	21%	72%	7%	14%	0%	93%	7%	-7%	31%	61%	8%	23%	33%	59%	8%	25%
2019 1	25%	69%	6%	19%	19%	67%	14%	5%	29%	71%	0%	29%	41%	53%	6%	35%
2018 3	29%	67%	4%	25%	29%	67%	4%	25%	41%	54%	5%	36%	52%	43%	5%	47%
2018 2	18%	77%	5%	13%	14%	77%	9%	5%	53%	41%	6%	47%	53%	47%	0%	53%
2018 1	21%	74%	5%	16%	10%	90%	0%	10%	23%	71%	6%	17%	35%	65%	0%	35%
2017 3	4%	96%	0%	4%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%
2017 2	25%	75%	0%	25%	17%	83%	0%	17%	38%	56%	6%	32%	40%	60%	0%	40%
2017 1	14%	81%	5%	9%	25%	75%	0%	25%	44%	50%	6%	38%	53%	47%	0%	53%
2016 3	18%	77%	5%	13%	19%	76%	5%	14%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	0%	67%
2016 2	11%	83%	6%	5%	17%	66%	17%	0%	20%	73%	7%	13%	50%	36%	14%	36%
2016 1	27%	68%	5%	22%	14%	81%	5%	9%	30%	65%	5%	25%	45%	50%	5%	40%
2015 3	18%	76%	6%	12%	32%	63%	5%	27%	36%	55%	9%	27%	73%	18%	9%	64%
2015 2					6%	82%	12%	-6%	40%	53%	7%	33%	50%	50%	0%	50%
2015 1	7%	93%	0%	7%	27%	73%	0%	27%	21%	72%	7%	14%	31%	69%	0%	31%
2014 3	23%	54%	23%	0%	54%	46%	0%	54%	10%	70%	20%	-10%	40%	50%	10%	30%
2014 2	9%	82%	9%	0%	20%	80%	0%	20%	30%	70%	0%	30%	50%	50%	0%	50%

Tabell 9: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Svealand, exklusive Stockholm (Uppland, Södermanland)

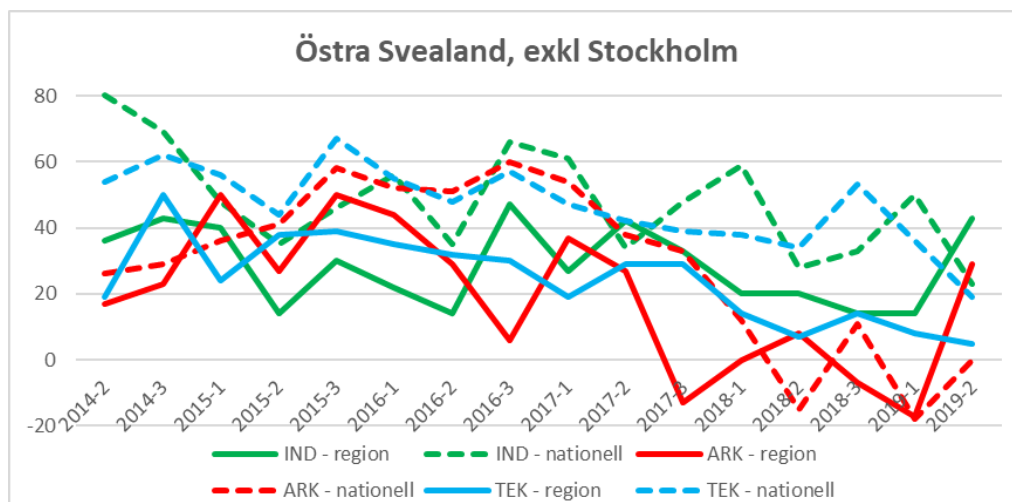


Diagram 22: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Östra Svealand , exkl Stockholm (Uppland, Södermanland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	0%	100%	0%	0%	43%	57%	0%	43%								
2019 1	14%	86%	0%	14%	14%	86%	0%	14%	14%	72%	14%	0%	17%	66%	17%	0%
2018 3	15%	70%	15%	0%	21%	72%	7%	14%	20%	50%	30%	-10%	37%	63%	0%	37%
2018 2	40%	50%	10%	30%	30%	60%	10%	20%	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%
2018 1	27%	64%	9%	18%	30%	60%	10%	20%	11%	89%	0%	11%	44%	56%	0%	44%
2017 3	47%	53%	0%	47%	33%	67%	0%	33%	0%	82%	18%	-18%	30%	70%	0%	30%
2017 2	43%	57%	0%	43%	42%	58%	0%	42%	22%	45%	33%	-11%	43%	57%	0%	43%
2017 1	33%	60%	7%	26%	27%	73%	0%	27%	20%	70%	10%	10%	60%	40%	0%	60%
2016 3	37%	58%	5%	33%	47%	53%	0%	47%	36%	46%	18%	18%	46%	54%	0%	46%
2016 2	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 1	18%	76%	6%	12%	29%	64%	7%	22%	13%	87%	0%	13%	23%	77%	0%	23%
2015 3	24%	76%	0%	24%	30%	70%	0%	30%	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2015 2					14%	86%	0%	14%	22%	78%	0%	22%	22%	78%	0%	22%
2015 1	50%	42%	8%	42%	40%	60%	0%	40%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%
2014 3	17%	83%	0%	17%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%	75%	25%	0%	75%
2014 2	22%	78%	0%	22%	36%	64%	0%	36%	38%	62%	0%	38%	37%	50%	13%	24%
ARKITEKTER																
2019 2	33%	56%	11%	22%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%
2019 1	8%	59%	33%	-25%	8%	67%	25%	-17%								
2018 3	11%	68%	21%	-10%	12%	69%	19%	-7%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%	29%
2018 2	31%	61%	8%	23%	22%	64%	14%	8%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%
2018 1	19%	75%	6%	13%	12%	76%	12%	0%	43%	57%	0%	43%	17%	66%	17%	0%
2017 3	31%	69%	0%	31%	0%	87%	13%	-13%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%
2017 2	27%	73%	0%	27%	27%	73%	0%	27%	50%	50%	0%	50%	37%	63%	0%	37%
2017 1	38%	62%	0%	38%	37%	63%	0%	37%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	59%	12%	17%	25%	56%	19%	6%	17%	83%	0%	17%	25%	63%	12%	13%
2016 2	76%	24%	0%	76%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2015 3	47%	48%	5%	42%	50%	50%	0%	50%	36%	64%	0%	36%	45%	55%	0%	45%
2015 2					37%	53%	10%	27%	40%	50%	10%	30%	70%	30%	0%	70%
2015 1	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	62%	38%	0%	62%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	67%	0%	33%	23%	77%	0%	23%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 2	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%	17%	25%	75%	0%	25%	33%	67%	0%	33%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	11%	78%	11%	0%	11%	83%	6%	5%	27%	67%	6%	21%	47%	47%	6%	41%
2019 1	22%	78%	0%	22%	16%	76%	8%	8%	22%	78%	0%	22%	42%	58%	0%	42%
2018 3	13%	80%	7%	6%	17%	80%	3%	14%	41%	50%	9%	32%	58%	38%	4%	54%
2018 2	7%	86%	7%	0%	14%	79%	7%	7%	41%	50%	9%	32%	64%	36%	0%	64%
2018 1	32%	57%	11%	21%	18%	78%	4%	14%	22%	74%	4%	18%	52%	48%	0%	52%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	71%	0%	29%	44%	52%	4%	40%	54%	48%	0%	54%
2017 2	39%	52%	9%	30%	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	44%	56%	0%	44%
2017 1	26%	74%	0%	26%	23%	73%	4%	19%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	71%	0%	29%	30%	70%	0%	30%	52%	48%	0%	52%	67%	33%	0%	67%
2016 2	33%	67%	0%	33%	32%	68%	0%	32%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2016 1	36%	64%	0%	36%	39%	57%	4%	35%	22%	69%	9%	13%	54%	41%	5%	49%
2015 3	28%	68%	4%	24%	43%	53%	4%	39%	31%	56%	13%	18%	59%	41%	0%	59%
2015 2					46%	46%	8%	38%	45%	35%	20%	25%	46%	46%	8%	38%
2015 1	25%	71%	4%	21%	28%	68%	4%	24%	31%	56%	13%	18%	39%	55%	6%	33%
2014 3	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	31%	69%	0%	31%	46%	46%	8%	38%
2014 2	31%	63%	6%	25%	19%	81%	0%	19%	31%	69%	0%	31%	31%	69%	0%	31%

Tabell 10: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Stockholm

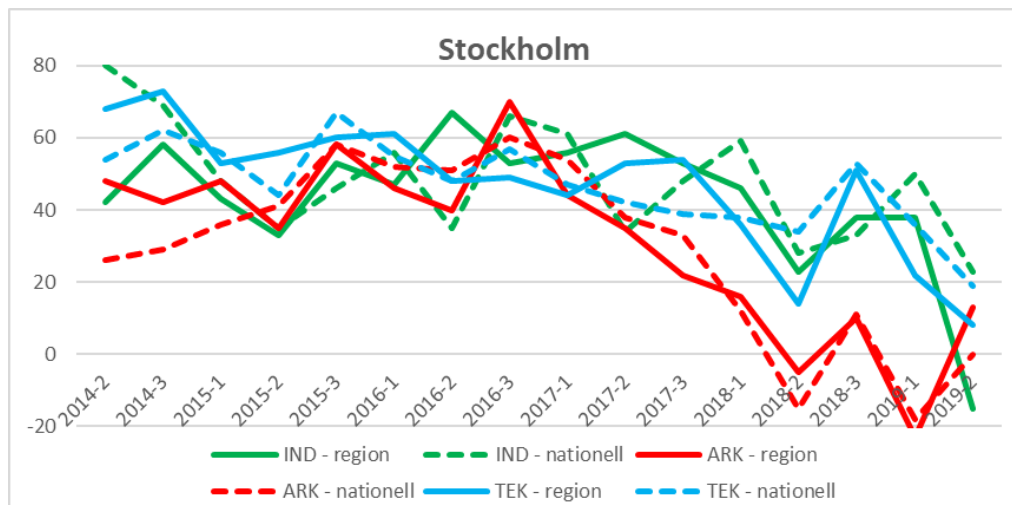


Diagram 23: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Stockholm																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	0%	86%	14%	-14%	14%	57%	29%	-15%	0%	67%	33%	-33%	33%	17%	50%	-17%
2019 1	36%	64%	0%	36%	38%	62%	0%	38%	29%	42%	29%	0%	57%	29%	14%	43%
2018 3	44%	44%	12%	32%	44%	50%	6%	38%	31%	61%	8%	23%	54%	38%	8%	46%
2018 2	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	70%	20%	10%	60%	70%	30%	0%	70%
2018 1	46%	54%	0%	46%	46%	54%	0%	46%	70%	30%	0%	70%	70%	30%	0%	70%
2017 3	47%	53%	0%	47%	53%	47%	0%	53%	31%	50%	19%	12%	73%	27%	0%	73%
2017 2	58%	42%	0%	58%	61%	39%	0%	61%	33%	50%	17%	16%	73%	27%	0%	73%
2017 1	50%	39%	11%	39%	56%	44%	0%	56%	58%	34%	8%	50%	77%	23%	0%	77%
2016 3	53%	47%	0%	53%	60%	33%	7%	53%	60%	33%	7%	53%	75%	25%	0%	75%
2016 2	57%	43%	0%	57%	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%
2016 1	35%	65%	0%	35%	47%	53%	0%	47%	44%	37%	19%	25%	80%	20%	0%	80%
2015 3	53%	47%	0%	53%	53%	47%	0%	53%	64%	29%	7%	57%	67%	33%	0%	67%
2015 2					33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%	90%	10%	0%	46%
2015 1	44%	45%	11%	33%	43%	57%	0%	43%	62%	25%	13%	49%	86%	14%	0%	86%
2014 3	57%	36%	7%	50%	58%	42%	0%	58%	44%	45%	11%	33%	78%	0%	22%	56%
2014 2	31%	61%	8%	23%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	73%	18%	9%	64%
ARKITEKTER																
2019 2	37%	44%	19%	18%	33%	47%	20%	13%	27%	60%	13%	14%	39%	46%	15%	24%
2019 1	11%	56%	33%	-22%	12%	53%	35%	-23%	38%	39%	23%	15%	20%	73%	7%	13%
2018 3	17%	50%	33%	-16%	29%	52%	19%	10%	33%	38%	29%	4%	60%	25%	15%	45%
2018 2	25%	45%	30%	-5%	20%	55%	25%	-5%	42%	42%	16%	26%	40%	35%	25%	15%
2018 1	12%	72%	16%	-4%	24%	68%	8%	16%	47%	48%	5%	42%	35%	65%	0%	36%
2017 3	23%	77%	0%	23%	26%	70%	4%	22%	62%	38%	0%	62%	57%	43%	0%	57%
2017 2	50%	46%	4%	46%	35%	65%	0%	35%	50%	40%	10%	40%	62%	38%	0%	62%
2017 1	54%	46%	0%	54%	44%	56%	0%	44%	68%	32%	0%	68%	67%	33%	0%	67%
2016 3	71%	25%	4%	67%	70%	30%	0%	70%	63%	26%	11%	52%	73%	27%	0%	73%
2016 2	63%	37%	0%	63%	44%	52%	4%	40%	54%	35%	11%	43%	73%	23%	4%	69%
2016 1	55%	41%	4%	51%	46%	54%	0%	46%	63%	29%	8%	55%	83%	17%	0%	83%
2015 3	55%	45%	0%	55%	58%	42%	0%	58%	44%	48%	8%	36%	54%	46%	0%	54%
2015 2					46%	43%	11%	35%	44%	40%	16%	28%	73%	23%	4%	69%
2015 1	58%	38%	4%	54%	52%	44%	4%	48%	61%	35%	4%	57%	52%	39%	9%	43%
2014 3	40%	56%	4%	36%	42%	58%	0%	42%	54%	33%	13%	41%	42%	54%	4%	38%
2014 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	69%	23%	8%	61%	58%	42%	0%	58%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	24%	64%	12%	12%	25%	58%	17%	8%	50%	36%	14%	36%	68%	18%	14%	54%
2019 1	34%	63%	3%	31%	28%	66%	6%	22%	55%	41%	4%	51%	70%	30%	0%	70%
2018 3	36%	56%	8%	28%	54%	43%	3%	51%	51%	37%	12%	39%	83%	14%	3%	80%
2018 2	24%	62%	14%	10%	28%	58%	14%	14%	63%	37%	0%	63%	83%	14%	3%	80%
2018 1	42%	50%	8%	34%	39%	58%	3%	36%	57%	37%	6%	51%	77%	23%	0%	77%
2017 3	43%	57%	0%	43%	54%	46%	0%	54%	62%	33%	5%	57%	78%	22%	0%	78%
2017 2	58%	39%	3%	55%	56%	41%	3%	53%	71%	22%	7%	64%	96%	4%	0%	96%
2017 1	37%	63%	0%	37%	47%	50%	3%	44%	50%	38%	12%	38%	78%	19%	3%	75%
2016 3	39%	61%	0%	39%	49%	51%	0%	49%	57%	30%	13%	44%	90%	10%	0%	90%
2016 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	52%	39%	9%	43%	78%	22%	0%	78%
2016 1	51%	49%	0%	51%	61%	39%	0%	61%	64%	33%	3%	61%	82%	18%	0%	82%
2015 3	53%	38%	9%	44%	63%	34%	3%	60%	54%	35%	11%	43%	76%	24%	0%	76%
2015 2					59%	38%	3%	56%	62%	25%	13%	49%	81%	19%	0%	81%
2015 1	8%	92%	0%	8%	53%	47%	0%	53%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%
2014 3	56%	44%	0%	56%	73%	27%	0%	73%	50%	41%	9%	41%	77%	23%	0%	77%
2014 2	70%	26%	4%	66%	68%	32%	0%	68%	61%	35%	4%	57%	75%	25%	0%	75%

Tabell 11: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Götaland, exklusive Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)

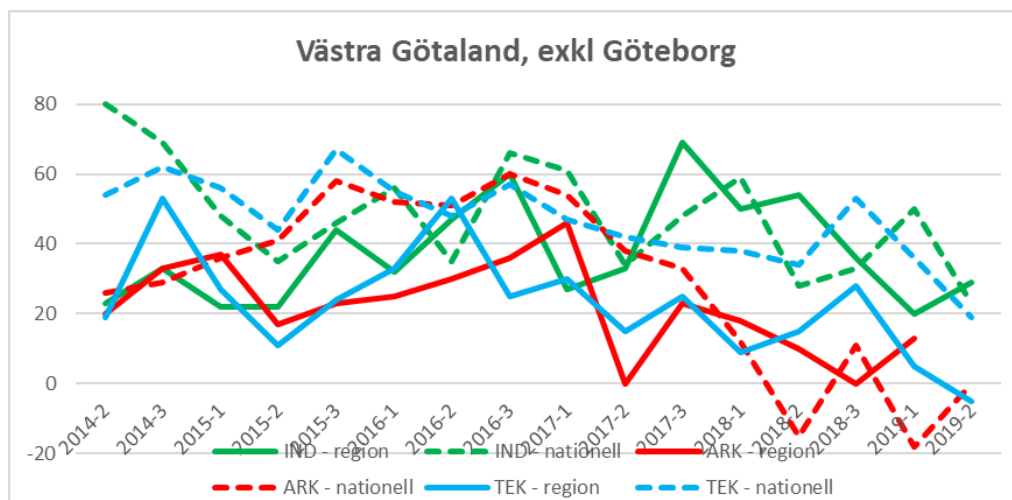


Diagram 24: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Götaland , exkl Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%				60%	40%	0%	60%	
2019 1	33%	59%	8%	25%	20%	80%	0%	20%	17%	66%	17%	0%	20%	80%	0%	20%
2018 3	40%	53%	7%	33%	36%	64%	0%	36%	20%	80%	0%	20%	33%	67%	0%	33%
2018 2	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%	56%	33%	11%	45%	62%	38%	0%	62%
2018 1	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	17%	50%
2017 3	50%	39%	11%	39%	69%	31%	0%	69%	33%	59%	8%	25%	42%	58%	0%	42%
2017 2	30%	60%	10%	20%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%	69%	31%	0%	69%
2017 1	42%	53%	5%	37%	33%	61%	6%	27%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	54%	46%	0%	54%	54%	46%	0%	54%
2016 2	53%	40%	7%	46%	47%	53%	0%	47%	45%	55%	0%	45%	42%	58%	0%	42%
2016 1	41%	53%	6%	35%	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	76%	24%	0%	76%
2015 3	33%	61%	8%	25%	44%	56%	0%	44%	50%	44%	6%	44%	44%	56%	0%	44%
2015 2					29%	64%	7%	22%	33%	67%	0%	33%	46%	46%	8%	38%
2015 1	30%	70%	0%	30%	22%	78%	0%	22%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 3	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	25%	25%	25%
2014 2	46%	31%	23%	23%	31%	61%	8%	23%	33%	59%	8%	25%	33%	59%	8%	25%
ARKITEKTER																
2019 2					25%	63%	12%	13%								
2019 1	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2018 3	18%	82%	0%	18%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2018 2	0%	100%	0%	0%	20%	70%	10%	10%					40%	60%	0%	40%
2018 1	17%	83%	0%	17%	18%	82%	0%	18%	33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%
2017 3	65%	35%	0%	65%	23%	77%	0%	23%	20%	80%	0%	20%				
2017 2	11%	89%	0%	11%	11%	78%	11%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2017 1	36%	64%	0%	36%	46%	54%	0%	46%	14%	86%	0%	14%	29%	71%	0%	29%
2016 3	36%	64%	0%	36%	36%	64%	0%	36%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%
2016 2	50%	50%	0%	50%	30%	70%	0%	30%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2016 1	27%	73%	0%	27%	25%	75%	0%	25%								
2015 3	33%	59%	8%	25%	23%	77%	0%	23%					20%	80%	0%	20%
2015 2					25%	67%	8%	17%	0%	86%	14%	-14%	43%	57%	0%	43%
2015 1	11%	78%	11%	0%	37%	63%	0%	37%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%
2014 2	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	17%	72%	11%	6%	12%	71%	17%	-5%	21%	72%	7%	14%	29%	64%	7%	22%
2019 1	20%	76%	4%	16%	17%	71%	12%	5%	29%	71%	0%	29%	27%	73%	0%	27%
2018 3	26%	70%	4%	22%	28%	72%	0%	28%	41%	54%	5%	36%	54%	46%	0%	54%
2018 2	20%	75%	5%	15%	15%	85%	0%	15%	29%	53%	18%	11%	41%	59%	0%	41%
2018 1	14%	77%	9%	5%	9%	91%	0%	9%	16%	79%	5%	11%	37%	58%	5%	32%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	67%	4%	25%	32%	64%	4%	28%	46%	54%	0%	46%
2017 2	38%	62%	0%	38%	15%	85%	0%	15%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2017 1	23%	73%	4%	19%	30%	70%	0%	30%	38%	52%	10%	28%	50%	50%	0%	50%
2016 3	35%	65%	0%	35%	25%	75%	0%	25%	53%	42%	5%	48%	45%	55%	0%	45%
2016 2	32%	68%	0%	32%	53%	47%	0%	53%	25%	69%	6%	19%	44%	56%	0%	44%
2016 1	31%	65%	4%	27%	37%	59%	4%	33%	22%	69%	9%	13%	48%	52%	0%	48%
2015 3	24%	76%	0%	24%	24%	76%	0%	24%	33%	50%	17%	16%	42%	58%	0%	42%
2015 2					28%	55%	17%	11%	57%	43%	0%	57%	46%	54%	0%	46%
2015 1	32%	63%	5%	27%	27%	73%	0%	27%	30%	65%	5%	25%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	54%	13%	20%	53%	47%	0%	53%	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%
2014 2	27%	66%	7%	20%	19%	81%	0%	19%	8%	92%	0%	8%	14%	86%	0%	14%

Tabell 12: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Göteborg

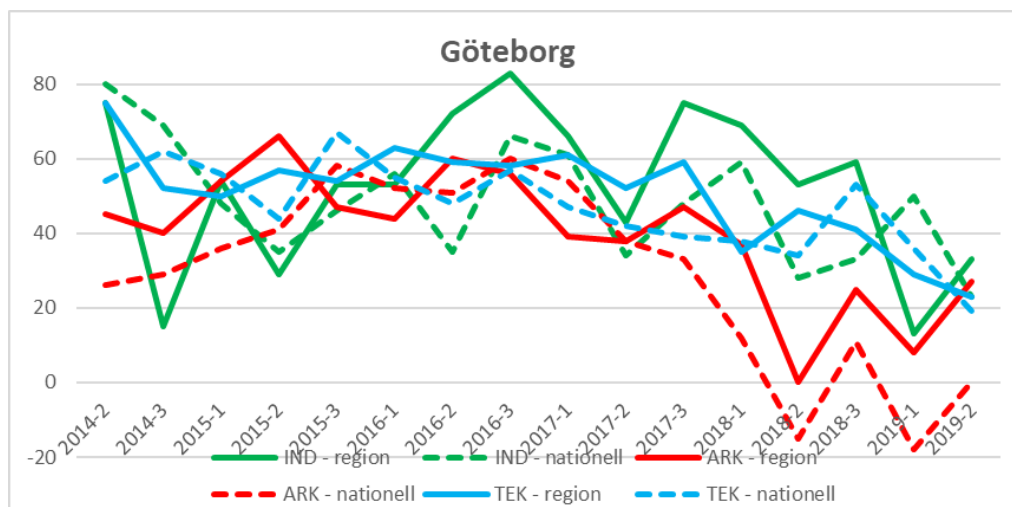


Diagram 25: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Göteborg																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	58%	17%	25%	33%	50%	33%	17%	33%	27%	46%	27%	0%	73%	27%	0%	73%
2019 1	35%	53%	12%	23%	19%	75%	6%	13%	38%	62%	0%	38%	67%	33%	0%	67%
2018 3	42%	58%	0%	42%	59%	41%	0%	59%	28%	61%	11%	17%	44%	56%	0%	44%
2018 2	67%	33%	0%	67%	53%	47%	0%	53%	69%	23%	8%	61%	92%	8%	0%	92%
2018 1	47%	40%	13%	34%	69%	31%	0%	69%	64%	36%	0%	64%	93%	7%	0%	93%
2017 3	55%	36%	9%	46%	75%	25%	0%	75%	40%	40%	20%	20%	75%	25%	0%	75%
2017 2	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%	43%	43%	14%	29%	69%	31%	0%	69%
2017 1	59%	36%	5%	54%	71%	24%	5%	66%	42%	32%	16%	26%	79%	21%	0%	79%
2016 3	74%	26%	0%	74%	83%	17%	0%	83%	84%	5%	11%	73%	95%	5%	0%	95%
2016 2	61%	33%	6%	55%	72%	28%	0%	72%	67%	22%	11%	56%	72%	22%	6%	66%
2016 1	50%	45%	5%	45%	53%	47%	0%	53%	78%	11%	11%	67%	76%	24%	0%	76%
2015 3	33%	61%	6%	27%	53%	47%	0%	53%	60%	35%	5%	55%	75%	20%	5%	70%
2015 2					36%	57%	7%	29%	58%	42%	0%	58%	58%	42%	0%	58%
2015 1	38%	62%	0%	38%	54%	46%	0%	54%	50%	33%	17%	33%	67%	33%	0%	67%
2014 3	57%	43%	0%	57%	23%	69%	8%	15%	67%	33%	0%	67%	83%	9%	8%	75%
2014 2	61%	28%	11%	50%	75%	25%	0%	75%	61%	28%	11%	50%	78%	11%	11%	67%
ARKITEKTER																
2019 2	29%	42%	29%	0%	37%	63%	0%	37%	60%	20%	20%	40%	60%	40%	0%	60%
2019 1	25%	58%	17%	8%	25%	58%	17%	8%	63%	25%	12%	51%	38%	37%	25%	13%
2018 3	35%	59%	6%	29%	25%	75%	0%	25%	75%	25%	0%	75%	52%	58%	0%	52%
2018 2	31%	61%	8%	23%	21%	58%	21%	0%	27%	64%	9%	18%	50%	40%	10%	40%
2018 1	35%	65%	0%	35%	37%	63%	0%	37%	45%	46%	9%	36%	50%	50%	0%	50%
2017 3	65%	35%	0%	65%	47%	53%	0%	47%	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%
2017 2	23%	77%	0%	23%	38%	62%	0%	38%	56%	44%	0%	56%	44%	56%	0%	44%
2017 1	50%	50%	0%	50%	39%	61%	0%	39%	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%
2016 3	56%	44%	0%	56%	56%	44%	0%	56%	67%	33%	0%	67%	57%	43%	0%	57%
2016 2	75%	25%	0%	75%	60%	40%	0%	60%	70%	30%	0%	70%	54%	46%	0%	54%
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2015 3	60%	40%	0%	60%	47%	53%	0%	47%	42%	50%	8%	34%	50%	50%	0%	50%
2015 2					73%	20%	7%	66%	42%	50%	8%	34%	46%	54%	0%	46%
2015 1	55%	45%	0%	55%	54%	46%	0%	54%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2014 3	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%	40%	37%	63%	0%	37%	37%	63%	0%	37%
2014 2	78%	22%	0%	78%	56%	33%	11%	45%	14%	57%	29%	-15%	62%	38%	0%	62%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	45%	41%	14%	31%	33%	57%	10%	23%	21%	53%	26%	-5%	61%	33%	6%	55%
2019 1	41%	52%	7%	34%	33%	63%	4%	29%	56%	28%	16%	40%	72%	28%	0%	72%
2018 3	37%	50%	13%	24%	44%	53%	3%	41%	68%	19%	13%	55%	70%	27%	3%	67%
2018 2	42%	46%	12%	30%	46%	54%	0%	46%	52%	36%	12%	40%	80%	20%	0%	80%
2018 1	48%	38%	14%	34%	38%	59%	3%	35%	52%	37%	11%	41%	75%	25%	0%	75%
2017 3	54%	43%	3%	51%	59%	41%	0%	59%	54%	37%	9%	45%	77%	23%	0%	77%
2017 2	67%	29%	4%	63%	52%	48%	0%	52%	76%	20%	4%	72%	92%	8%	0%	92%
2017 1	65%	32%	3%	62%	61%	39%	0%	61%	78%	13%	9%	69%	74%	23%	3%	71%
2016 3	63%	34%	3%	60%	58%	42%	0%	58%	74%	19%	7%	67%	79%	21%	0%	79%
2016 2	68%	32%	0%	68%	59%	41%	0%	59%	67%	28%	5%	62%	91%	9%	0%	91%
2016 1	72%	25%	3%	69%	66%	31%	3%	63%	53%	40%	7%	46%	80%	20%	0%	80%
2015 3	55%	36%	9%	46%	59%	36%	5%	54%	55%	25%	20%	35%	70%	25%	5%	65%
2015 2					61%	35%	4%	57%	61%	30%	9%	52%	78%	22%	0%	78%
2015 1	50%	41%	9%	41%	50%	50%	0%	50%	58%	32%	10%	48%	79%	16%	5%	74%
2014 3	33%	48%	19%	14%	52%	48%	0%	52%	47%	42%	11%	36%	55%	39%	6%	49%
2014 2	41%	45%	14%	27%	75%	25%	0%	75%	38%	57%	5%	33%	62%	38%	0%	62%

Tabell 13: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)

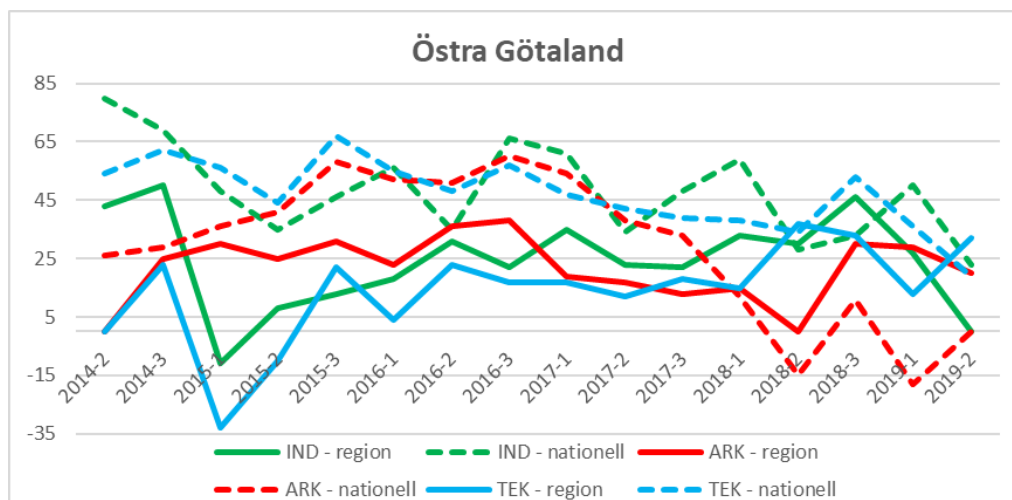


Diagram 26: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	33%	67%	0%	33%	17%	66%	17%	0%	17%	66%	17%	0%	20%	60%	20%	0%
2019 1	33%	59%	8%	25%	27%	73%	0%	27%	22%	56%	22%	0%	33%	67%	0%	33%
2018 3	27%	73%	0%	27%	55%	36%	9%	46%	11%	78%	11%	0%	44%	56%	0%	44%
2018 2	40%	60%	0%	40%	30%	70%	0%	30%	38%	50%	12%	26%	29%	71%	0%	29%
2018 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2017 3	25%	75%	0%	25%	29%	64%	7%	22%	14%	79%	7%	7%	46%	54%	0%	46%
2017 2	36%	64%	0%	36%	23%	77%	0%	23%	42%	58%	0%	42%	33%	59%	8%	25%
2017 1	28%	72%	0%	28%	35%	65%	0%	35%	14%	79%	7%	7%	25%	75%	0%	25%
2016 3	33%	60%	7%	26%	29%	64%	7%	22%	23%	69%	8%	15%	42%	50%	8%	34%
2016 2	14%	79%	7%	7%	31%	69%	0%	31%	27%	73%	0%	27%	27%	66%	7%	20%
2016 1	20%	80%	0%	20%	18%	82%	0%	18%	55%	36%	9%	46%	40%	60%	0%	40%
2015 3	23%	69%	8%	15%	20%	73%	7%	13%	18%	73%	9%	9%	18%	73%	9%	9%
2015 2					8%	92%	0%	8%	18%	64%	18%	0%	18%	73%	9%	9%
2015 1	0%	100%	0%	0%	0%	89%	11%	-11%	30%	70%	0%	30%	20%	70%	10%	10%
2014 3	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	29%	57%	14%	15%
2014 2	50%	50%	0%	50%	43%	57%	0%	43%	44%	45%	11%	33%	44%	45%	11%	33%
ARKITEKTER																
2019 2	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%	20%	80%	0%	20%				
2019 1	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%	17%	83%	0%	17%	50%	33%	17%	33%
2018 3	18%	73%	9%	9%	30%	70%	0%	30%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%
2018 2	20%	80%	0%	20%	10%	80%	10%	0%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2018 1	21%	72%	7%	14%	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%
2017 3	27%	60%	13%	14%	13%	87%	0%	13%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2017 2	23%	77%	0%	23%	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%
2016 3	20%	73%	7%	13%	38%	62%	0%	38%	22%	67%	11%	11%	44%	56%	0%	44%
2016 2	57%	43%	0%	57%	36%	64%	0%	36%	0%	80%	20%	-20%	43%	57%	0%	43%
2016 1	33%	56%	11%	22%	29%	65%	6%	23%	17%	66%	17%	0%	50%	50%	0%	50%
2015 3	19%	69%	12%	7%	31%	69%	0%	31%	0%	86%	14%	-14%	12%	76%	12%	0%
2015 2					33%	59%	8%	25%	67%	33%	0%	67%	62%	38%	0%	62%
2015 1	40%	50%	10%	30%	30%	70%	0%	30%	29%	71%	0%	29%	43%	57%	0%	43%
2014 3	30%	50%	20%	10%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%
2014 2	60%	40%	0%	60%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	12%	76%	12%	0%	38%	56%	6%	32%	20%	73%	7%	13%	47%	47%	6%	41%
2019 1	22%	78%	0%	22%	13%	87%	0%	13%	28%	67%	5%	23%	39%	56%	5%	34%
2018 3	25%	75%	0%	25%	33%	67%	0%	33%	50%	39%	11%	39%	56%	44%	0%	56%
2018 2	33%	61%	6%	27%	37%	63%	0%	37%	46%	47%	7%	39%	64%	36%	0%	64%
2018 1	16%	79%	5%	11%	20%	75%	5%	15%	29%	71%	0%	29%	53%	47%	0%	53%
2017 3	29%	62%	9%	20%	22%	74%	4%	18%	39%	57%	4%	35%	50%	50%	0%	50%
2017 2	23%	77%	0%	23%	12%	88%	0%	12%	50%	36%	14%	36%	67%	33%	0%	67%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	30%	65%	5%	25%	40%	60%	0%	40%
2016 3	26%	61%	13%	13%	17%	83%	0%	17%	42%	47%	11%	31%	50%	50%	0%	50%
2016 2	13%	67%	20%	-7%	23%	77%	0%	23%	58%	34%	8%	50%	58%	34%	8%	50%
2016 1	22%	74%	4%	18%	14%	76%	10%	4%	23%	73%	4%	19%	55%	45%	0%	55%
2015 3	19%	75%	6%	13%	22%	78%	0%	22%	45%	55%	0%	45%	46%	54%	0%	46%
2015 2					16%	58%	26%	-10%	53%	47%	0%	53%	40%	53%	7%	33%
2015 1	23%	71%	6%	17%	33%	67%	0%	33%	27%	66%	7%	20%	40%	60%	0%	40%
2014 3	8%	84%	8%	0%	31%	61%	8%	23%	10%	80%	10%	0%	27%	73%	0%	27%
2014 2	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	75%	8%	9%	25%	67%	8%	17%

Tabell 14: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Södra Götaland, exklusive Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)

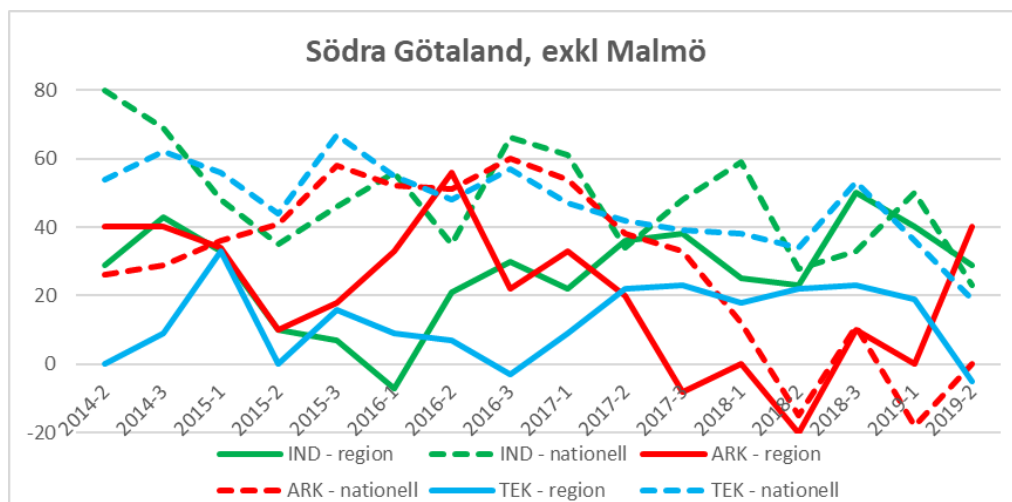


Diagram 27: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Södra Götaland , exkl Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2019 2	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%	67%	33%	0%	67%
2019 1	30%	60%	10%	20%	40%	60%	0%	40%	43%	57%	0%	43%	57%	43%	0%	57%
2018 3	45%	55%	0%	45%	50%	50%	0%	50%	43%	57%	0%	43%	75%	25%	0%	75%
2018 2	38%	54%	8%	30%	23%	77%	0%	23%	37%	63%	0%	37%	62%	38%	0%	62%
2018 1	45%	55%	0%	45%	25%	75%	0%	25%	0%	100%	0%	0%	57%	43%	0%	57%
2017 3	40%	60%	0%	40%	38%	62%	0%	38%	9%	82%	9%	0%	40%	60%	0%	40%
2017 2	18%	82%	0%	18%	36%	64%	0%	36%	14%	72%	14%	0%	50%	50%	0%	50%
2017 1	29%	64%	7%	22%	29%	64%	7%	22%	20%	70%	10%	10%	30%	60%	10%	20%
2016 3	9%	82%	9%	0%	30%	70%	0%	30%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%
2016 2	21%	72%	7%	14%	21%	79%	0%	21%	0%	83%	17%	-17%	25%	58%	17%	8%
2016 1	21%	72%	7%	14%	8%	77%	15%	-7%	27%	55%	18%	9%	18%	82%	0%	18%
2015 3	7%	80%	13%	-6%	14%	79%	7%	7%	25%	58%	17%	8%	8%	75%	17%	-9%
2015 2					10%	90%	0%	10%	22%	67%	11%	11%	33%	56%	11%	22%
2015 1	12%	88%	0%	12%	33%	67%	0%	33%	14%	86%	0%	14%	50%	50%	0%	50%
2014 3	14%	86%	0%	14%	57%	29%	14%	43%	0%	100%	0%	0%	80%	0%	20%	60%
2014 2	44%	56%	0%	44%	29%	71%	0%	29%	33%	45%	22%	11%	37%	63%	0%	37%
ARKITEKTER																
2019 2	33%	50%	17%	16%	40%	60%	0%	40%								
2019 1	10%	90%	0%	10%	0%	100%	0%	0%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2018 3	17%	75%	5%	12%	10%	90%	0%	10%	43%	57%	0%	43%	0%	100%	0%	0%
2018 2	0%	90%	10%	-10%	0%	80%	20%	-20%	29%	57%	14%	15%	50%	50%	0%	50%
2018 1	17%	75%	8%	9%	8%	84%	8%	0%	27%	57%	14%	13%	0%	100%	0%	0%
2017 3	33%	59%	8%	25%	0%	92%	8%	-8%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2017 2	54%	38%	8%	46%	27%	64%	7%	20%	0%	100%	0%	0%	44%	56%	0%	44%
2017 1	31%	69%	0%	31%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%	33%	67%	0%	33%
2016 3	33%	67%	0%	33%	29%	64%	7%	22%	25%	75%	0%	25%	37%	63%	0%	37%
2016 2	53%	47%	0%	53%	56%	44%	0%	56%	40%	50%	10%	30%	27%	73%	0%	27%
2016 1	38%	54%	8%	30%	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%
2015 3	38%	62%	0%	38%	18%	82%	0%	18%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2015 2					20%	70%	10%	10%	12%	88%	0%	12%	50%	50%	0%	50%
2015 1	30%	50%	20%	10%	42%	50%	8%	34%	14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%
2014 3	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%	44%	56%	0%	44%	11%	89%	0%	11%
2014 2	33%	50%	17%	16%	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	25%	75%	0%	25%
TEKNIKKONSULTER																
2019 2	33%	61%	6%	27%	6%	83%	11%	-5%	35%	59%	6%	29%	35%	59%	6%	29%
2019 1	25%	71%	4%	21%	19%	81%	0%	19%	22%	72%	6%	16%	53%	47%	0%	53%
2018 3	18%	77%	5%	13%	23%	77%	0%	23%	39%	55%	6%	33%	47%	53%	0%	47%
2018 2	32%	59%	9%	23%	22%	78%	0%	22%	39%	55%	6%	33%	41%	59%	0%	41%
2018 1	14%	76%	10%	4%	18%	82%	0%	18%	17%	72%	11%	6%	33%	67%	0%	33%
2017 3	20%	72%	8%	12%	23%	77%	0%	23%	25%	71%	4%	21%	40%	60%	0%	40%
2017 2	21%	74%	5%	16%	22%	78%	0%	22%	46%	39%	15%	31%	54%	46%	0%	54%
2017 1	4%	83%	13%	-9%	13%	83%	4%	9%	42%	58%	0%	42%	37%	63%	0%	37%
2016 3	15%	73%	12%	3%	8%	81%	11%	-3%	42%	53%	5%	37%	53%	47%	0%	53%
2016 2	8%	92%	0%	8%	7%	93%	0%	7%	8%	92%	0%	8%	45%	55%	0%	45%
2016 1	16%	72%	12%	4%	17%	75%	8%	9%	30%	60%	10%	20%	52%	48%	0%	52%
2015 3	26%	58%	16%	10%	21%	74%	5%	16%	31%	61%	8%	23%	50%	50%	0%	50%
2015 2					13%	74%	13%	0%	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%
2015 1	25%	69%	6%	19%	39%	55%	6%	33%	8%	92%	0%	8%	23%	77%	0%	23%
2014 3	17%	75%	8%	9%	18%	73%	9%	9%	30%	70%	0%	30%	30%	70%	0%	30%
2014 2	15%	77%	8%	7%	0%	100%	0%	0%	18%	82%	0%	18%	17%	83%	0%	17%

Tabell 15: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Malmö

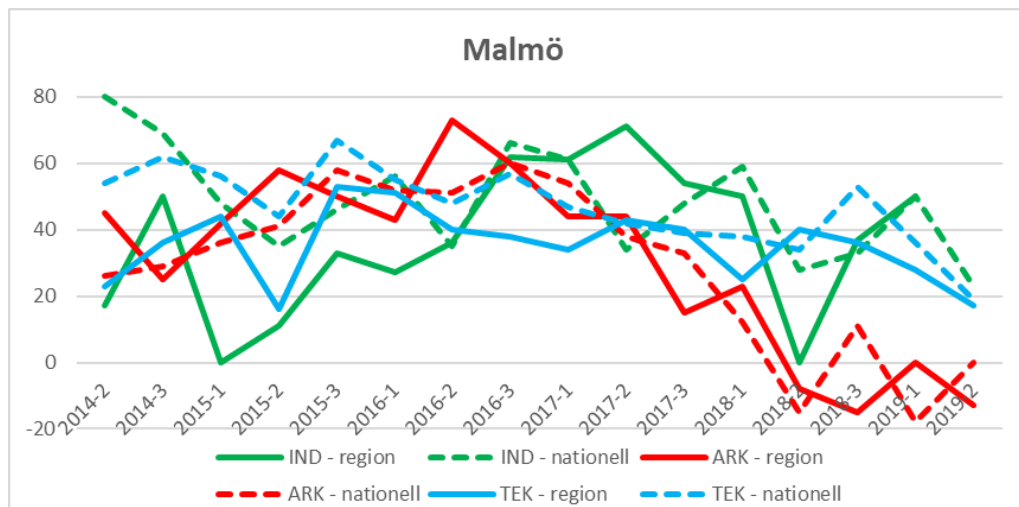


Diagram 28: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Malmö															
Orderutveckling									Personalutveckling						
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER															
2019 2															
2019 1	38%	50%	12%	26%	50%	50%	0%	50%							
2018 3	33%	56%	11%	22%	37%	63%	0%	37%	17%	66%	17%	0%	67%	33%	0%
2018 2	25%	75%	0%	25%	10%	80%	10%	0%							
2018 1	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%	29%	57%	14%	15%	57%	43%	0%
2017 3	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%
2017 2	60%	40%	0%	60%	71%	29%	0%	71%							
2017 1	29%	64%	7%	22%	61%	39%	0%	61%	33%	56%	11%	22%	50%	50%	0%
2016 3	22%	78%	0%	22%	62%	38%	0%	62%	29%	71%	0%	29%	62%	38%	0%
2016 2	42%	58%	0%	42%	36%	64%	0%	36%	22%	67%	11%	11%	56%	33%	11%
2016 1	38%	62%	0%	38%	36%	55%	9%	27%	44%	56%	0%	44%	44%	56%	0%
2015 3	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%
2015 2					22%	67%	11%	11%	33%	45%	22%	11%	44%	45%	11%
2015 1	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%
2014 3	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	75%	0%	25%
2014 2	14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%	14%	57%	29%	-15%	33%	67%	0%
ARKITEKTER															
2019 2	29%	42%	29%	0%	12%	63%	25%	-13%							
2019 1	18%	73%	9%	9%	9%	82%	9%	0%	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%
2018 3	14%	79%	7%	7%	0%	85%	15%	-15%	22%	67%	11%	11%	37%	63%	0%
2018 2	17%	66%	17%	0%	17%	58%	25%	-8%	44%	45%	11%	33%	38%	50%	12%
2018 1	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	62%	38%	0%	62%	14%	86%	0%
2017 3	38%	54%	8%	30%	15%	85%	0%	15%	57%	43%	0%	57%	43%	57%	0%
2017 2	56%	38%	6%	50%	50%	44%	6%	44%	67%	33%	0%	67%	87%	13%	0%
2017 1	58%	42%	0%	58%	44%	56%	0%	44%	90%	10%	0%	90%	70%	30%	0%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%	67%	33%	0%
2016 2	64%	36%	0%	64%	73%	27%	0%	73%	91%	9%	0%	91%	82%	18%	0%
2016 1	71%	22%	7%	64%	43%	57%	0%	43%	83%	17%	0%	83%	83%	17%	0%
2015 3	58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%
2015 2					58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	80%	20%	0%
2015 1	50%	20%	30%	20%	50%	42%	8%	42%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%
2014 3	29%	57%	14%	15%	25%	75%	0%	25%	17%	66%	17%	0%	43%	43%	14%
2014 2	75%	12%	13%	62%	56%	33%	11%	45%	17%	83%	0%	17%	62%	38%	0%
TEKNIKKONSULTER															
2019 2	23%	71%	6%	17%	23%	71%	6%	17%	47%	47%	6%	41%	65%	29%	6%
2019 1	31%	65%	4%	27%	32%	64%	4%	28%	37%	58%	5%	32%	63%	37%	0%
2018 3	36%	56%	8%	28%	36%	64%	0%	36%	52%	39%	9%	43%	83%	17%	0%
2018 2	39%	57%	4%	35%	44%	52%	4%	40%	70%	30%	0%	70%	58%	42%	0%
2018 1	39%	57%	4%	35%	29%	67%	4%	25%	47%	48%	5%	42%	73%	27%	0%
2017 3	32%	52%	16%	16%	44%	52%	4%	40%	25%	71%	4%	21%	67%	33%	0%
2017 2	48%	38%	14%	34%	43%	57%	0%	43%	50%	35%	15%	35%	75%	25%	0%
2017 1	26%	67%	7%	19%	42%	50%	8%	34%	44%	44%	12%	32%	54%	42%	4%
2016 3	29%	63%	8%	21%	50%	38%	12%	38%	52%	38%	10%	42%	86%	14%	0%
2016 2	47%	41%	12%	35%	40%	60%	0%	40%	53%	40%	7%	46%	73%	27%	0%
2016 1	48%	43%	9%	39%	55%	41%	4%	51%	67%	28%	5%	62%	67%	33%	0%
2015 3	50%	39%	11%	39%	58%	37%	5%	53%	77%	8%	15%	62%	71%	29%	0%
2015 2					32%	52%	16%	16%	50%	29%	21%	29%	69%	31%	0%
2015 1	43%	50%	7%	36%	44%	56%	0%	44%	50%	43%	7%	43%	79%	21%	0%
2014 3	23%	69%	8%	15%	43%	50%	7%	36%	40%	40%	20%	20%	60%	40%	0%
2014 2	23%	46%	31%	-8%	23%	77%	0%	23%	36%	55%	9%	27%	50%	50%	0%

Tabell 16: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

KOMMANDE RAPPORTER

Under 2019 publicerar Innovationsföretagen:

- [Investeringsignalen](#): mars, juli, okt/nov
- Branschöversikten/Sector Review: december

För en överblick av teknikkonsultmarknaden runt om i Europa kan vi tipsa om den europeiska teknikkonsultassociationen EFCA:s rapport, som bland andra Innovationsföretagen medverkar till att ta fram.

- [EFCA Barometer](#): Publiceras två gånger per år, vår och höst

Läs också gärna Almegas rapporter (almega.se). Rapporterna innehåller analyser och prognoser kring tjänstesektorns utveckling, vissa tjänstebranschers utveckling samt makroekonomiska analyser och prognoser.

- Tjänsteindikatorn: Publiceras fyra gånger per år, kvartalsvis

KONTAKT

David Cramér, chefsanalytiker

tel: +46 8 762 67 02

e-post: david.cramer@innovationsforetagen.se

Magnus Höij, förbundsdirektör

tel: +46 8 762 67 05

e-post: magnus.hojj@innovationsforetagen.se

Linnea Kvist, kommunikationschef

tel: +46 8 762 66 21

e-post: linnea.kvist@innovationsforetagen.se

www.innovationsforetagen.se