

INVESTERINGS- SIGNALEN

Juni 2018

Väntad avmattning påverkar inte kompetensbristen

”

Nya rekordnoteringar för industri- och teknikkonsulter, men arkitekternas orderläge försämras pga avmattningen i byggsektorn. Kompetensbristen består dock, det saknas nu 7000 medarbetare i branschen.

Svenska Teknik &
Designföretagen
● almega

INNEHÅLL

Sammanfattning.....	3
Om investeringssignalen.....	3
Inledning.....	6
Investeringar inom sektorn	6
Orderstocksindex och konfidensserie	7
Prisbildens utveckling	10
Utvecklingen för arkitekt- och teknikkonsultföretagen.....	12
Arkitektföretagen	14
Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag).....	17
Utvecklingen för industrikonsulterna	19
Sysselsättningsläget	24
Regional statistik.....	26
Kommande rapporter	37

SAMMANFATTNING

Väntad avmattning påverkar inte kompetensbristen

Svenska Teknik&Designföretagens medlemmar (arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter) sänder i denna undersökning lite blandade signaler; byggsektorn mattas av medan uppdragen på infrastruktursektorn och efterfrågan på industrikonsulternas tjänster ökar. Orderstocksindex minskade för arkitekterna men ökade för industri- och teknikkonsulterna. Byggsektorn väntas fortsätta att kylas ned under innevarande och nästa år medan infrastruktursektorn och industrikonsulternas ordergång väntas fortsätta att öka. Rekryteringsbehovet avtar framöver hos arkitektföretagen medan det fortsätter att öka för industri- och teknikkonsulterna. Kompetensbristen, eller bristen på resurser, har ökat sedan 2017. Det saknas nu 7000 medarbetare i branschen. Priserna fortsätter att öka och lönsamheten likaså. Avmattningen i byggsektorn märks också på regional nivå, inte minst i Stockholm. I västra, södra och sydöstra Sverige är förväntningarna fortfarande övervägande positiva. Industrikonsulterna uppvisar positiva förväntningar över hela landet.

I denna medlemsundersökning bland arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag medverkade 119 företag som tillsammans har cirka 29 000 medarbetare i Sverige. Undersökningen genomfördes under maj månad.

Orderläget är fortsatt starkt i hela branschen även om en avmattning nu börjar märkas på byggsektorn. Både teknikkonsulternas och industrikonsulternas orderläge förstärktes under våren medan arkitekternas orderläge försvagades en aning. Teknikkonsulterna gynnas av fortsatta investeringar i offentliga lokaler och infrastruktur medan industrikonsulterna har en allmänt positiv utveckling på de flesta delsektorena och kundsegmenten. Konfidensindikatorn, eller förväntningarna på orderlägets utveckling, är negativ för arkitektföretagen medan den är fortsatt positiv för teknikkonsulterna och industrikonsulterna, om än på lägre nivåer än tidigare. Det är dock få företag som väntar sig en försämrad ordergång, de flesta tror på status quo.

Prisutvecklingen går åt rätt håll. 45 av 103 företag uppgav att de höjt priserna sedan i januari, endast 10 företag hade sänkt dem. Debiteringsgraden ökade för teknikkonsulter och industrikonsulter men minskade för arkitekterna. Lönsamheten har förbättrats till följd av den positiva prisutvecklingen och ökande debiteringsgraden. 36 % av företagen tror att lönsamheten 2018 blir bättre än den var 2017. 21 % tror att den blir sämre.

Kompetensbristen är fortsatt den stora utmaningen i branschen. Tre av fyra (76 %) företag behöver anställa och endast vart tjugonde (6 %) behöver minska personalstyrkan. Även bland arkitekterna, som har en avtagande orderutveckling, behöver nära två av tre företag anställa. Bland teknik- och industrikonsulterna är kompetensbristen skriande. Med kompetensbrist menas generellt brist på resurser, men det råder även brist på kunskap. Företagen behöver dels mer erfarna och dels fler konsulter på många bostadsområden. Det sammantagna underskottet, vakanser som ej fylls, har ökat sedan förra året. Det saknas nu cirka 7000 medarbetare, mot 5600 ifjol. Det har lett till att företagen rekryterar ännu mer från varandra. Under 2017 kom nästan 55 % av alla rekryteringar från konkurrenter. Under 2016 var det 46 %.

Utvecklingen på regional nivå följer rikets utveckling i mångt och mycket. Arkitektföretagen signalerar avmattning i hela landet. Teknikkonsulternas förväntningar har dämpats, men är fortsatt positiva. Starkast utveckling väntas i Göteborg, Malmö och Östra Götaland. Industrikonsulterna är optimistiska i hela landet, men framförallt på Västkusten och i Norra Norrland.

OM INVESTERINGSSIGNALEN

Investeringssignalen är Svenska Teknik&Designföretagens återkommande marknadsundersökning bland arkitektföretag, konsultföretag med bygg- och anläggningsverksamhet samt industrikonsulter. Den redovisar aktuell information om beläggning samt förväntningar på framtida orderläge och personalbehov. Företagen arbetar tidigt i investeringscykeln. I genomsnitt sker deras utrednings- och projekteringsinsats 12–18 månader före byggstart eller en industriell investering. Konsultföretagens unika position i investeringsprocessen innebär att marknadsundersökningen ger en tidig och tillförlitlig signal om förändringar i investeringsvolymen för t ex bostäder, infrastruktur samt industrins maskiner och processer.

Investeringssignalen mäter regelbundet branschens marknadssituation och publiceras tre gånger per år. Undersökningen baseras på ett representativt urval av branschföretag där merparten är STD-företagens medlemmar. Publikationen syftar till att öka kunskapen om branschen och att informera om dess marknadssituation och därmed ge såväl branschföretag som övriga intressenter bättre beredskap inför marknadsförändringar.

Verksamhet

Branschen delas in i arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultföretag. De två förstnämnda kategorierna utreder, projekterar och projektleder byggrelaterade investeringar i vid bemärkelse.

Industrikonsultföretagen – eller något mer tydligt industriteknikkonsultföretagen – utreder och projekterar industrins tillverkningsprocesser och utvecklar industrins produkter. Arkitekt- och teknikonsultföretagen som projekterar alla slags byggnader och anläggningar, är de som projekterar fabriksbyggnaden medan industrikonsulten däremot tar sig an tillverkningsprocessen och/eller utvecklar de produkter som ska tillverkas.

Om branschen

Arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultbranschen utreder, projekterar och deltar i utvecklingen av fasta investeringar och produkter för drygt 500 miljarder kronor i år. Sektorn påverkar därmed utvecklingen av drygt 10 % av Sveriges BNP, som under 2017 var 4 604¹ miljarder kronor.

Branschens företag är i väsentlig omfattning verksamma i inledningen av investeringscykeln. Branschens utveckling och förväntningar om framtida marknadsläge ger därför en tidig och tillförlitlig signal om hur en betydande del av BNP kommer att utvecklas under det kommande året.

¹ Ekonomifakta.se

Om diagrammen

Orderstocksindex räknas fram genom en vägning mellan inneliggande orderstock per anställd och beläggningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader.

Konfidenskurvorna visar skillnaden mellan procentandelen av företagen som angivit en positiv förväntan på orderstockens utveckling och de som angivit en negativ förväntan. Om exempelvis 60 % förväntar sig en förbättrad utveckling, 20 % förväntar sig en försämrad utveckling (och övriga 20 % förväntar sig en oförändrad bild) blir nettotalet + 40.

Diagrammen över prisbildens utveckling och förväntan på personalstyrkans utveckling redovisar också nettotal och beräknas på samma sätt som konfidenstalen.

Om denna undersökning

Mätdatumet för denna undersökning är den 1 maj 2018. 119 medlemsföretag, med sammanlagt drygt 29 000 anställda i Sverige, har deltagit i marknadsundersökningen. Svaren har samlats in under maj. Ett stort tack till alla företag som medverkat!

INLEDNING

I den här undersökningen, genomförd under maj 2018, skickar Svenska Teknik&Designföretagens medlemmar lite mer blandade signaler än tidigare.

Byggsektorns avmattning medför ett försämrat orderläge för arkitektföretagen. Teknikkonsult- och industrikonsultföretagens orderläge förbättrades dock jämfört med i januari. Lönsamheten förbättras och kompetensbristen består. Förväntningarna är arkitektföretagens ordergång fortsätter att avta under året medan teknik- och industrikonsulternas ordergång ökar eller planar ut.

Investeringar inom sektorn

Tabellen nedan visar investeringarna inom sektorn under 2017 samt prognoser för investeringsutvecklingen under 2018 och 2019. Bygg- och anläggningsinvesteringarna ökade med 9 % mellan 2016 och 2017, till sammanlagt 499,0 miljarder kronor. Ökningen drevs främst på av bostadssektorn som ökade med 14 % under perioden. Under 2018 väntas bostadsinvesteringarna plana ut för att sedan minska under 2019. Infrastruktur- och anläggningsinvesteringarna väntas öka med omkring 4 % under både 2018 och 2019. Lokalinvesteringarna ökar i en långsammare takt i år jämfört med ifjol, 7 % då och 3 % i år. Nästa år minskar ökningen till 1 %. Det är främst offentliga investeringar som ökar medan privata investeringar i kommersiella och upplevelselokaler minskar.

Industrins investeringar i maskiner och utrustning ökade med 3 % under 2017, till 58,2 miljarder kronor. I år väntas de minska med omkring en procent för att sedan plana ut eller möjligen öka igen under 2019.

Investeringar i Sverige (* miljarder kronor)	2017 *	%	2018 (p) %	2019 (p) %
Bostäder	226,8	14	0	-8
Lokaler	143,8	9	4	1
Industribyggnader	8,2	16	-6	4
Infrastruktur o övr anläggningar	87,8	-1	4	4
Bygginvesteringar totalt:	499	9	2	-3
Industrins investeringar i maskiner och utrustning enl SCB och STD-företagen	58,2	3	-1	1

Tabell 1: Bygg- och industriinvesteringar 2016 samt prognos för 2017 och 2018 (fasta priser). Källa: SCB, BI och Svenska Teknik&Designföretagen.

Orderstocksindex och konfidensserie

Orderläget i branschen är fortfarande starkt även om det nu sker en avmattning på vissa delsektorer. Den överhettade byggbranschen svalnar av överlag och framförallt på bostadssektorn. Orderingången minskar för bostadsuppdrag samtidigt som ökningstakten på orderingången i övriga segment avtar. Det är ingen dramatisk nedgång, inte ännu i alla fall. Men det är sannolikt att uppdragen avseende bostadsprojekt avtar under ett par år.

Arkitekternas orderstocksindex backade för andra mätningen i rad, som en följd av nedkylningen på bostadsmarknaden. Index i maj var 114, från 118 i januari. Orderstocksindex är framräknat genom en vägning mellan inneliggande orderstock per anställd och beläggningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader. Teknikkonsulternas orderstocksindex ökade till nya rekordnoteringen 142, från 140 i januari. Industriksulternas orderstocksindex nådde också en ny rekordnivå, på 144, från 142 i januari.

Siffrorna i sig säger inte så mycket, utan det är riktningen på orderstocksindex och förändringstakten som visar utvecklingen av branschens samlade orderreserver. I rena tal är avmattningen ännu knappt märkbar, förutom för arkitekterna. Det är främst förväntningarna som svalnat jämfört med hur det sett ut de senaste åren.

I diagrammet nedan visas orderstocksindex för arkitektföretag, teknik konsulter och industriksulter.

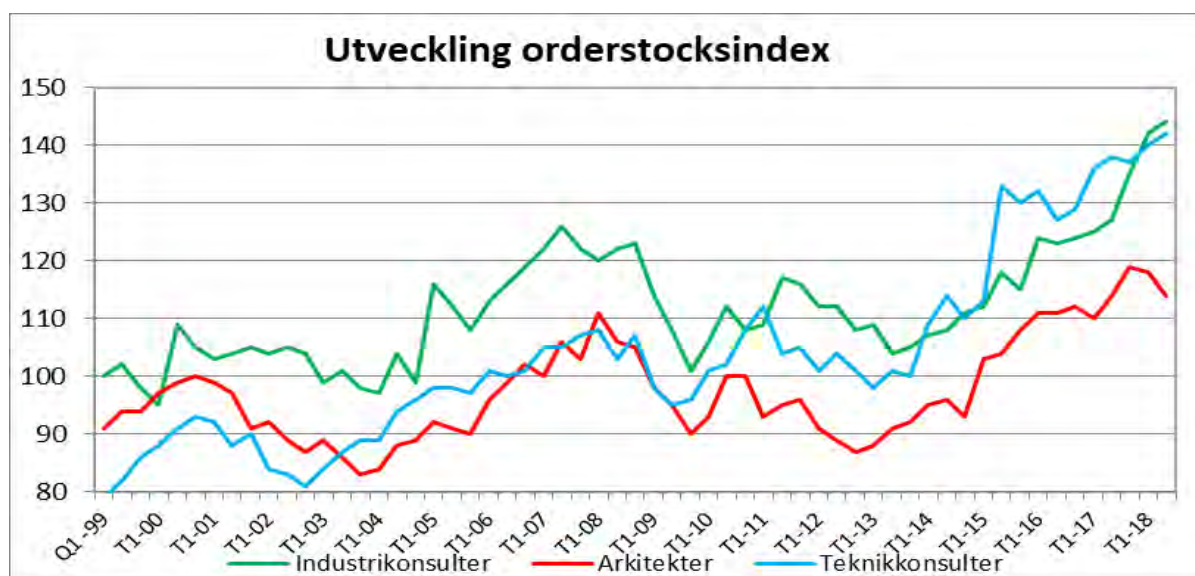


Diagram 1: Orderstocksutveckling för arkitekt-, teknik konsult- och industriksultföretag.

I diagrammet nedan jämförs orderstocksindex i denna mätning med motsvarande period föregående år. Det ger en indikation på om utvecklingen går uppåt eller nedåt. Denna jämförelse ger lite perspektiv på utvecklingen. Orderläget är fortfarande inne i en ökande trend och är alltså starkare än vid motsvarande period förra året. Arkitekternas och teknik konsulternas samlade orderstocksindex ökade med 2 % mellan maj 2017 och maj 2018, medan industriksulternas orderstocksindex ökade med hela 13 % under samma period.

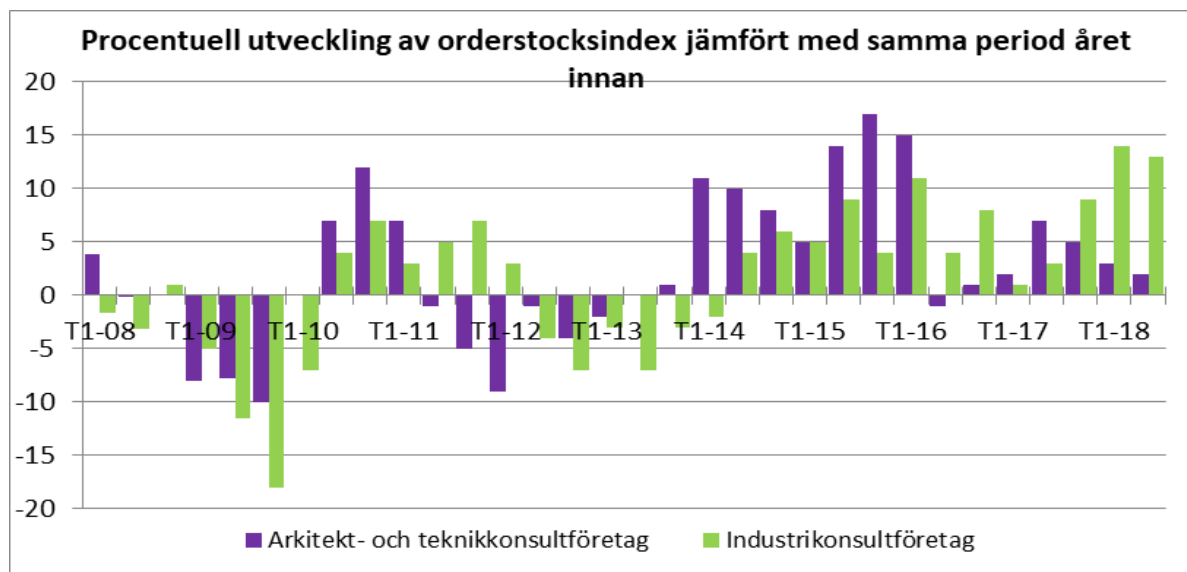


Diagram 2: Orderstocksutveckling för arkitekt- och teknikkonsultföretag respektive industrikonsultföretag. Avser förändring av orderstocksindex i procent jämfört med samma period förra året.

Konfidensindikatorn, som bygger på nettotalet mellan positiva och negativa företag, visar en bransch där förväntningarna går åt lite olika håll beroende på verksamhetsområde. Men samtliga backar sedan förra mätningen. Arkitekternas konfidensindikator är negativ för första gången sedan maj 2013; -15 (14-29). Det är dock en trend som pågått ett tag då detta är femte mätningen i rad som arkitekternas konfidensindikator backar. I januari i år var den +12 (31-19) medan den i maj 2017 var +38 (41-3).

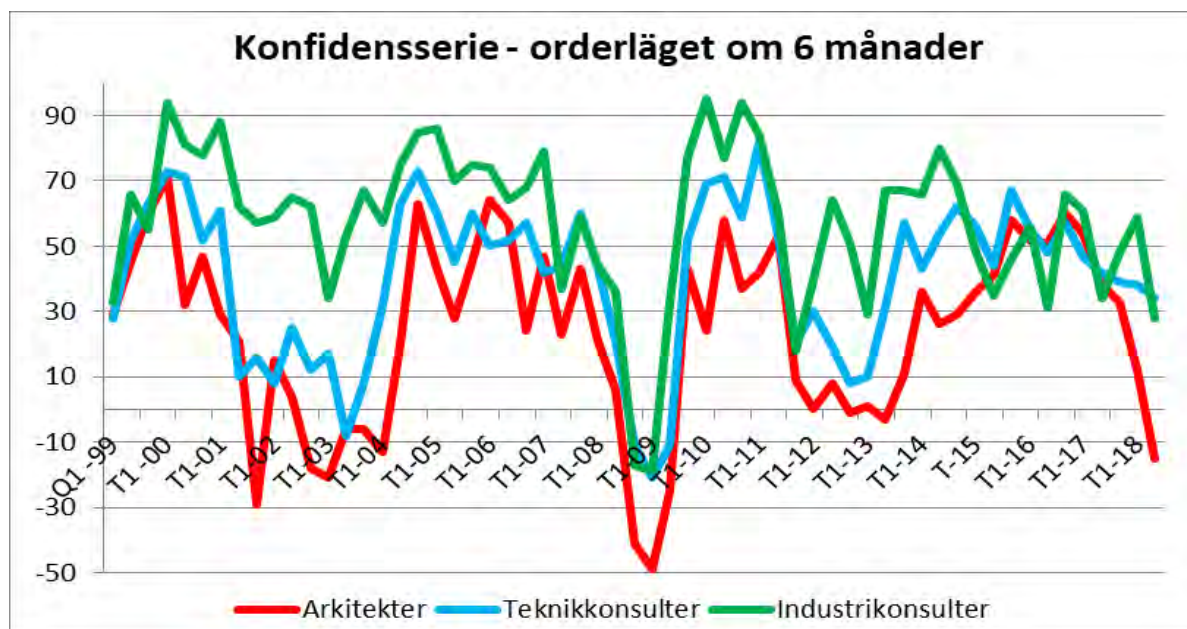


Diagram 3: Konfidensserie, förväntningar på orderläget om 6 månader.

Teknikkonsulternas och industrikonsulternas konfidensindikatorer är fortfarande positiva om än på lägre nivåer än tidigare. Det är dock väldigt få företag som tror på en försämrad orderingång om sex månader. Det är allt fler som tror på oförändrat läge. Teknikkonsulternas konfidensindikator i maj var +34 (41-7), mot +38 (40-2) i januari. Det är femte mätningen i rad som teknikkonsulternas konfidensindikator

minskar, vilket signalerar att branschen väntar sig en avmattning. Industrikonsulternas konfidensindikator svänger upp och ned mer än de andra. I denna mätning minskade det till +28 (34-6) från +59 (59-0) i januari.

Sammantaget, för alla tre verksamhetsområdena, tror vart tredje (31 %) företag på förbättrad orderingång om sex månader medan drygt vart tionde (13 %) tror på en försämring. Det ger ett konfidensnetttotal på +18 (31-13), vilket är en minskning sedan i januari då det var +35 (42-7), dock alltså positivt.

Prisbildens utveckling

Prisutvecklingen i branschen är fortsatt positiv. Nära hälften (44 %) av företagen som medverkade i undersökningen höjde sina genomsnittsarvoden under våren (januari-april) och endast vart tionde företag sänkte arvoden. Det ger en prisindikator på +34 (44-10). Det är visserligen lägre än i januari, då det var +55 (60-5), men det tyder på en fortsatt positiv utveckling. Företagens uppgifter om prisutvecklingen stöds också i mätningar av företagens genomsnittsarvoden.

Genomsnittsarvodena har ökat under året, vilket också varit en tydlig trend under de senaste åren för teknikkonsulterna och arkitekterna. Genomsnittsarvodena på årsbasis har ökat varje år sedan 2013. För industrikonsulterna har det svängt lite mer, men trenden är även för dem en ökning över tiden. Detta är givetvis en positiv utveckling för branschen, men man ska betänka att den just gått igenom en historisk rekordperiod, beläggningsmässigt.

Lönekostnaderna fortsätter att stiga, pådrivna av ökande rekryteringar från konkurrenter på grund av kompetensbristen. Debiteringsgraden kan inte höjas mycket mer. Därför måste företagen kunna hålla nuvarande prisnivåer och gärna fortsätta att höja genomsnittsarvodena framöver.

Diagrammet nedan visar företagens uppfattning om prisbildens utveckling över tiden. Arkitekter och teknikkonsulter presenteras gemensamt.

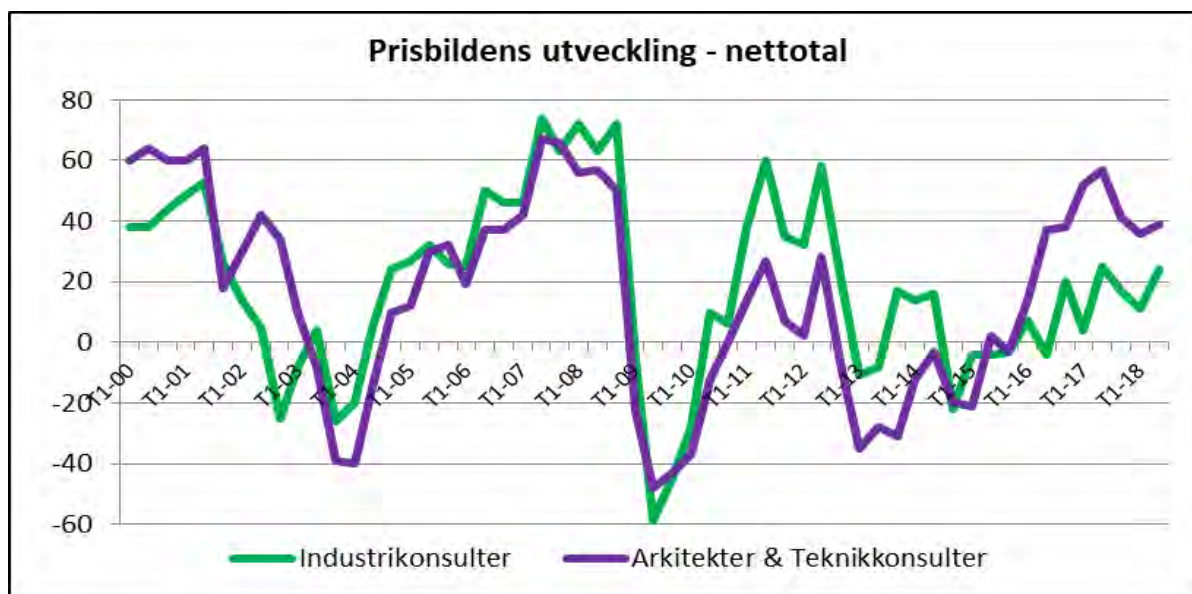


Diagram 4: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

Flest företag som höjde sina priser finns bland teknikkonsultföretagen där 54 % höjde sina genomsnittsarvoden, inget företag sänkte arvoden. Det ger prisindikatorn +54 (54-0). Motsvarande siffra vid föregående mätning var +39 (41-2). Industrikonsulternas prisindikator var +24 (40-16) i maj mot +11 (22-11) i januari. Arkitekternas prisindikator var +18 (35-17) i maj mot +30 (30-0) i januari.

I diagrammet nedan redovisas alla tre verksamhetsområden separat; industrikonsulter, teknikkonsulter och arkitektföretag. I den här mätningen ökar fortfarande priserna, enligt de positiva nettotalen i prisindikatorn.

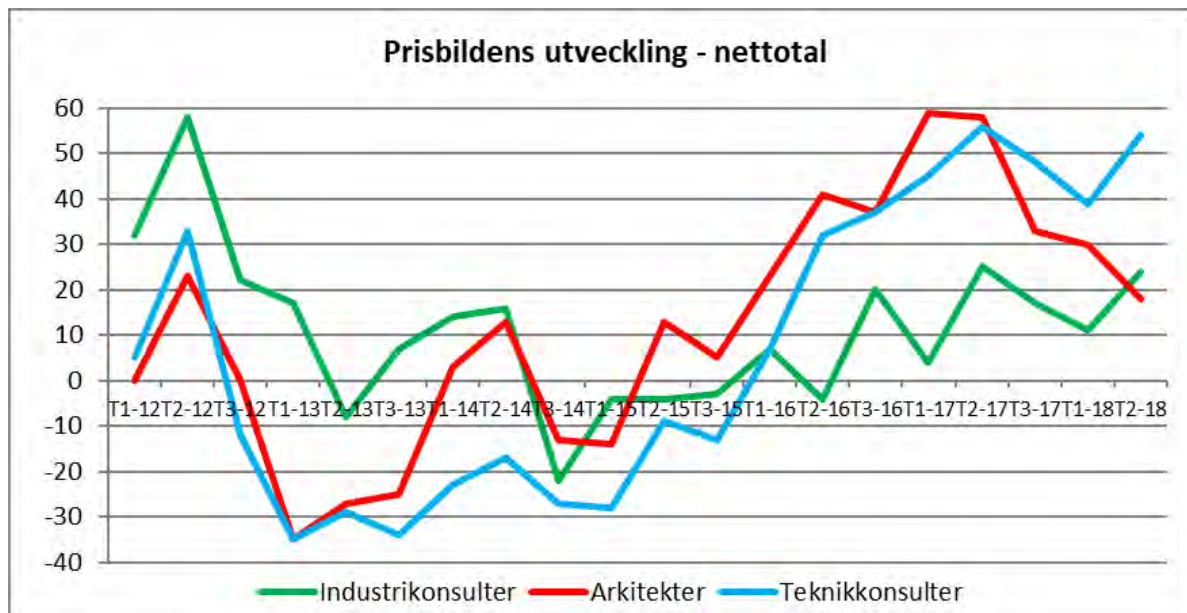


Diagram 5: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

UTVECKLINGEN FÖR ARKITEKT- OCH TEKNIKKONSULTFÖRETAGEN

Den heta byggbranschen svalnar av under 2018 och då framförallt bostadssektorn. Men även privata investeringar i kontorslokaler, kommersiella lokaler och upplevelselokaler minskar. Offentliga investeringar i kontors-, sjukvårds- och utbildningslokaler fortsätter att öka. Så sammantaget ser det inte ut som att det rent volymmässigt blir så mycket färre uppdrag eller lägre omsättning under 2018 jämfört med 2017. Avmattningen lär dock fortsätta under 2019.

Under 2018 beräknas 55 000 lägenheter påbörjas, vilket förstås är en minskning från de 65 000 lägenheter som sattes igång under 2017 eller de 59 500 som påbörjades under 2016. Men det är ändå en relativt hög siffra. Under 2015 påbörjades till exempel 48 000 och 2012 endast 21 300.

Tabellen nedan visar hur förväntningarna ser ut för de olika delsektorerna och hur mycket de representerar i procentandelar av branschens omsättning.

Arkitekter & teknik konsulter		Maj 2018			
Delsektorer	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2017	2016
Bostäder	7	40	53	16	16
Övriga hus	34	55	11	32	28
Industribyggnader	10	86	4	6	8
Infrastruktur	45	52	3	23	27
Övriga anläggningar	10	87	3	6	6
Miljö/utredningar	32	66	2	9	8
Stadsplanering	20	74	6	8	7
Totalt vägt	28 (29)	58 (63)	14 (8)	100	100

Tabell 2: Förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Som tabellen ovan visar så är det endast för uppdrag avseende bostadsuppdrag som företagen väntar sig en minskning. För övriga delsektorer är det fortfarande fler som tror på en ökning än tvärtom. De allra flesta väntar sig dock ett oförändrat orderläge om sex månader.

I diagrammet som följer syns arkitekternas och teknik konsulternas gemensamma orderstocksindex och konfidensindikator, som visar nettotalet över andelen företag med positiva minus negativa förväntningar på orderingen. Orderstocksindexkurvan fortsätta att stiga medan konfidensindikatorn fortsatte nedåt. Teknik konsulterna och arkitekternas gemensamma orderstocksindex ökade till 133, från 132 i januarimätningen. Konfidensindikatorn minskade till +14 (30-16) från +38 (40-2) i januari.

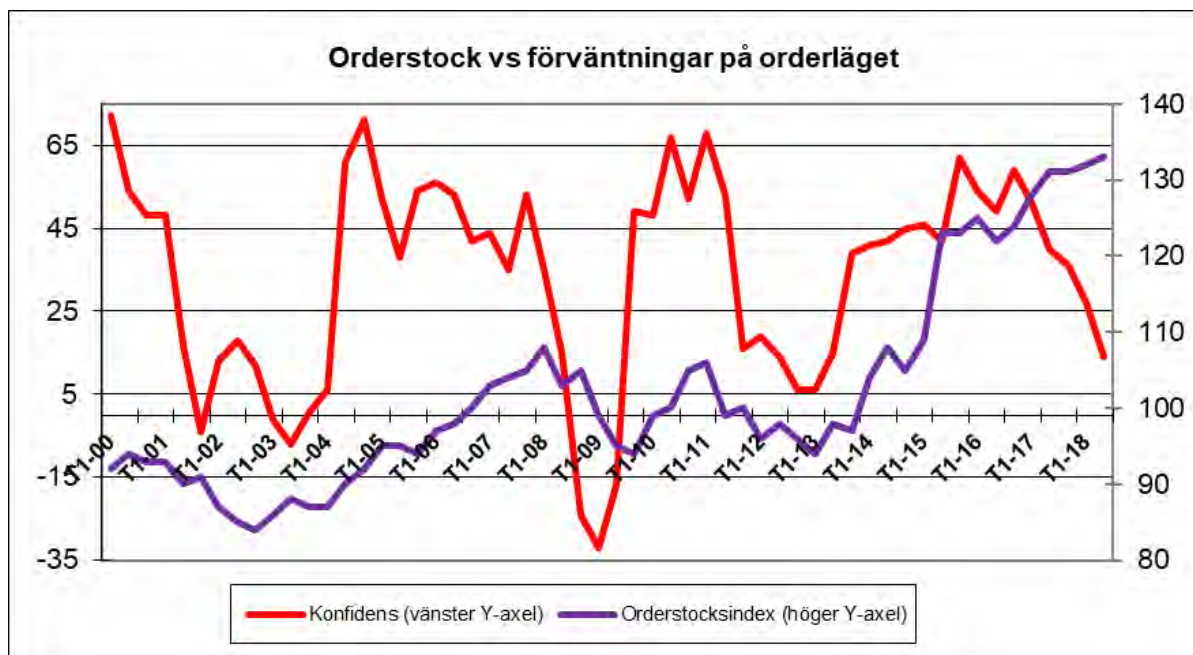


Diagram 6: Orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om 6 månader).

Diagrammet nedan visar arkitekt- och teknikonsultföretagens sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader.

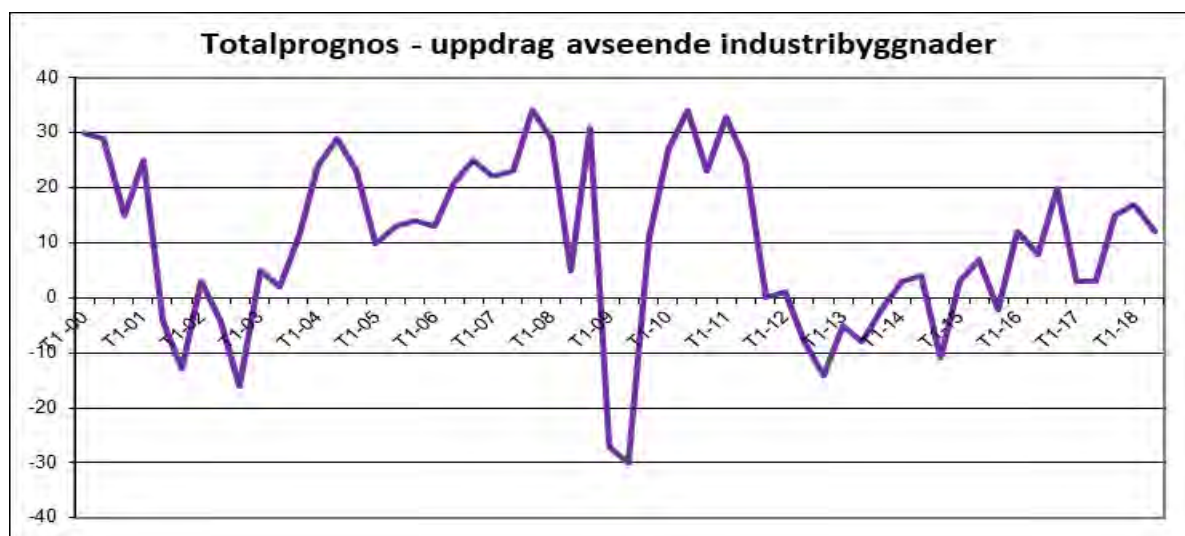


Diagram 7: Arkitekternas och teknikonsulternas sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader om 6 månader.

Arkitektföretagen

Arkitektföretagens orderläge fortsatte att försämrast under våren. Orderstocksindex backade till 114 från 118 i januari och 119 i september 2017. Det är dock samma index som i juni 2017, så det är egentligen inget större tapp ordermässigt. Det är dock troligt att ordervolymer fortsätter att avta under året och även nästa år. Det är huvudsakligen på bostadssektorn som minskningen sker. Vart tredje (30 %) arkitektföretag uppgav att orderläget för bostadsuppdrag minskat sedan i januari medan 12 % sade att det ökat. Samtidigt tror hälften (50 %) av företagen att orderläget för bostadsuppdrag försämrast fram till december medan endast vart tjugonde (4 %) tror att det förbättras. Så företagen själva förväntar sig att nedkylningen på bostadssektorn fortsätter och förstärks under året. När det kommer till övriga lokaler så rapporterade arkitekterna om oförändrat orderläge för kontorsuppdrag i maj jämfört med i januari. Däremot framgick att uppdrag avseende handeln och upplevelseindustrin (hotell, konserthus, teatrar, idrott, mm) minskat sedan i januari. Nettotalen för dem var -5 (14-19) respektive -4 (10-14). Uppdrag avseende offentliga lokaler (vård, undervisning, förvaltning) ökade dock sedan januari. Nettotalet var +15 (25-10). Förväntningarna för uppdrag avseende lokaler är fortfarande positiva. 27 % tror på en ökning medan endast 8 % tror på en minskning, vilket ger konfidensnettotalet +19 (27-8). Det är dock ett skifte mellan privata och offentliga beställare där andelen offentliga uppdrag ökar och andelen privata uppdrag minskar.

Nedan redovisas arkitektföretagens förväntningar på orderlägets utveckling, fördelat på delsektorer samt delsektorernas respektive andel av omsättningen under 2016 och 2017.

Arkitekter Maj 2018					
Delsektorer	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2017	2016
Bostäder	4	46	50	26	28
Övriga hus	27	65	8	55	51
Industribyggnader	12	88	0	2	6
Infrastruktur	0	100	0	4	2
Övriga anläggningar	0	100	0	1	2
Miljö/utredningar	17	83	0	1	3
Stadsplanering	12	76	12	11	8
Totalt vägt	17 (30)	64 (54)	19 (16)	100	100

Tabell 3: Arkitekternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Nyproduktionen av bostäder minskar något i år; antalet lägenheter som påbörjas väntas minska till 55 000, mot 65 000 ifjol. 2019 väntas 46 000 lägenheter påbörjas². De bostadsuppdrag som sätts igång i år är självklart redan projekterade. Detta gäller de flesta som sätts igång nästa år också. Den avtagande ordervolymer på bostadsuppdrag kommer att påverka bostadsbyggandet från 2020 och framåt. Med tanke på att bostadsbristen fortfarande består och att boverket uppskattat behovet av nyproducerade lägenheter till 93 000 per år så är det sannolikt att bostadsuppdragen börjar öka igen om ett par år.

² Sveriges Byggindustrier, Byggnadskonjunkturen nr 1 2018, 22 mars.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för bostadsprojektering. Det ser ut som bostadssektorn mattas av framöver.

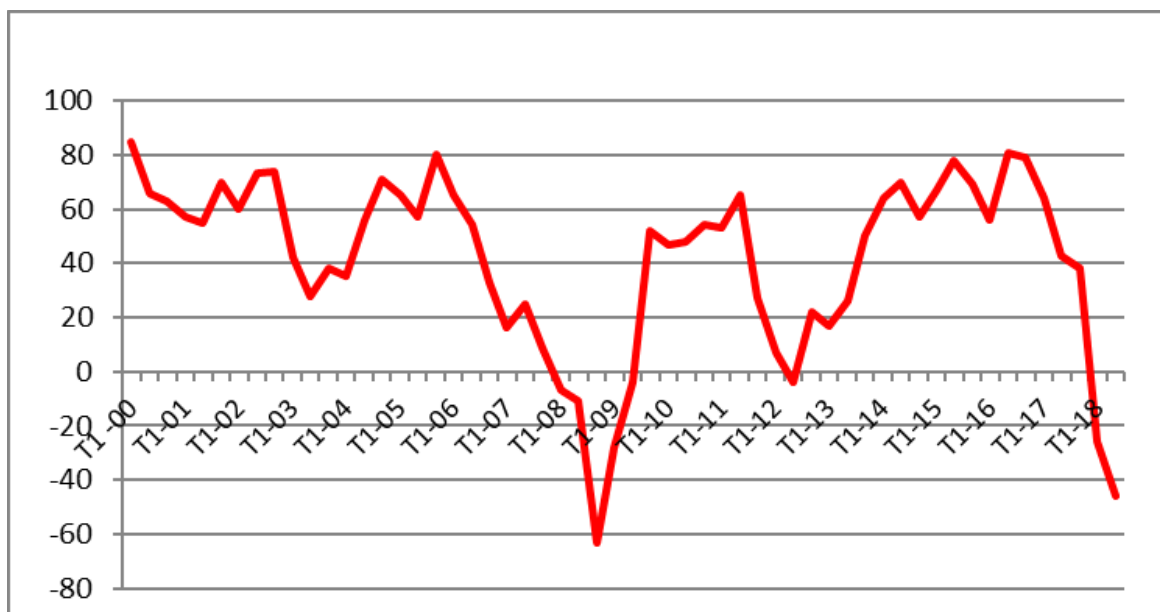


Diagram 8: Arkitekternas förväntningar avseende bostadsprojektering om 6 månader.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för ”övriga hus”, som svänger upp igen i den här mätningen.

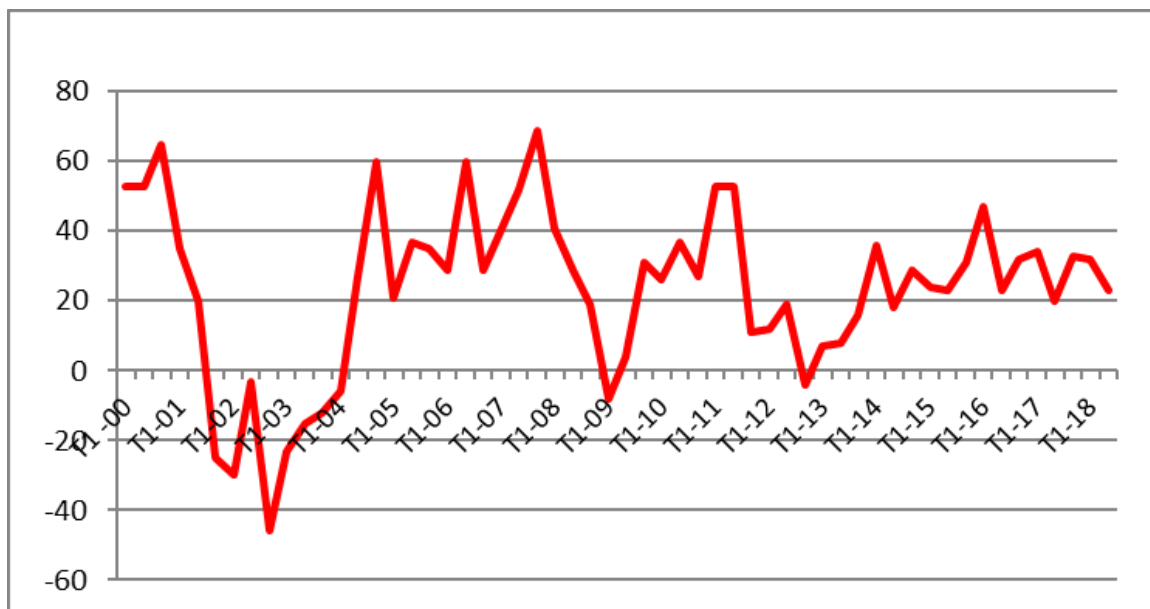


Diagram 9: Arkitekternas förväntningar avseende övriga hus (kontor, handel, upplevelse och offentliga lokaler) om 6 månader.

Arkitekternas debiteringsgrad minskade till 77,2 % under första tertialet 2018, från 79,3 % föregående tertial. Två av tre (62 %) arkitektföretag tror på oförändrad debiteringsgrad kommande sex månader, 21 % tror att den ökar och 17 % tror att den minskar. Det är sannolikt att den ökar en aning under året. Priserna fortsätter att utvecklas positivt. Drygt vart tredje (35 %) företag uppgav att de höjt sina genomsnittsarvodena sedan januari och 17 % att de sänkt dem. Lönsamheten ökade till och med en aning under perioden januari till april. Rörelsemarginalen bland de medverkande företagen var 11 % mot 10,8 % föregående tertial (september till december). Rörelsemarginalen var dock lägre än vid samma period förra året. 46 % av företagen uppgav att den försämrats och 11 % att den förbättrats, vilket ger nettotalet -35 (11-46). Vid motsvarande mätning förra året var rörelsemarginalen bland de medverkande företagen 13,8 %. För lönsamhetsutvecklingen under 2018 tror några fler företag på en försämrad rörelsemarginal än de som tror på en förbättring. 25 % tror på ökad rörelsemarginal 2018 jämfört med 2017 medan 36 % tror på en försämring. Detta ger nettotalet -11 (25-36).

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag)

Teknikkonsulternas orderläge förstärktes ytterligare under våren trots avmattningen på byggsektorn. Orderstocksindex ökade till 142, från 140 i januari. Återigen en rekordnotering! Bostadsuppgårn minskar men uppgårn för övriga lokaler samt infrastruktur ökar fortfarande. De två sektorerna representerar mer än hälften av teknikkonsulternas omsättning. Förväntningarna är fortsatt optimistiska även om konfidensindikatorn minskar. 41 % av teknikkonsulterna tror på ökad ordergång fram till december medan 7 % tror på en minskning. Det ger konfidensnettotalet +34 (41-7), vilket är en liten minskning från januari då det var +38 (40-2).

Nedan redovisas teknikkonsultföretagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på delsektorer samt delsektorens respektive andel av omsättningen under 2016 och 2017.

Teknikkonsulter		Maj 2018			
Delsektorer	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2017	2016
Bostäder	8	36	56	12	14
Övriga hus	39	47	14	23	23
Industribyggnader	19	75	6	7	8
Infrastruktur	56	40	4	30	32
Övriga anläggningar	14	82	4	9	7
Miljö/utredningar	38	59	3	12	9
Stadsplanering	30	70	0	7	7
Totalt vägt	36 (31)	52 (64)	12 (5)	100	100

Tabell 4: Teknikkonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Som tabellen ovan visar så är bostadssektorn den enda delsektorn som uppvisar negativa konfidensnettotalet. De två viktiga delsektorerna övriga lokaler och infrastruktur ökar alltjämt. 12 % uppgav att bostadsuppgårn minskat mellan januari och april, och 33 % att de ökat. För uppgårn avseende övriga lokaler registrerades negativa nettotalet för handeln; -10 (9-19). För upplevelseindustrin och kontorslokaler var nettotalet svagt positiva; +5 (20-15) respektive +9 (20-11). Mest positiv var utvecklingen avseende uppgårn mot för offentliga lokaler där nettotalet var +38 (44-6).

Diagrammet som följer illustrerar förväntningarna på infrastruktursektorn över tiden. De är fortsatt positiva och svänger upp igen i den här mätningen.

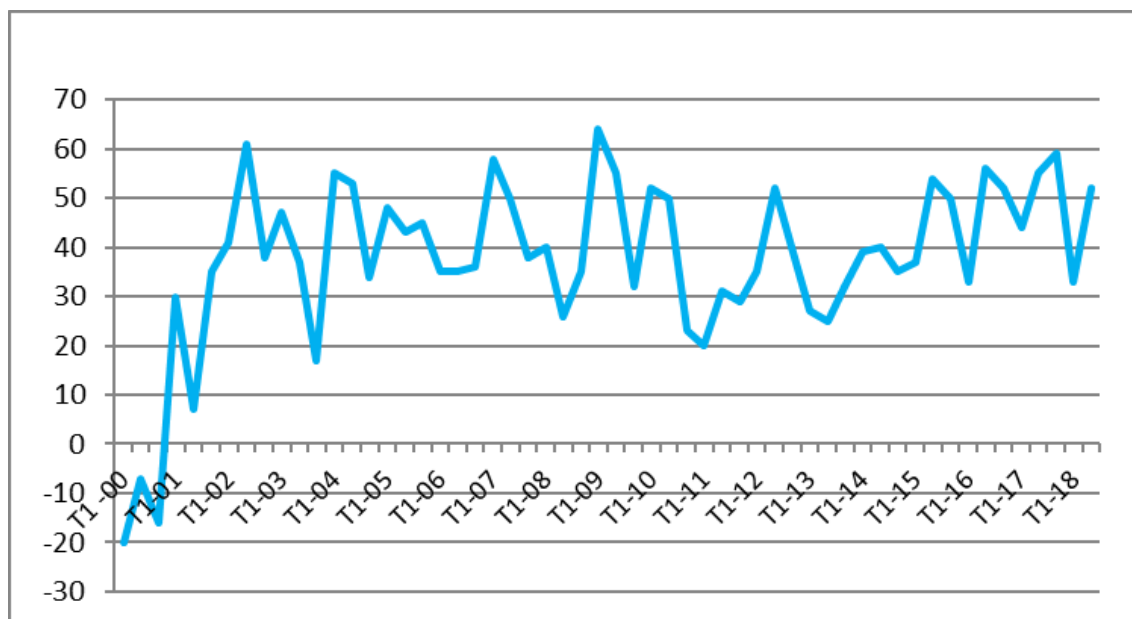


Diagram 10: Teknikkonsulternas förväntningar avseende infrastruktur om 6 månader.

Teknikkonsulternas debiteringsgrad ökade till 78,0 % för perioden januari till april, från 77,9 % under föregående period. Vart tredje (31 %) företag tror på en ökande debiteringsgrad fram till årsskiftet. Endast vart tjugonde tror på en minskning. Det ger nettotalet +26 (31-5). Priserna fortsätter att öka. 54 % av de medverkande företagen uppgav att de höjt sina genomsnittsvarvoden sedan januari. Inget företag hade sänkt dem. Lönsamheten försämrades marginellt jämfört med föregående period. Rörelsemarginalen under första tertialet i år var 11,3 % mot 11,5 % under sista tertialet under 2017. Det var dock fler som uppgav att rörelsemarginalen var bättre under första tertialet i år jämfört med förra året; 40 % uppgav att den ökat och 30 % att den försämrats. I motsvarande mätning förra året registrerades en rörelsemarginal på 11,2 %. Så det är en marginell ökning sedan dess. Det ska dock påpekas att detta är preliminära siffror, i de flesta fallen innan avskrivningar, från ett stort sampel av företagen i branschen. Slutliga siffror över lönsamheten kommer att redovisas i Branschöversikten, som publiceras i december. 38 % av teknikkonsulterna tror att rörelsemarginalen förbättras under 2018 jämfört med 2017 medan 14 % tror på en försämring, vilket ger nettotalet +24 (38-14). Så det ser ut som att lönsamheten fortsätter att stärkas en aning under året.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

UTVECKLINGEN FÖR INDUSTRIKONSULTERNA

Industrikonsulternas orderläge fortsatte att förbättras under våren. Orderstocksindex ökade till 144 i maj från 142 i januari. Det är den sjätte raka mätningen som orderstocksindex ökar för industrikonsulterna, och ytterligare en rekordnotering. Förväntningarna på ordergångens utveckling är också fortsatt positiva. Drygt vart tredje (34 %) företag tror på en ökande ordergång fram till årsskiftet medan endast 6 % tror på en minskning. Det ger konfidensnettot +28 (34-6), vilket visserligen är lägre än konfidensindikatorn i januari som var +59 (59-0). Men det är ju trots allt förväntningar på utvecklingen på ordergången utifrån nuvarande läge, som alltså är rekordbra. Så det får anses vara mycket positiva signaler från branschen. Tillverkningsindustrins ökande efterfrågan både på hemmamarknaden och från exportmarknaderna fortsätter att utvecklas positivt. I senaste Konjunkturbarometern från Konjunkturinstitutet rapporteras om positiva nettototal över tillverkningsindustrins ordergång på såväl hemmamarknaden som exportmarknaden.³ Detta är förstås positivt för industrikonsulterna eftersom efterfrågan på deras tjänster till stor del följer tillverkningsindustrins utveckling. Även om det går åt rätt håll så finns det faktorer som är svårbedömda men som kan påverka ekonomin, tillverkningsindustrin och exporten. Framförallt är det pågående handelskriget mellan USA och en stor del av övriga världen ett orosmoln och sedan hänger Brexit kvar ett annat. Men, givet hur det ser ut idag är signalerna positiva och industrikonsulterna ser med optimism på, åtminstone, den närmaste framtiden.

Diagrammet nedan visar orderstocksindex utveckling tillsammans med konfidensindikatorn. Orderstocksindex fortsatte att stiga i den här mätningen, för sjätte mätningen i rad, medan konfidenskurvan svängde nedåt. Det är dock alltså fler positiva än negativa förväntningar

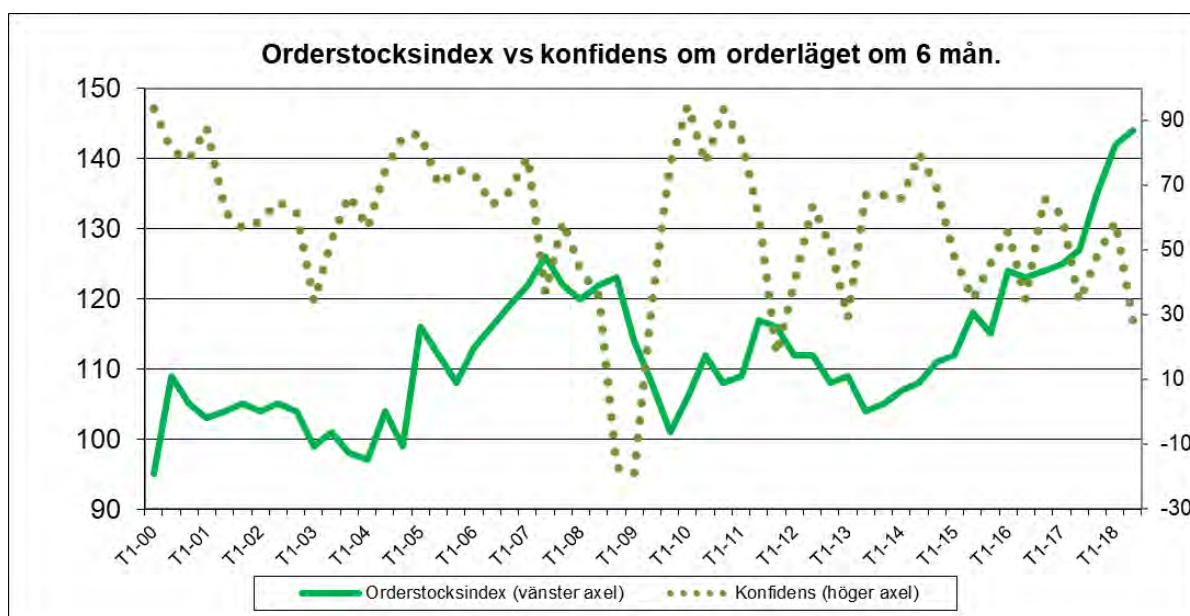


Diagram 11: Industrikonsulterna, orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om 6 månader)

³ Konjunkturinstitutet, Konjunkturbarometern juni 2018

I diagrammet nedan visas orderstocksindex tillsammans med beläggningsgraderna om 2, 3 och 6 månader.

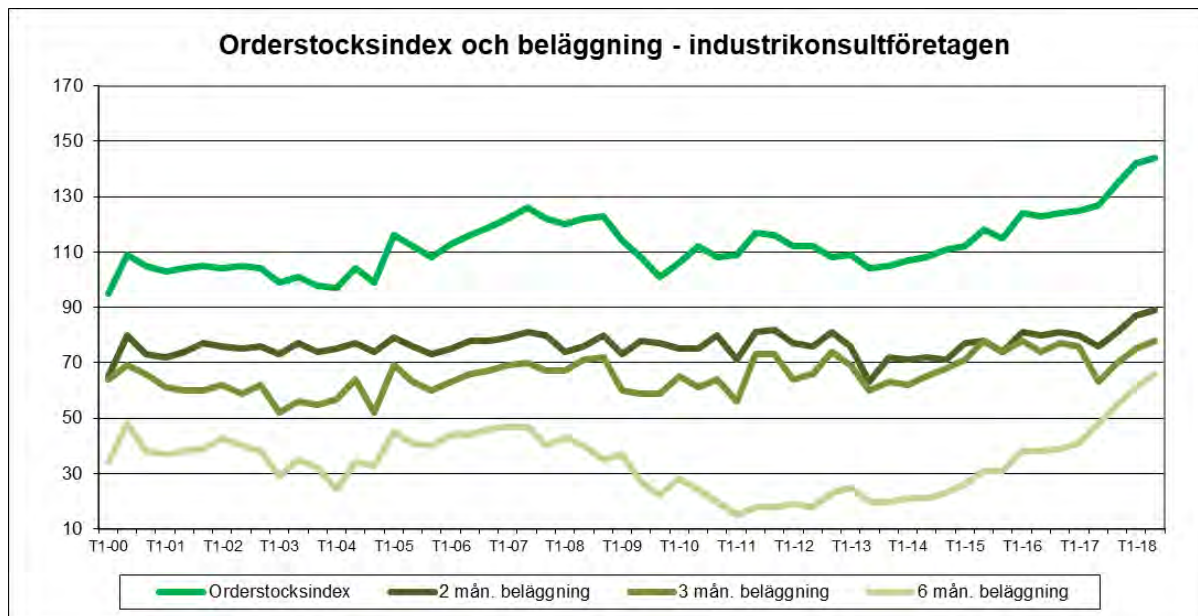


Diagram 12: Industrikonstulterna, orderstock och beläggning (2, 3 och 6 månader)

Tabellen nedan visar företagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på de olika delsektorerna och hur mycket respektive delsektor representerar av den totala omsättningen.

Industrikonstulter	Maj 2018				
	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar	2017	2016
Produktions-/processutveckling	36	59	5	46	27
Produktutveckling	15	80	5	27	21
Teknisk IT	53	47	0	17	8
Information/utbildning	33	67	0	6	15
Annat	26	69	5	4	29
Totalt vägt	30 (41)	66 (58)	4 (1)	100	100

Tabell 5: Industrikonstulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Tabell 5: Industrikonstulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på delsektorer.

Förväntningarna är positiva på samtliga delsektorer även i denna undersökning. Högst konfidensnetttotal rapporterades för uppdrag avseende teknisk IT; +53 (53-0). Men även för de två största delsektorerna, omsättningsmässigt, var konfidensnetttotalen positiva; produktions-/processutveckling samt produktutveckling. Tillsammans representerade de 73 % av industrikonstulternas omsättning under 2017. Konfidensnetttotalen för dem var +31 (36-5) respektive +10 (15-5). Motsvarande siffror i föregående mätning var +50 (50-0) för produktions-/processutveckling och +47 (47-0) för produktutveckling.

Tabellen som följer visar förväntningarna fördelat på de olika kundsegmenten samt hur mycket respektive kundsegment representerar av den totala omsättningen. Högst konfidensnetttotal registrerades för

gruvindustrin med +60 (60-0). Det kundsegmentet representerade 4 % av industrikonsulternas omsättning under 2017. För det största kundsegmentet, fordonsindustrin, var konfidensnettotalet +33 (40-7).

Industrikonsulter Maj 2018					
Kundsegment	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2017	2016
Gruvindustrin	60	40	0	4	5
Trä/massa/pappers ind	21	79	0	7	8
Läkemedels/kemiska ind	40	60	0	8	6
Livsmedelsindustrin	18	82	0	2	3
Metall/maskinindustrin					
- Metallindustri	21	79	0	5	6
- Maskinindustri	44	45	11	6	3
- Verkstadsindustri	39	55	6	15	11
Tillv el/optik/telekom prod	0	86	14	2	8
Tillv fordon/transp medel	40	53	7	30	17
Energi/kraft	47	48	5	10	23
Andra kundsegment	37	58	5	11	10
Totalt vägt	36 (53)	59 (45)	5 (2)	100	100

Tabell 6: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om 6 månader, fördelat på kundsegment.

Det enda kundsegmentet som uppvisade ett negativt konfidensnettotalet var el-, optik- och telekomindustrin, -14 (0-14). Två andra relativt stora kundsegment som redovisade höga konfidensnettotalet var verkstadsindustrin samt energi- och kraftindustrin med nettotalen +33 (39-6) respektive +42 (47-5).

Diagrammen som följer visar konfidenskurvornas utveckling för de olika delsektorerna. Även om alla fyra svänger nedåt motsvarar alla positiva konfidensnettotalet.

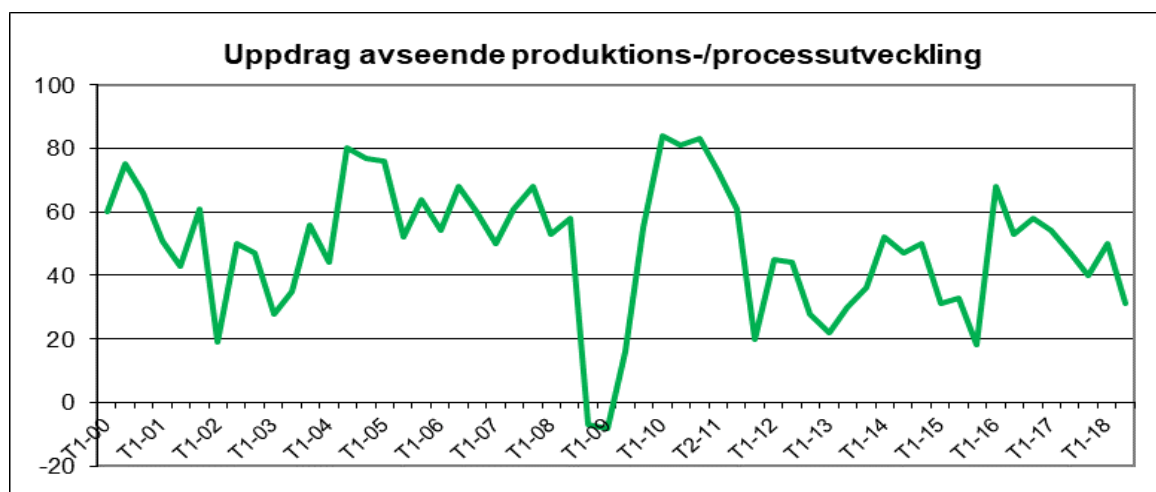


Diagram 13: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktions- och processutveckling. Nettotalet.

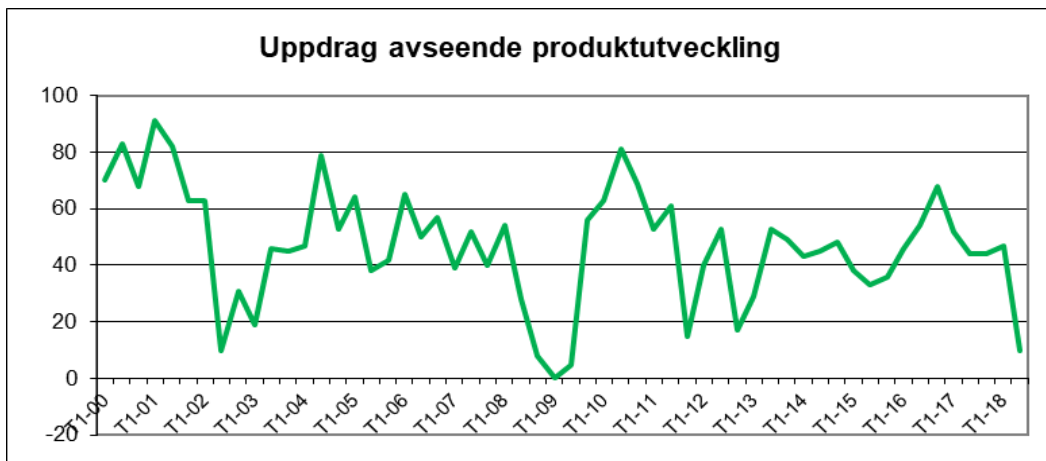


Diagram 14: Industrikonstulernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende produktutveckling. Netttotal.

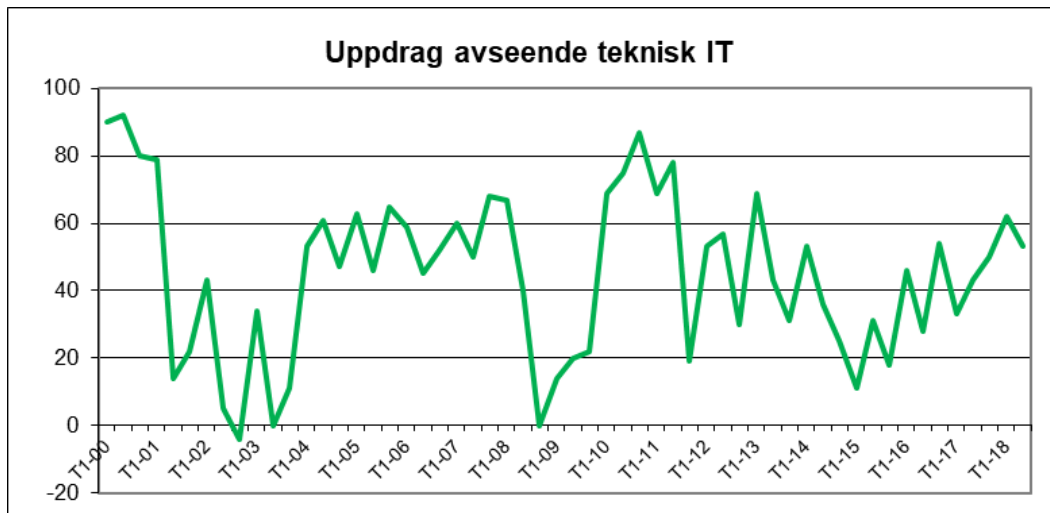


Diagram 15: Industrikonstulernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk IT. Netttotal.

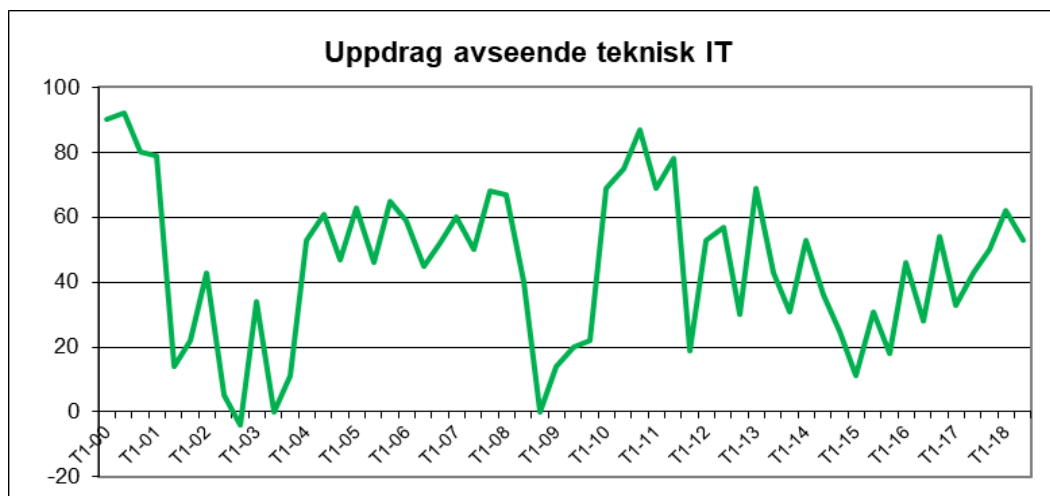


Diagram 16: Industrikonstulernas förväntningar på orderstockens utveckling för uppdrag avseende teknisk information/utbildning. Netttotal.

Debiteringsgraden ökade under första tertialet i år till 82,1 % från 80,8 % under föregående tertial. Det är en väldigt hög debiteringsgrad, men det är fortfarande fler företag som tror att deras debiteringsgrad kommer att öka under de kommande sex månaderna än de som tror att den kommer att minska. 19 % tror att den ökar och 9 % tror att den minskar, vilket ger nettotalet +10 (19-9). 72 % av företagen tror därmed på en oförändrad debiteringsgrad. Även priserna fortsätter att utvecklas positivt. 40 % av de svarande uppgav att de höjt sina genomsnittsarvoden sedan i januari. 16 % hade sänkt dem. Det ger nettotalet +24 (40-16). De tror också på en fortsatt positiv prisutveckling de kommande sex månaderna. Med ökande debiteringsgrader och priser följer också en förbättrad lönsamhet. Rörelsemarginalen bland de medverkande företagen i den här undersökningen var 8,7 %. Det ska dock påpekas att detta är preliminära siffror, i de flesta fallen innan avskrivningar, från ett stort sampel av företagen i branschen. 47 % av företagen sade att rörelsemarginalen under första tertialet 2018 var bättre än vid motsvarande period förra året. 20 % sade att den var sämre. Det ger nettotalet +27 (47-20). Rörelsemarginalen vid motsvarande mätning 2017 var 7,5 %. 45 % av företagen tror att rörelsemarginalen under 2018 blir bättre än under 2017. 17 % tror att den blir sämre. Nettotalet över förväntningarna blir då +28 (45-17). Industrikonsulternas lönsamhet fortsätter som väntat att förbättras även under 2018.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

SYSSELSÄTTNINGSLÄGET

Rekryteringsbehovet är fortfarande stort och är branschens kanske största utmaning. Kompetensbristen är en flaskhals för produktiviteten och tillväxten i branschen. Tre av fyra (76 %) företag behöver anställa och det är alltså väldigt få som behöver banta personalstyrkan; endast vart tjugonde (6 %) företag. Det ger nettotalet +70 (76-6). Det är ungefär samma siffror som vid januarimätningen; +71 (76-5). Trots avmattningen i byggsektorn, inte minst för arkitekterna, så är det få företag som signalerar neddragningar. Det är dels en bekräftelse på kompetensbristens problematik, det går att inte att fylla alla vakanser. Dels ger det vid handen att man inte väntar sig någon dramatisk minskning i ordervolym. Rekryteringsbehovet, eller bristen på resurser, har för tredje året beräknats utifrån företagets rekryteringsbehov i juni samt hur många vakanser de tror sig kunna fylla. Till detta har andelen internrekryteringar, företagen emellan, räknats in. I årets beräkning framgår att 7000 medarbetare saknas i branschen. Motsvarande siffra i juni var 5500 och året innan var det drygt 4000.

Bristen på tillgänglig kompetens har medfört en allt högre rekrytering från konkurrenter. Under 2017 kom 55 % av branschens rekryteringar från konkurrenter. Under 2016 kom 46 % från konkurrenter. Detta illustrerar konsekvenserna av kompetensbristen. Resultatet blir förstås en lönekostnadsspiral som är svårkontrollerad. Det behövs fler ingenjörer generellt sett. Sedan finns det vissa kompetensområden där bristen är särskilt allvarlig.

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovets utveckling över tiden. Arkitekt- och teknikonsultföretagen presenteras gemensamt. Rekryteringsbehovet illustreras här av nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad personalstyrka minus andelen företag som tror på en minskning.

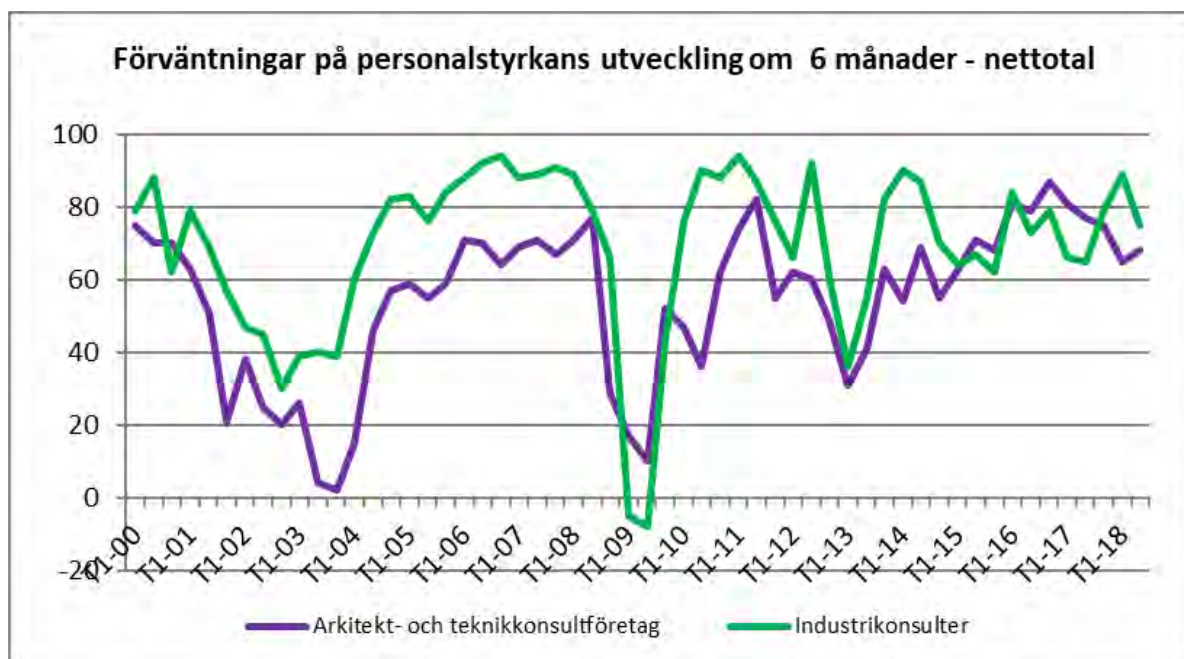


Diagram 17: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om 6 månader. Teknikkonsulter och arkitekter tillsammans vs industriteknikkonsulter.

Teknikkonsulternas netttotal över rekryteringsbehovet var +86 (88-2), vilket är en ökning jämfört med i januari då det var +75 (82-7). Industrikonsulternas netttotal var +75 (75-0), en minskning jämfört med i januari då det var +89 (89-0) men det är fortfarande ett väldigt högt netttotal. Arkitekternas netttotal minskade till +42 (59-17) i maj från +51 (57-6) i januari.

Diagrammet nedan visar kurvorna för arkitekter och teknik konsulter var för sig, enligt den beskrivna utvecklingen ovan.

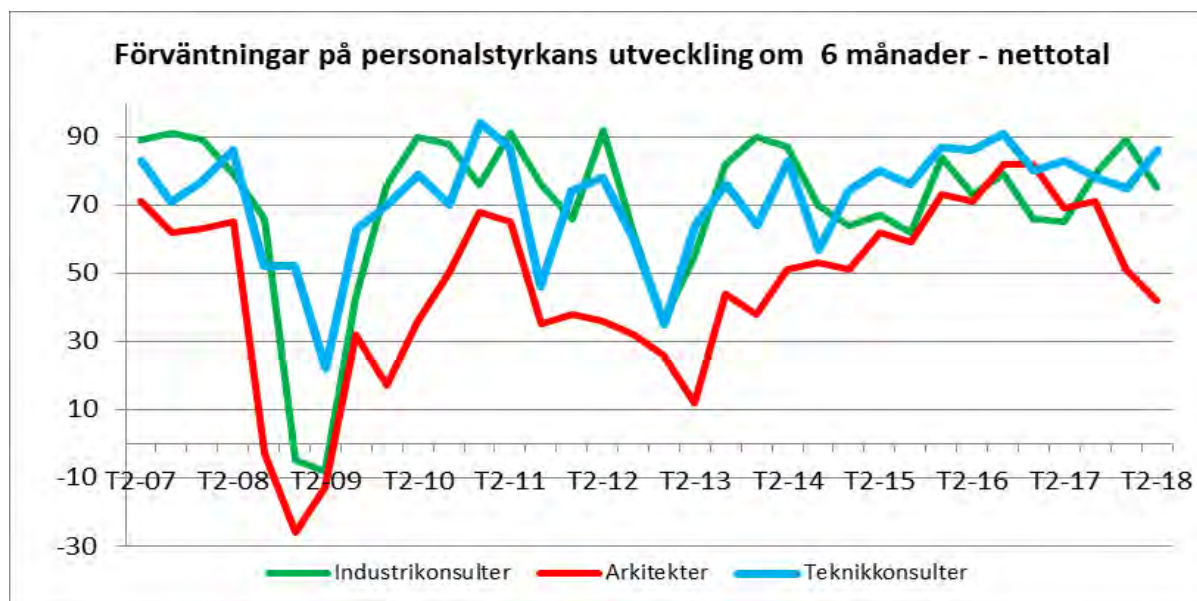


Diagram 18: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om 6 månader. Teknikksulter, arkitekter var för sig samt industriteknikkonsulter.

Personalomsättningen fortsätter i samma takt som tidigare. För hela branschen var personalomsättningen 6,2 % mellan januari och april, motsvarande en tredjedel av året. Det är i linje med, eller något högre än, årsgenomsnittet för 2017 som var 18 %. Högst personalomsättning under våren hade industriksulterna med hela 9,8 %, vilket är klart högre än årsgenomsnittet från 2017 på 22,8 %. Med samma takt hela året skulle industriksulterna närma sig 30 %. Men det känns orealistiskt högt. Arkitekternas personalomsättning under våren var 4,2 %, vilket är i linje med förra årets sammantagna personalomsättning på 11,5 %.

Sjukfrånvaron i branschen var 3,2 % under 2017, varav 30,1 % var långtidssjukfrånvaro. Fördelat på verksamhetsområde var sjukfrånvaron:

- Arkitektföretagen: 4,3 % sjukfrånvaro. 23,4 % långtidsfrånvaro.
- Teknikkonsultföretagen: 3,0 % sjukfrånvaro. 32,7 % långtidsfrånvaro.
- Industriksultföretagen: 3,1 % sjukfrånvaro. 25,6 % långtidsfrånvaro.

REGIONAL STATISTIK

En avmattning i branschen börjar nu märkas, framförallt på regional nivå. Arkitektföretagen rapporterar om sämre orderläge och försiktigare förväntningar på dess utveckling framöver. Bland teknikkonsultföretagen är det lite mer spridda skurar. Vissa regioner går för fullt och i vissa andra märks en avmattning av. Industrikonsulterna tuffar på som tidigare, med positiva förväntningar runt om i hela landet. Rekryteringsbehoven består dock bland samtliga verksamhetsområden och i nästan alla regioner.

Statistik på riksnivå, att jämföra med

För att kunna jämföra de regionala siffrorna med rikssnittet presenteras här kortfattat motsvarande siffror för respektive verksamhetsområde på riksnivå. I diagrammen, som illustrerar förväntningarna på orderlägets utveckling, visas även kurvor för rikssnittet. Hur orderutvecklingen varit under den senaste perioden finns det inga motsvariga siffror för på nationell nivå. Där ställs frågan annorlunda och ligger till grund för orderstocksindex.

Förväntningarna på orderlägets utveckling, eller konfidensnetttotalen, var på riksnivå:

- Industrikonsulterna +28 (34-6)
- Teknikkonsulterna +34 (41-7)
- Arkitekterna -15 (14-29)

Netttotalen över förväntad personalutveckling för kommande sex månader var på riksnivå:

- Industrikonsulterna +75 (75-0)
- Teknikkonsulterna +86 (88-2)
- Arkitekterna +42 (59-17)

OM DEN REGIONALA STATISTIKEN

Statistiken visar hur företagen med verksamhet i respektive region svarat för respektive verksamhetsområde. Statistiken visas både i ett diagram och i tabellform. Underlaget för respektive region är i vissa fall väldigt litet. Därför ska statistiken ses som indikativ för läget i respektive region.

Om diagrammen

Konfidensindikator över förväntningarna på orderlägets utveckling om sex månader. Nettototal (skillnaden mellan andelen positiva och negativa företag) för regionen samt genomsnitt för riket; för arkitekter, industrikonsulter samt teknikkonsulter.

Om tabellerna

Tabellen visar en sammanställning över hur företagen svarat för respektive verksamhetsområde i regionen. Nettotalet visar skillnaden mellan andelen som signalerar om en förbättring minus de som signalerar om försämring. Nettotalen över förväntningar på orderlägets utveckling illustreras i diagrammet ovan. I de fall antalet svarande anses ha varit för lågt redovisas inga siffror.

På följande sidor redovisas läget region för region. Diagrammet visar konfidenskurvan över förväntad orderutveckling om sex månader. I tabellen nedanför redovisas samtliga siffror i varje region. Först orderutveckling sedan senaste mätningen och förväntad orderutveckling om sex månader. Sedan personalutveckling sedan förra mätningen samt förväntad personalutveckling om sex månader.

Där det saknas siffror har underlaget varit för tunt.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

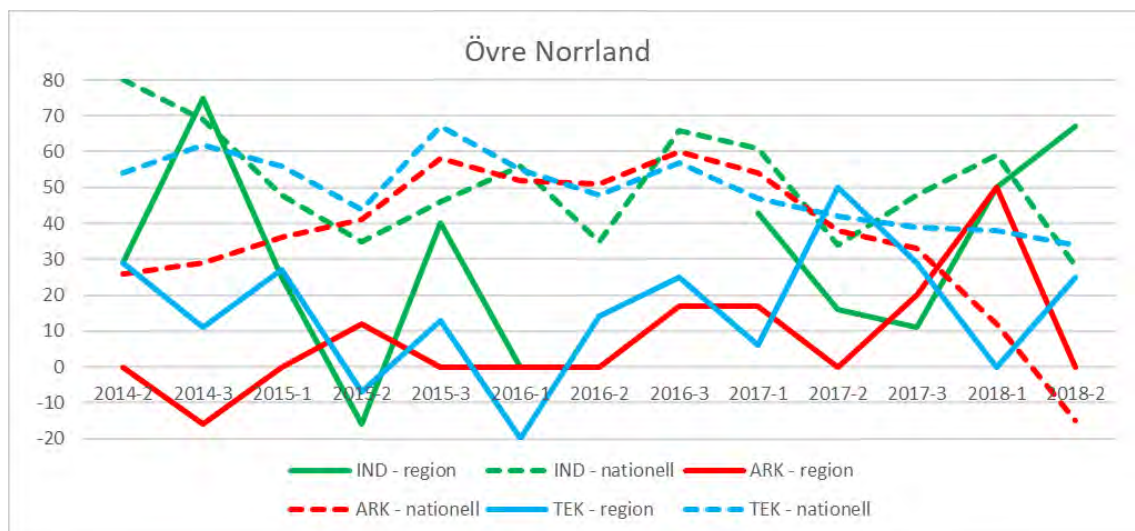


Diagram 19: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2018 1	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%	17%	83%	0%	17%	83%	17%	0%	83%
2017 3	42%	41%	17%	25%	22%	67%	11%	11%	0%	78%	22%	-22%	57%	43%	0%	57%
2017 2	33%	67%	0%	33%	33%	50%	17%	16%	20%	60%	20%	0%				
2017 1	43%	57%	0%	43%	43%	57%	0%	43%	0%	83%	17%	-17%	33%	30%	17%	16%
2016 3				0%				0%	0%	100%	0%	0%	40%	60%	0%	40%
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	60%	20%	0%	17%	66%	17%	0%	0%	100%	0%	0%
2016 1	14%	72%	14%	0%	11%	78%	11%	0%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%
2015 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%	11%	78%	11%	0%	30%	70%	0%	30%
2015 2					17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%
2015 1	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2014 3	20%	60%	20%	0%	75%	25%	0%	75%	25%	75%	0%	25%	100%	0%	0%	100%
2014 2	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	67%	33%	0%	67%
ARKITEKTER																
2018 1					20%	60%	20%	0%								
2017 3	17%	83%	0%	17%	40%	40%	20%	20%								
2017 2	20%	80%	0%	20%	20%	60%	20%	0%								
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%								
2016 3	14%	86%	0%	14%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%
2016 2	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%	40%	40%	20%	20%
2016 1	0%	83%	17%	-17%	0%	100%	0%	0%				0%				0%
2015 3																
2015 2					12%	88%	0%	12%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%	43%
2015 1					0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%
2014 3	20%	80%	0%	20%	17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%
2014 2	0%	67%	33%	-33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2018 1	20%	70%	10%	10%	30%	65%	5%	25%	44%	56%	0%	44%	71%	29%	0%	71%
2017 3	12%	65%	23%	-11%	29%	71%	0%	29%					29%	65%	6%	23%
2017 2	44%	50%	6%	38%	50%	50%	0%	50%	57%	36%	7%	50%	64%	36%	0%	64%
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%	42%	58%	0%	42%	69%	31%	0%	69%
2016 3	31%	63%	6%	25%	25%	75%	0%	25%	43%	43%	14%	29%	60%	40%	0%	60%
2016 2	33%	34%	33%	0%	21%	72%	7%	14%	42%	41%	17%	25%	42%	33%	25%	17%
2016 1	12%	63%	25%	-13%	0%	80%	20%	-20%	23%	77%	0%	23%	29%	64%	7%	22%
2015 3	20%	53%	27%	-7%	19%	75%	6%	13%	20%	60%	20%	0%	45%	55%	0%	45%
2015 2					8%	77%	15%	-7%	50%	42%	8%	42%	54%	46%	0%	54%
2015 1	9%	82%	9%	0%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%
2014 3	22%	67%	11%	11%	11%	89%	0%	11%	37%	63%	0%	37%	50%	50%	0%	50%
2014 2	25%	75%	0%	25%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	29%	71%	0%	29%

Tabell 7: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)

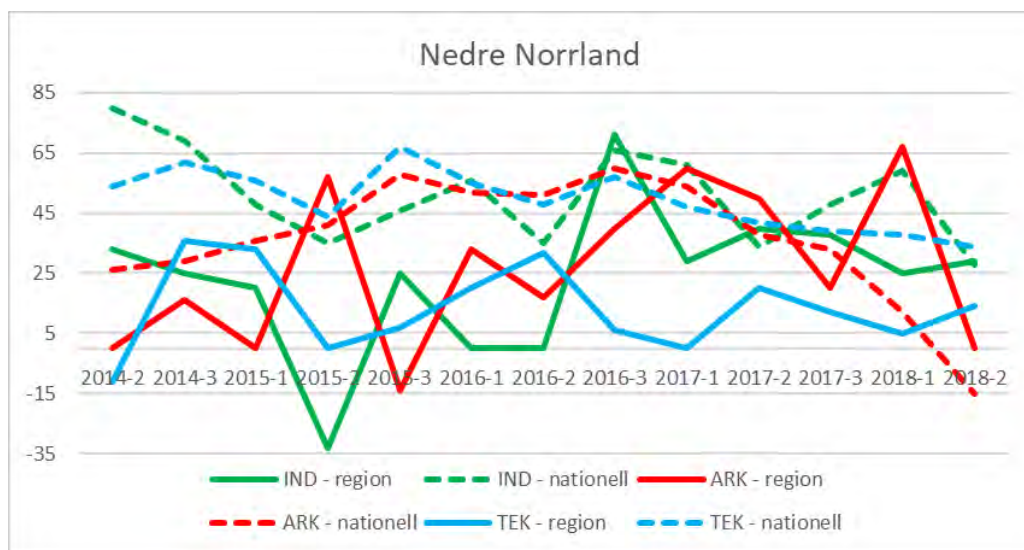


Diagram 20: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämlre	Netto	Bättre	Oför	Sämlre	Netto	Bättre	Oför	Sämlre	Netto	Bättre	Oför	Sämlre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	43%	57%	0%	43%	43%	43%	14%	29%								
2018 1	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%	14%	72%	14%	0%	29%	71%	0%	29%
2017 3	50%	40%	10%	40%	50%	38%	12%	38%	0%	88%	12%	-12%	62%	38%	0%	62%
2017 2					60%	20%	20%	40%								
2017 1	12%	88%	0%	12%	29%	71%	0%	29%	17%	73%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	71%	0%	29%	71%	29%	0%	71%	0%	71%	29%	-29%	29%	71%	0%	29%
2016 2	29%	42%	29%	0%	14%	72%	14%	0%	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%
2016 1	71%	29%	0%	71%	12%	76%	12%	0%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%
2015 3	17%	58%	25%	-8%	33%	59%	8%	25%	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%
2015 2					0%	67%	33%	-33%	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%
2015 1	33%	67%	0%	33%	40%	40%	20%	20%	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%
2014 3	60%	40%	0%	60%	25%	75%	0%	25%	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%
2014 2	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%
ARKITEKTER																
2018 2					17%	66%	17%	0%								
2018 1	17%	83%	0%	17%	67%	33%	0%	67%								
2017 3	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%								
2017 2	60%	40%	0%	60%	50%	50%	0%	50%								
2017 1	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%								
2016 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%								
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2016 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%								
2015 3	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%								
2015 2	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%
2015 1	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2014 2	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	24%	67%	9%	15%	19%	76%	5%	14%	29%	53%	18%	11%	53%	47%	0%	53%
2018 1	11%	83%	6%	5%	11%	83%	6%	5%	23%	69%	8%	15%	29%	64%	7%	22%
2017 3	11%	89%	0%	11%	17%	78%	5%	12%	19%	75%	6%	13%	31%	69%	0%	31%
2017 2	29%	59%	12%	17%	20%	80%	0%	20%	31%	46%	23%	8%	42%	58%	0%	42%
2017 1	21%	68%	11%	10%	11%	78%	11%	0%	33%	67%	0%	33%	39%	61%	0%	39%
2016 3	28%	72%	0%	28%	6%	94%	0%	6%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 2	25%	56%	19%	6%	38%	56%	6%	32%	33%	59%	8%	25%	46%	39%	15%	31%
2016 1	13%	75%	12%	1%	20%	80%	0%	20%	36%	64%	0%	36%	31%	69%	0%	31%
2015 3	21%	58%	21%	0%	20%	67%	13%	7%	40%	50%	10%	30%	70%	20%	10%	60%
2015 2					12%	76%	12%	0%	31%	54%	15%	16%	47%	46%	7%	40%
2015 1	17%	75%	8%	9%	33%	67%	0%	33%	36%	46%	18%	18%	45%	55%	0%	45%
2014 3	27%	55%	18%	9%	36%	64%	0%	36%	30%	50%	20%	10%	30%	70%	0%	30%
2014 2	10%	80%	10%	0%	0%	89%	11%	-11%	20%	70%	10%	10%	10%	80%	10%	0%

Tabell 8: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)

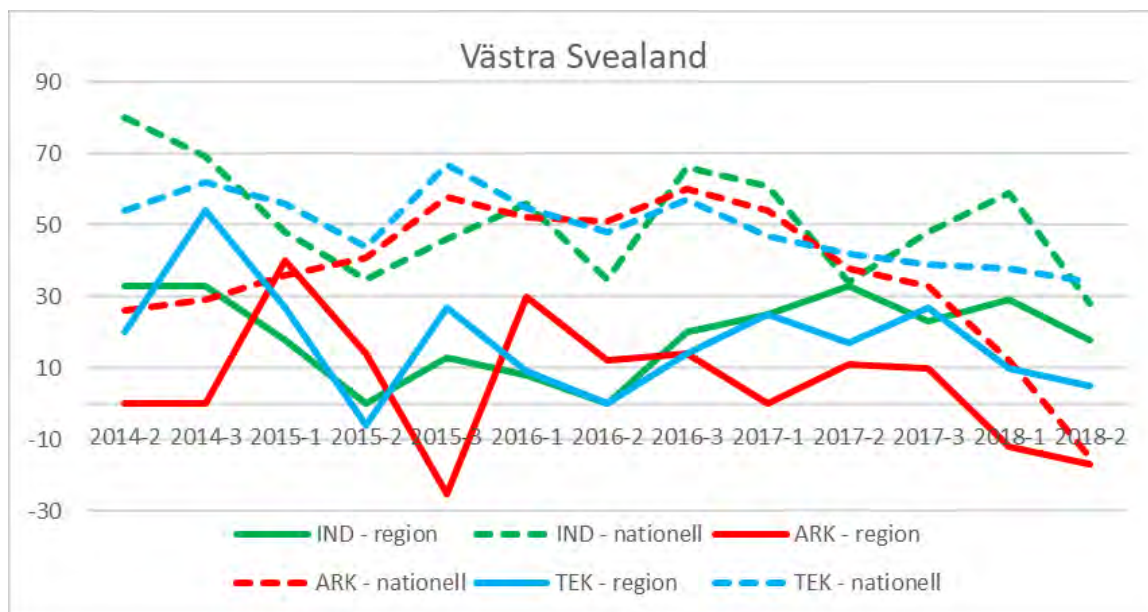


Diagram 21: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	40%	60%	0%	40%	18%	82%	0%	18%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2018 1	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	100%	0%	0%	100%
2017 3	44%	56%	0%	44%	31%	61%	8%	23%	18%	73%	9%	9%	40%	50%	10%	30%
2017 2	44%	44%	12%	32%	33%	67%	0%	33%	43%	43%	14%	29%	50%	50%	0%	50%
2017 1	42%	58%	0%	42%	25%	75%	0%	25%	28%	29%	43%	-15%	62%	38%	0%	62%
2016 3	22%	67%	11%	11%	30%	60%	10%	20%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2016 2	36%	55%	9%	27%	8%	84%	8%	0%	10%	80%	10%	0%	30%	70%	0%	30%
2016 1	8%	69%	23%	-15%	8%	92%	0%	8%	18%	55%	27%	-9%	36%	64%	0%	36%
2015 3	20%	73%	7%	13%	20%	73%	7%	13%	8%	84%	8%	0%	23%	77%	0%	23%
2015 2					8%	84%	8%	0%	22%	67%	11%	11%	44%	45%	11%	33%
2015 1	18%	73%	9%	9%	36%	46%	18%	18%	10%	30%	60%	-50%	33%	56%	11%	22%
2014 3	10%	90%	0%	10%	44%	45%	11%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	38%	12%	38%
2014 2	22%	67%	11%	11%	33%	67%	0%	33%	33%	56%	11%	22%	56%	33%	11%	45%
ARKITEKTER																
2018 2					0%	83%	17%	-17%								
2018 1	11%	89%	0%	11%	0%	88%	12%	-12%								
2017 3	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
2017 2	25%	75%	0%	25%	22%	67%	11%	11%	50%	40%	10%	40%	40%	60%	0%	40%
2017 1	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%								
2016 3	0%	100%	0%	0%	14%	86%	0%	14%					0%	100%	0%	0%
2016 2	33%	67%	0%	33%	12%	88%	0%	12%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%
2016 1	25%	75%	0%	25%	30%	70%	0%	30%								
2015 3																
2015 2					14%	86%	0%	14%	40%	60%	0%	40%	43%	57%	0%	43%
2015 1	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2014 3	0%	100%	0%	0%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2014 2	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	18%	77%	5%	13%	14%	77%	9%	5%	53%	41%	6%	47%	53%	47%	0%	53%
2018 1	21%	74%	5%	16%	10%	90%	0%	10%	23%	71%	6%	17%	35%	65%	0%	35%
2017 3	4%	96%	0%	4%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%
2017 2	25%	75%	0%	25%	17%	83%	0%	17%	38%	56%	6%	32%	40%	60%	0%	40%
2017 1	14%	81%	5%	9%	25%	75%	0%	25%	44%	50%	6%	38%	53%	47%	0%	53%
2016 3	18%	77%	5%	13%	19%	76%	5%	14%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	0%	67%
2016 2	11%	83%	6%	5%	17%	66%	17%	0%	20%	73%	7%	13%	50%	36%	14%	36%
2016 1	27%	68%	5%	22%	14%	81%	5%	9%	30%	65%	5%	25%	45%	50%	5%	40%
2015 3	18%	76%	6%	12%	32%	63%	5%	27%	36%	55%	9%	27%	73%	18%	9%	64%
2015 2					6%	82%	12%	-6%	40%	53%	7%	33%	50%	50%	0%	50%
2015 1	7%	93%	0%	7%	27%	73%	0%	27%	21%	72%	7%	14%	31%	69%	0%	31%
2014 3	23%	54%	23%	0%	54%	46%	0%	54%	10%	70%	20%	-10%	40%	50%	10%	30%
2014 2	9%	82%	9%	0%	20%	80%	0%	20%	30%	70%	0%	30%	50%	50%	0%	50%

Tabell 9: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Svealand, exklusive Stockholm (Uppland, Södermanland)

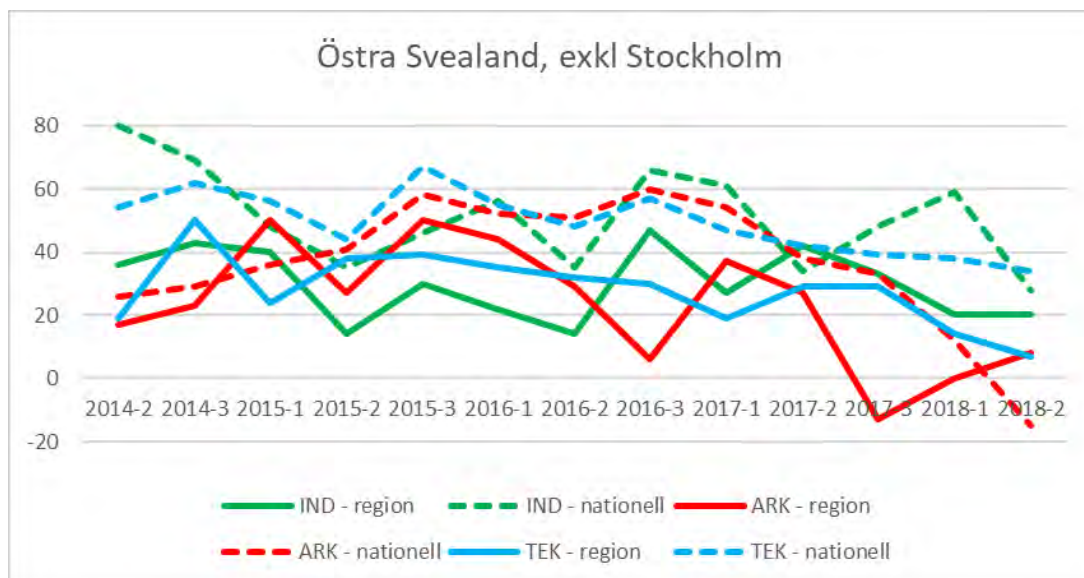


Diagram 22: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Östra Svealand , exkl Stockholm (Uppland, Södermanland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	40%	50%	10%	30%	30%	60%	10%	20%	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%
2018 1	27%	64%	9%	18%	30%	60%	10%	20%	11%	89%	0%	11%	44%	56%	0%	44%
2017 3	47%	53%	0%	47%	33%	67%	0%	33%	0%	82%	18%	-18%	30%	70%	0%	30%
2017 2	43%	57%	0%	43%	42%	58%	0%	42%	22%	45%	33%	-11%	43%	57%	0%	43%
2017 1	33%	60%	7%	26%	27%	73%	0%	27%	20%	70%	10%	10%	60%	40%	0%	60%
2016 3	38%	58%	5%	33%	47%	53%	0%	47%	36%	46%	18%	18%	46%	54%	0%	46%
2016 2	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 1	18%	76%	6%	12%	29%	64%	7%	22%	13%	87%	0%	13%	23%	77%	0%	23%
2015 3	24%	76%	0%	24%	30%	70%	0%	30%	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2015 2					14%	86%	0%	14%	22%	78%	0%	22%	22%	78%	0%	22%
2015 1	50%	42%	8%	42%	40%	60%	0%	40%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%
2014 3	17%	83%	0%	17%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%	75%	25%	0%	75%
2014 2	22%	78%	0%	22%	36%	64%	0%	36%	38%	62%	0%	38%	37%	50%	13%	24%
ARKITEKTER																
2018 2	31%	61%	8%	23%	22%	64%	14%	8%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%
2018 1	19%	75%	6%	13%	12%	76%	12%	0%	43%	57%	0%	43%	17%	66%	17%	0%
2017 3	31%	69%	0%	31%	0%	87%	13%	-13%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%
2017 2	27%	73%	0%	27%	27%	73%	0%	27%	50%	50%	0%	50%	37%	63%	0%	37%
2017 1	38%	62%	0%	38%	37%	63%	0%	37%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	59%	12%	17%	25%	56%	19%	6%	17%	83%	0%	17%	25%	63%	12%	13%
2016 2	76%	24%	0%	76%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2015 3	47%	48%	5%	42%	50%	50%	0%	50%	36%	64%	0%	36%	45%	55%	0%	45%
2015 2					37%	53%	10%	27%	40%	50%	10%	30%	70%	30%	0%	70%
2015 1	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	62%	38%	0%	62%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	67%	0%	33%	23%	77%	0%	23%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 2	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%	17%	25%	75%	0%	25%	33%	67%	0%	33%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	7%	86%	7%	0%	14%	79%	7%	7%	41%	50%	9%	32%	64%	36%	0%	64%
2018 1	32%	57%	11%	21%	18%	78%	4%	14%	22%	74%	4%	18%	52%	48%	0%	52%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	71%	0%	29%	44%	52%	4%	40%	54%	48%	0%	54%
2017 2	39%	52%	9%	30%	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	44%	56%	0%	44%
2017 1	26%	74%	0%	26%	23%	73%	4%	19%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	71%	0%	29%	30%	70%	0%	30%	52%	48%	0%	52%	67%	33%	0%	67%
2016 2	33%	67%	0%	33%	32%	68%	0%	32%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2016 1	36%	64%	0%	36%	39%	57%	4%	35%	22%	69%	9%	13%	54%	41%	5%	49%
2015 3	28%	68%	4%	24%	43%	53%	4%	39%	31%	56%	13%	18%	59%	41%	0%	59%
2015 2					46%	46%	8%	38%	45%	35%	20%	25%	46%	46%	8%	38%
2015 1	25%	71%	4%	21%	28%	68%	4%	24%	31%	56%	13%	18%	39%	55%	6%	33%
2014 3	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	31%	69%	0%	31%	46%	46%	8%	38%
2014 2	31%	63%	6%	25%	19%	81%	0%	19%	31%	69%	0%	31%	31%	69%	0%	31%

Tabell 10: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Stockholm

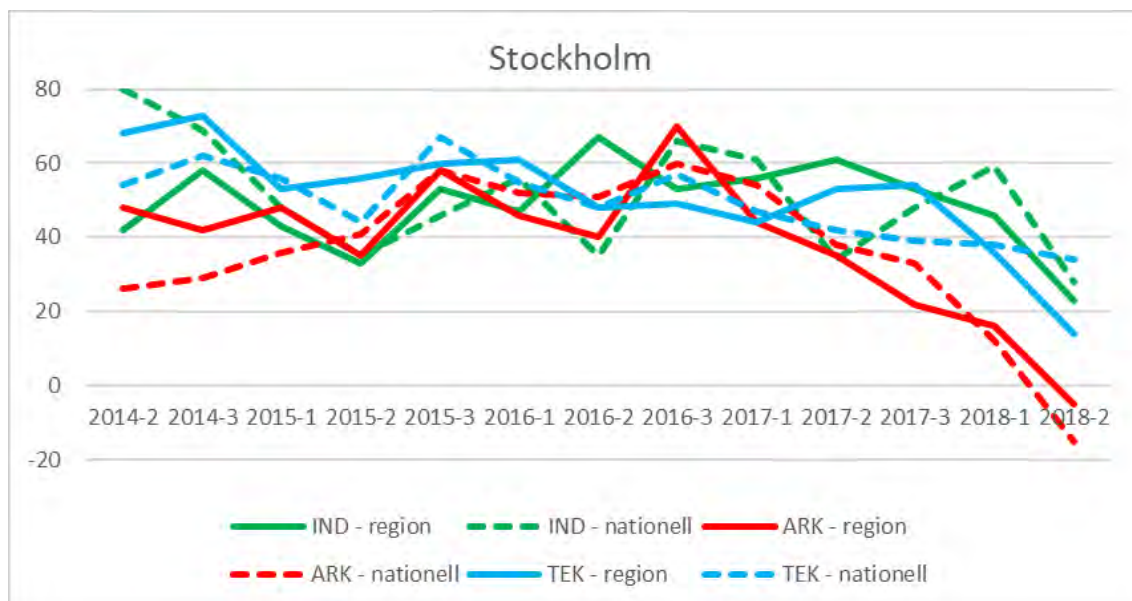


Diagram 23: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Stockholm																				
Orderutveckling									Personalutveckling											
Senaste mätperioden					Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period							
Bättre		Oför		Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																				
2018 2	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	70%	20%	10%	60%	70%	30%	0%	70%	70%	30%	0%	70%
2018 1	46%	54%	0%	46%	46%	54%	0%	46%	70%	30%	0%	70%	70%	30%	0%	70%	70%	30%	0%	70%
2017 3	47%	53%	0%	47%	53%	47%	0%	53%	31%	50%	19%	12%	73%	27%	0%	73%	73%	27%	0%	73%
2017 2	58%	42%	0%	58%	61%	39%	0%	61%	33%	50%	17%	16%	73%	27%	0%	73%	73%	27%	0%	73%
2017 1	50%	39%	11%	39%	56%	44%	0%	56%	58%	34%	8%	50%	77%	23%	0%	77%	77%	23%	0%	77%
2016 3	53%	47%	0%	53%	60%	33%	7%	53%	60%	33%	7%	53%	75%	25%	0%	75%	75%	25%	0%	75%
2016 2	57%	43%	0%	57%	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%	76%	24%	0%	76%
2016 1	35%	65%	0%	35%	47%	53%	0%	47%	44%	37%	19%	25%	80%	20%	0%	80%	80%	20%	0%	80%
2015 3	53%	47%	0%	53%	53%	47%	0%	53%	64%	29%	7%	57%	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%
2015 2					33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%	90%	10%	0%	46%	90%	10%	0%	46%
2015 1	44%	45%	11%	33%	43%	57%	0%	43%	62%	25%	13%	49%	86%	14%	0%	86%	86%	14%	0%	86%
2014 3	57%	36%	7%	50%	58%	42%	0%	58%	44%	45%	11%	33%	78%	0%	22%	56%	78%	0%	22%	56%
2014 2	31%	61%	8%	23%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	73%	18%	9%	64%	73%	18%	9%	64%
ARKITEKTER																				
2018 2	25%	45%	30%	-5%	20%	55%	25%	-5%	42%	42%	16%	26%	40%	35%	25%	15%	40%	35%	25%	15%
2018 1	12%	72%	16%	-4%	24%	68%	8%	16%	47%	48%	5%	42%	36%	65%	0%	36%	36%	65%	0%	36%
2017 3	23%	77%	0%	23%	26%	70%	4%	22%	62%	38%	0%	62%	57%	43%	0%	57%	57%	43%	0%	57%
2017 2	50%	46%	4%	46%	35%	65%	0%	35%	50%	40%	10%	40%	62%	38%	0%	62%	62%	38%	0%	62%
2017 1	54%	46%	0%	54%	44%	56%	0%	44%	68%	32%	0%	68%	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%
2016 3	71%	25%	4%	67%	70%	30%	0%	70%	63%	26%	11%	52%	73%	27%	0%	73%	73%	27%	0%	73%
2016 2	63%	37%	0%	63%	44%	52%	4%	40%	54%	35%	11%	43%	73%	23%	4%	69%	73%	23%	4%	69%
2016 1	55%	41%	4%	51%	46%	54%	0%	46%	63%	29%	8%	55%	83%	17%	0%	83%	83%	17%	0%	83%
2015 3	55%	45%	0%	55%	58%	42%	0%	58%	44%	48%	8%	36%	54%	46%	0%	54%	54%	46%	0%	54%
2015 2					46%	43%	11%	35%	44%	40%	16%	28%	73%	23%	4%	69%	73%	23%	4%	69%
2015 1	58%	38%	4%	54%	52%	44%	4%	48%	61%	35%	4%	57%	52%	39%	9%	43%	52%	39%	9%	43%
2014 3	40%	56%	4%	36%	42%	58%	0%	42%	54%	33%	13%	41%	42%	54%	4%	38%	42%	54%	4%	38%
2014 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	69%	23%	8%	61%	58%	42%	0%	58%	58%	42%	0%	58%
TEKNIKKONSULTER																				
2018 2	24%	62%	14%	10%	28%	58%	14%	14%	63%	37%	0%	63%	83%	14%	3%	80%	83%	14%	3%	80%
2018 1	42%	50%	8%	34%	39%	58%	3%	36%	57%	37%	6%	51%	77%	23%	0%	77%	77%	23%	0%	77%
2017 3	43%	57%	0%	43%	54%	46%	0%	54%	62%	33%	5%	57%	78%	22%	0%	78%	78%	22%	0%	78%
2017 2	58%	39%	3%	55%	56%	41%	3%	53%	71%	22%	7%	64%	96%	4%	0%	96%	96%	4%	0%	96%
2017 1	37%	63%	0%	37%	47%	50%	3%	44%	50%	38%	12%	38%	78%	19%	3%	75%	78%	19%	3%	75%
2016 3	39%	61%	0%	39%	49%	51%	0%	49%	57%	30%	13%	44%	90%	10%	0%	90%	90%	10%	0%	90%
2016 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	52%	39%	9%	43%	78%	22%	0%	78%	78%	22%	0%	78%
2016 1	51%	49%	0%	51%	61%	39%	0%	61%	64%	33%	3%	61%	82%	18%	0%	82%	82%	18%	0%	82%
2015 3	53%	38%	9%	44%	63%	34%	3%	60%	54%	35%	11%	43%	76%	24%	0%	76%	76%	24%	0%	76%
2015 2					59%	38%	3%	56%	62%	25%	13%	49%	81%	19%	0%	81%	81%	19%	0%	81%
2015 1	8%	92%	0%	8%	53%	47%	0%	53%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%	76%	24%	0%	76%
2014 3	56%	44%	0%	56%	73%	27%	0%	73%	50%	41%	9%	41%	77%	23%	0%	77%	77%	23%	0%	77%
2014 2	70%	26%	4%	66%	68%	32%	0%	68%	61%	35%	4%	57%	75%	25%	0%	75%	75%	25%	0%	75%

Tabell 11: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Götaland, exklusive Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)

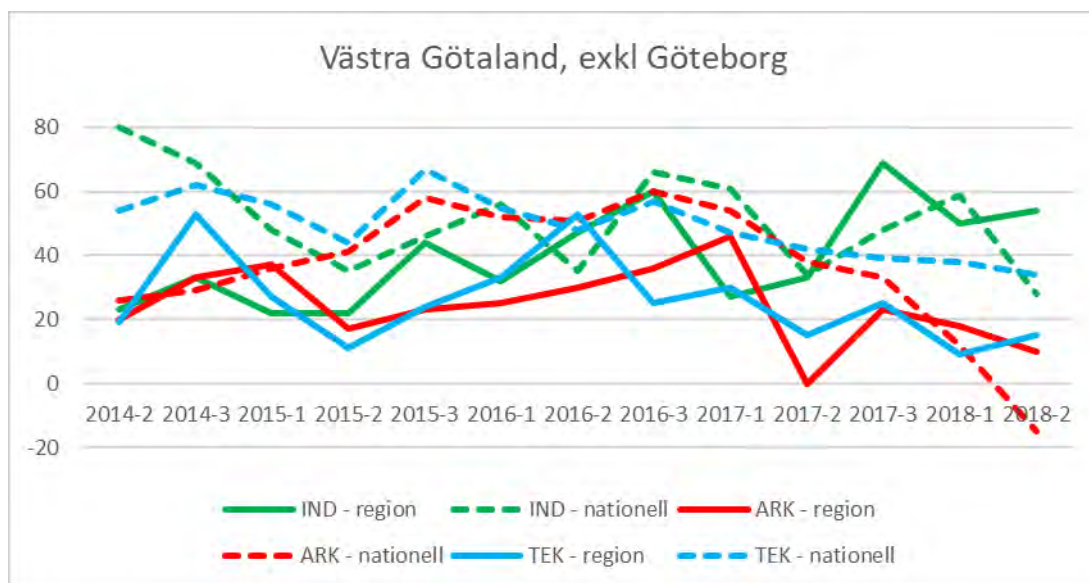


Diagram 24: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Götaland , exkl Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%	56%	33%	11%	45%	62%	38%	0%	62%
2018 1	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	17%	50%
2017 3	50%	39%	11%	39%	69%	31%	0%	69%	33%	59%	8%	25%	42%	58%	0%	42%
2017 2	30%	60%	10%	20%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%	69%	31%	0%	69%
2017 1	42%	53%	5%	37%	33%	61%	6%	27%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	54%	46%	0%	54%	54%	46%	0%	54%
2016 2	53%	40%	7%	46%	47%	53%	0%	47%	45%	55%	0%	45%	42%	58%	0%	42%
2016 1	41%	53%	6%	35%	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	76%	24%	0%	76%
2015 3	33%	61%	8%	25%	44%	56%	0%	44%	50%	44%	6%	44%	44%	56%	0%	44%
2015 2					29%	64%	7%	22%	33%	67%	0%	33%	46%	46%	8%	38%
2015 1	30%	70%	0%	30%	22%	78%	0%	22%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 3	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	25%	25%	25%
2014 2	46%	31%	23%	23%	31%	61%	8%	23%	33%	59%	8%	25%	33%	59%	8%	25%
ARKITEKTER																
2018 2	0%	100%	0%	0%	20%	70%	10%	10%					40%	60%	0%	40%
2018 1	17%	83%	0%	17%	18%	82%	0%	18%	33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%
2017 3	65%	35%	0%	65%	23%	77%	0%	23%	20%	80%	0%	20%				
2017 2	11%	89%	0%	11%	11%	78%	11%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2017 1	36%	64%	0%	36%	46%	54%	0%	46%	14%	86%	0%	14%	29%	71%	0%	29%
2016 3	36%	64%	0%	36%	36%	64%	0%	36%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%
2016 2	50%	50%	0%	50%	30%	70%	0%	30%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2016 1	27%	73%	0%	27%	25%	75%	0%	25%								0%
2015 3	33%	59%	8%	25%	23%	77%	0%	23%					20%	80%	0%	20%
2015 2					25%	67%	8%	17%	0%	86%	14%	-14%	43%	57%	0%	43%
2015 1	11%	78%	11%	0%	37%	63%	0%	37%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%
2014 2	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	20%	75%	5%	15%	15%	85%	0%	15%	29%	53%	18%	11%	41%	59%	0%	41%
2018 1	14%	77%	9%	5%	9%	91%	0%	9%	16%	79%	5%	11%	37%	58%	5%	32%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	57%	4%	25%	32%	64%	4%	28%	46%	54%	0%	46%
2017 2	38%	62%	0%	38%	15%	85%	0%	15%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2017 1	23%	73%	4%	19%	30%	70%	0%	30%	38%	52%	10%	28%	50%	50%	0%	50%
2016 3	35%	65%	0%	35%	25%	75%	0%	25%	53%	42%	5%	48%	45%	55%	0%	45%
2016 2	32%	68%	0%	32%	53%	47%	0%	53%	25%	69%	6%	19%	44%	56%	0%	44%
2016 1	31%	65%	4%	27%	37%	59%	4%	33%	22%	69%	9%	13%	48%	52%	0%	48%
2015 3	24%	76%	0%	24%	24%	76%	0%	24%	33%	50%	17%	16%	42%	58%	0%	42%
2015 2					28%	55%	17%	11%	57%	43%	0%	57%	46%	54%	0%	46%
2015 1	32%	63%	5%	27%	27%	73%	0%	27%	30%	65%	5%	25%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	54%	13%	20%	53%	47%	0%	53%	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%
2014 2	27%	66%	7%	20%	19%	81%	0%	19%	8%	92%	0%	8%	14%	86%	0%	14%

Tabell 12: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Göteborg

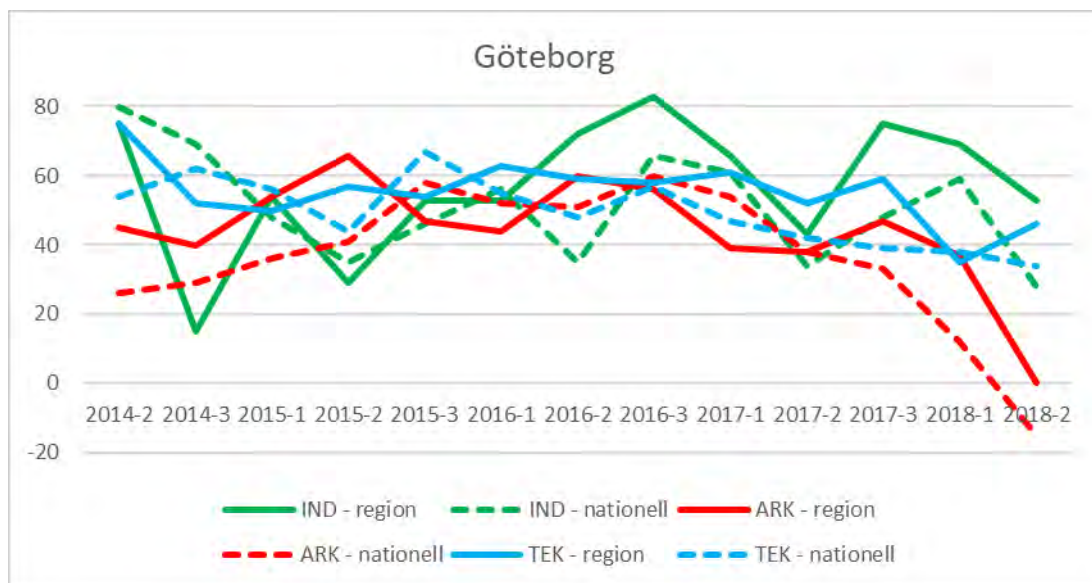


Diagram 25: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Göteborg																			
Orderutveckling									Personalutveckling										
Senaste mätperioden					Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period						
Bättre		Oför	Sämlre	Netto	Bättre		Oför	Sämlre	Netto	Bättre		Oför	Sämlre	Netto	Bättre		Oför	Sämlre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																			
2018 2	67%	33%	0%	67%	53%	47%	0%	53%	69%	23%	8%	61%	92%	8%	0%	92%			
2018 1	47%	40%	13%	34%	69%	31%	0%	69%	64%	36%	0%	64%	93%	7%	0%	93%			
2017 3	55%	36%	9%	46%	75%	25%	0%	75%	40%	40%	20%	20%	75%	25%	0%	75%			
2017 2	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%	43%	43%	14%	29%	69%	31%	0%	69%			
2017 1	59%	36%	5%	54%	71%	24%	5%	66%	42%	32%	16%	26%	79%	21%	0%	79%			
2016 3	74%	26%	0%	74%	83%	17%	0%	83%	84%	5%	11%	73%	95%	5%	0%	95%			
2016 2	61%	33%	6%	55%	72%	28%	0%	72%	67%	22%	11%	56%	72%	22%	6%	66%			
2016 1	50%	45%	5%	45%	53%	47%	0%	53%	78%	11%	11%	67%	76%	24%	0%	76%			
2015 3	33%	61%	6%	27%	53%	47%	0%	53%	60%	35%	5%	55%	75%	20%	5%	70%			
2015 2					36%	57%	7%	29%	58%	42%	0%	58%	58%	42%	0%	58%			
2015 1	38%	62%	0%	38%	54%	46%	0%	54%	50%	33%	17%	33%	67%	33%	0%	67%			
2014 3	57%	43%	0%	57%	23%	69%	8%	15%	67%	33%	0%	67%	83%	9%	8%	75%			
2014 2	61%	28%	11%	50%	75%	25%	0%	75%	61%	28%	11%	50%	78%	11%	11%	67%			
ARKITEKTER																			
2018 2	31%	61%	8%	23%	21%	58%	21%	0%	27%	64%	9%	18%	50%	40%	10%	40%			
2018 1	35%	65%	0%	35%	37%	63%	0%	37%	45%	46%	9%	36%	50%	50%	0%	50%			
2017 3	65%	35%	0%	65%	47%	53%	0%	47%	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%			
2017 2	23%	77%	0%	23%	38%	62%	0%	38%	56%	44%	0%	56%	44%	56%	0%	44%			
2017 1	50%	50%	0%	50%	39%	61%	0%	39%	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%			
2016 3	56%	44%	0%	56%	56%	44%	0%	56%	67%	33%	0%	67%	57%	43%	0%	57%			
2016 2	75%	25%	0%	75%	60%	40%	0%	60%	70%	30%	0%	70%	54%	46%	0%	54%			
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%			
2015 3	60%	40%	0%	60%	47%	53%	0%	47%	42%	50%	8%	34%	50%	50%	0%	50%			
2015 2					73%	20%	7%	66%	42%	50%	8%	34%	46%	54%	0%	46%			
2015 1	55%	45%	0%	55%	54%	46%	0%	54%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%			
2014 3	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%	40%	37%	63%	0%	37%	37%	63%	0%	37%			
2014 2	78%	22%	0%	78%	56%	33%	11%	45%	14%	57%	29%	-15%	62%	38%	0%	62%			
TEKNIKKONSULTER																			
2018 2	42%	46%	12%	30%	46%	54%	0%	46%	52%	36%	12%	40%	80%	20%	0%	80%			
2018 1	48%	38%	14%	34%	38%	59%	3%	35%	52%	37%	11%	41%	75%	25%	0%	75%			
2017 3	54%	43%	3%	51%	59%	41%	0%	59%	54%	37%	9%	45%	77%	23%	0%	77%			
2017 2	67%	29%	4%	63%	52%	48%	0%	52%	76%	20%	4%	72%	92%	8%	0%	92%			
2017 1	65%	32%	3%	62%	61%	39%	0%	61%	78%	13%	9%	69%	74%	23%	3%	71%			
2016 3	63%	34%	3%	60%	58%	42%	0%	58%	74%	19%	7%	67%	79%	21%	0%	79%			
2016 2	68%	32%	0%	68%	59%	41%	0%	59%	67%	28%	5%	62%	91%	9%	0%	91%			
2016 1	72%	25%	3%	69%	66%	31%	3%	63%	53%	40%	7%	46%	80%	20%	0%	80%			
2015 3	55%	36%	9%	46%	59%	36%	5%	54%	55%	25%	20%	35%	70%	25%	5%	65%			
2015 2					61%	35%	4%	57%	61%	30%	9%	52%	78%	22%	0%	78%			
2015 1	50%	41%	9%	41%	50%	50%	0%	50%	58%	32%	10%	48%	79%	16%	5%	74%			
2014 3	33%	48%	19%	14%	52%	48%	0%	52%	47%	42%	11%	36%	55%	39%	6%	49%			
2014 2	41%	45%	14%	27%	75%	25%	0%	75%	38%	57%	5%	33%	62%	38%	0%	62%			

Tabell 13: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)

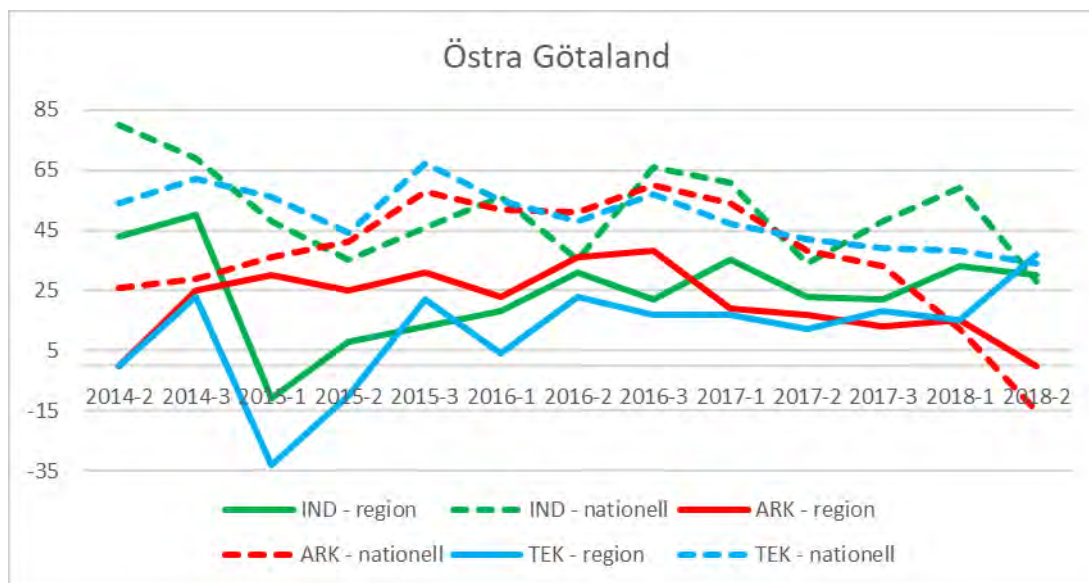


Diagram 26: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)																
Orderutveckling								Personalutveckling								
Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				
Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	40%	60%	0%	40%	30%	70%	0%	30%	38%	50%	12%	26%	29%	71%	0%	29%
2018 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2017 3	25%	75%	0%	25%	29%	64%	7%	22%	14%	79%	7%	7%	46%	54%	0%	46%
2017 2	36%	64%	0%	36%	23%	77%	0%	23%	42%	58%	0%	42%	33%	59%	8%	25%
2017 1	28%	72%	0%	28%	35%	65%	0%	35%	14%	79%	7%	7%	25%	75%	0%	25%
2016 3	33%	60%	7%	26%	29%	64%	7%	22%	23%	69%	8%	15%	42%	50%	8%	34%
2016 2	14%	79%	7%	7%	31%	69%	0%	31%	27%	73%	0%	27%	27%	66%	7%	20%
2016 1	20%	80%	0%	20%	18%	82%	0%	18%	55%	36%	9%	46%	40%	60%	0%	40%
2015 3	23%	69%	8%	15%	20%	73%	7%	13%	18%	73%	9%	9%	18%	73%	9%	9%
2015 2					8%	92%	0%	8%	18%	64%	18%	0%	18%	73%	9%	9%
2015 1	0%	100%	0%	0%	0%	89%	11%	-11%	30%	70%	0%	30%	20%	70%	10%	10%
2014 3	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	29%	57%	14%	15%
2014 2	50%	50%	0%	50%	43%	57%	0%	43%	44%	45%	11%	33%	44%	45%	11%	33%
ARKITEKTER																
2018 2	20%	80%	0%	20%	10%	80%	10%	0%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2018 1	21%	72%	7%	14%	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%
2017 3	27%	60%	13%	14%	13%	87%	0%	13%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2017 2	23%	77%	0%	23%	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%
2016 3	20%	73%	7%	13%	38%	62%	0%	38%	22%	67%	11%	11%	44%	56%	0%	44%
2016 2	57%	43%	0%	57%	36%	64%	0%	36%	0%	80%	20%	-20%	43%	57%	0%	43%
2016 1	33%	56%	11%	22%	29%	65%	6%	23%	17%	66%	17%	0%	50%	50%	0%	50%
2015 3	19%	69%	12%	7%	31%	69%	0%	31%	0%	86%	14%	-14%	12%	76%	12%	0%
2015 2					33%	59%	8%	25%	67%	33%	0%	67%	62%	38%	0%	62%
2015 1	40%	50%	10%	30%	30%	70%	0%	30%	29%	71%	0%	29%	43%	57%	0%	43%
2014 3	30%	50%	20%	10%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%
2014 2	60%	40%	0%	60%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	33%	61%	6%	27%	37%	63%	0%	37%	46%	47%	7%	39%	64%	36%	0%	64%
2018 1	16%	79%	5%	11%	20%	75%	5%	15%	29%	71%	0%	29%	53%	47%	0%	53%
2017 3	29%	62%	9%	20%	22%	74%	4%	18%	39%	57%	4%	35%	50%	50%	0%	50%
2017 2	23%	77%	0%	23%	12%	88%	0%	12%	50%	36%	14%	36%	67%	33%	0%	67%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	30%	65%	5%	25%	40%	60%	0%	40%
2016 3	26%	61%	13%	13%	17%	83%	0%	17%	42%	47%	11%	31%	50%	50%	0%	50%
2016 2	13%	67%	20%	-7%	23%	77%	0%	23%	58%	34%	8%	50%	58%	34%	8%	50%
2016 1	22%	74%	4%	18%	14%	76%	10%	4%	23%	73%	4%	19%	55%	45%	0%	55%
2015 3	19%	75%	6%	13%	22%	78%	0%	22%	45%	55%	0%	45%	46%	54%	0%	46%
2015 2					16%	58%	26%	-10%	53%	47%	0%	53%	40%	53%	7%	33%
2015 1	23%	71%	6%	17%	33%	67%	0%	33%	27%	66%	7%	20%	40%	60%	0%	40%
2014 3	8%	84%	8%	0%	31%	61%	8%	23%	10%	80%	10%	0%	27%	73%	0%	27%
2014 2	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	75%	8%	9%	25%	67%	8%	17%

Tabell 14: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Södra Götaland, exklusive Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)

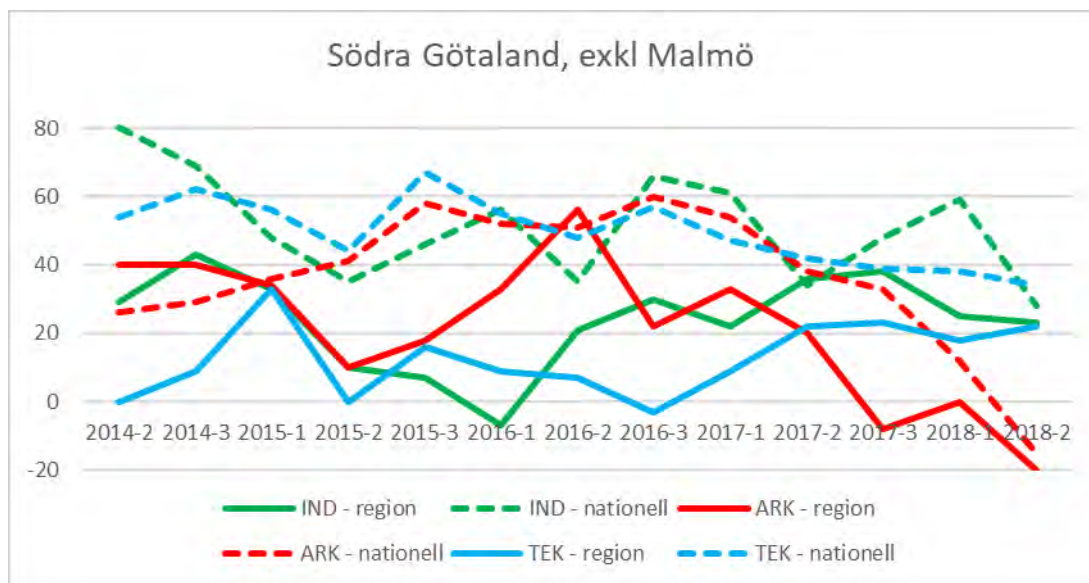


Diagram 27: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Södra Götaland , exkl Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)																			
Orderutveckling									Personalutveckling										
Senaste mätperioden					Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period						
Bättre		Oför	Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto	Bättre		Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																			
2018 2	38%	54%	8%	30%	23%	77%	0%	23%		37%	63%	0%	37%	62%	38%	0%	62%		
2018 1	45%	55%	0%	45%	25%	75%	0%	25%		0%	100%	0%	0%	57%	43%	0%	57%		
2017 3	40%	60%	0%	40%	38%	62%	0%	38%		9%	82%	9%	0%	40%	60%	0%	40%		
2017 2	18%	82%	0%	18%	36%	64%	0%	36%		14%	72%	14%	0%	50%	50%	0%	50%		
2017 1	29%	64%	7%	22%	29%	64%	7%	22%		20%	70%	10%	10%	30%	60%	10%	20%		
2016 3	9%	82%	9%	0%	30%	70%	0%	30%		33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%		
2016 2	21%	72%	7%	14%	21%	79%	0%	21%		0%	83%	17%	-17%	25%	58%	17%	8%		
2016 1	21%	72%	7%	14%	8%	77%	15%	-7%		27%	55%	18%	9%	18%	82%	0%	18%		
2015 3	7%	80%	13%	-6%	14%	79%	7%	7%		25%	58%	17%	8%	8%	75%	17%	-9%		
2015 2					10%	90%	0%	10%		22%	67%	11%	11%	33%	56%	11%	22%		
2015 1	12%	88%	0%	12%	33%	67%	0%	33%		14%	86%	0%	14%	50%	50%	0%	50%		
2014 3	14%	86%	0%	14%	57%	29%	14%	43%		0%	100%	0%	0%	80%	0%	20%	60%		
2014 2	44%	56%	0%	44%	29%	71%	0%	29%		33%	45%	22%	11%	37%	63%	0%	37%		
ARKITEKTER																			
2018 2	0%	90%	10%	-10%	0%	80%	20%	-20%		29%	57%	14%	15%	50%	50%	0%	50%		
2018 1	17%	75%	8%	9%	8%	84%	8%	0%		27%	57%	14%	13%	0%	100%	0%	0%		
2017 3	33%	59%	8%	25%	0%	92%	8%	-8%		17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%		
2017 2	54%	38%	8%	46%	27%	64%	7%	20%		0%	100%	0%	0%	44%	56%	0%	44%		
2017 1	31%	69%	0%	31%	33%	67%	0%	33%		22%	78%	0%	22%	33%	67%	0%	33%		
2016 3	33%	67%	0%	33%	29%	64%	7%	22%		25%	75%	0%	25%	37%	63%	0%	37%		
2016 2	53%	47%	0%	53%	56%	44%	0%	56%		40%	50%	10%	30%	27%	73%	0%	27%		
2016 1	38%	54%	8%	30%	33%	67%	0%	33%		0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%		
2015 3	38%	62%	0%	38%	18%	82%	0%	18%		40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%		
2015 2					20%	70%	10%	10%		12%	88%	0%	12%	50%	50%	0%	50%		
2015 1	30%	50%	20%	10%	42%	50%	8%	34%		14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%		
2014 3	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%		44%	56%	0%	44%	11%	89%	0%	11%		
2014 2	33%	50%	17%	16%	40%	60%	0%	40%		50%	50%	0%	50%	25%	75%	0%	25%		
TEKNIKKONSULTER																			
2018 2	32%	59%	9%	23%	22%	78%	0%	22%		39%	55%	6%	33%	41%	59%	0%	41%		
2018 1	14%	76%	10%	4%	18%	82%	0%	18%		17%	72%	11%	6%	33%	67%	0%	33%		
2017 3	20%	72%	8%	12%	23%	77%	0%	23%		25%	71%	4%	21%	40%	60%	0%	40%		
2017 2	21%	74%	5%	16%	22%	78%	0%	22%		46%	39%	15%	31%	54%	46%	0%	54%		
2017 1	4%	83%	13%	-9%	13%	83%	4%	9%		42%	58%	0%	42%	37%	63%	0%	37%		
2016 3	15%	73%	12%	3%	8%	81%	11%	-3%		42%	53%	5%	37%	53%	47%	0%	53%		
2016 2	8%	92%	0%	8%	7%	93%	0%	7%		8%	92%	0%	8%	45%	55%	0%	45%		
2016 1	16%	72%	12%	4%	17%	75%	8%	9%		30%	60%	10%	20%	52%	48%	0%	52%		
2015 3	26%	58%	16%	10%	21%	74%	5%	16%		31%	61%	8%	23%	50%	50%	0%	50%		
2015 2					13%	74%	13%	0%		46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%		
2015 1	25%	69%	6%	19%	39%	55%	6%	33%		8%	92%	0%	8%	23%	77%	0%	23%		
2014 3	17%	75%	8%	9%	18%	73%	9%	9%		30%	70%	0%	30%	30%	70%	0%	30%		
2014 2	15%	77%	8%	7%	0%	100%	0%	0%		18%	82%	0%	18%	17%	83%	0%	17%		

Tabell 15: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Malmö

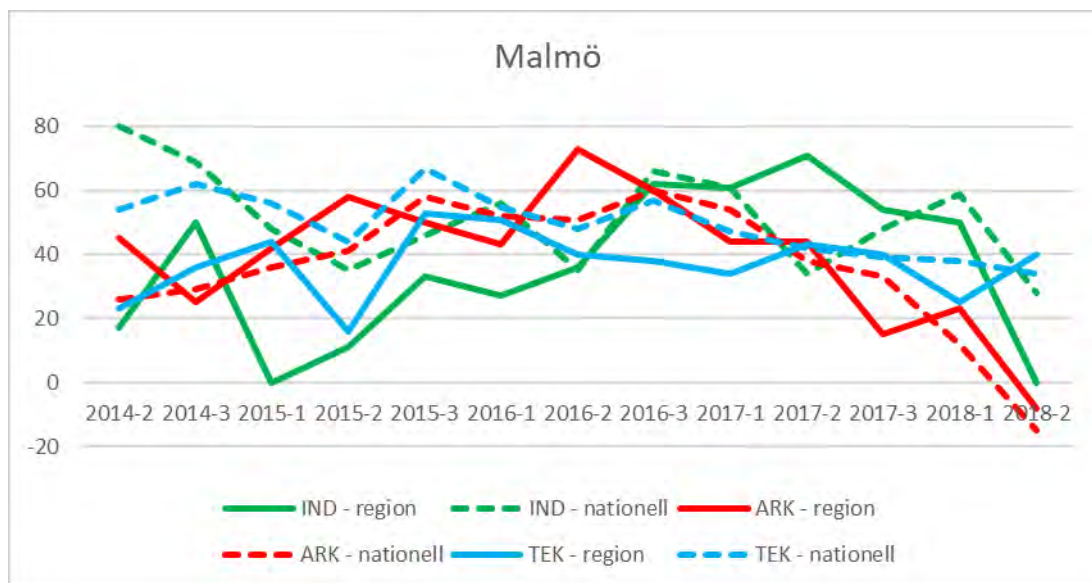


Diagram 28: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Malmö																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2018 2	25%	75%	0%	25%	10%	80%	10%	0%								
2018 1	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%	29%	57%	14%	15%	57%	43%	0%	57%
2017 3	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%	29%
2017 2	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%	29%
2017 1	29%	64%	7%	22%	61%	39%	0%	61%	33%	56%	11%	22%	50%	50%	0%	50%
2016 3	22%	78%	0%	22%	62%	38%	0%	62%	29%	71%	0%	29%	62%	38%	0%	62%
2016 2	42%	58%	0%	42%	36%	64%	0%	36%	22%	67%	11%	11%	56%	33%	11%	45%
2016 1	38%	62%	0%	38%	36%	55%	9%	27%	44%	56%	0%	44%	44%	56%	0%	44%
2015 3	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%	40%
2015 2					22%	67%	11%	11%	33%	45%	22%	11%	44%	45%	11%	33%
2015 1	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2014 3	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	75%	0%	25%	50%
2014 2	14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%	14%	57%	29%	-15%	33%	67%	0%	33%
ARKITEKTER																
2018 2	17%	66%	17%	0%	17%	58%	25%	-8%	44%	45%	11%	33%	38%	50%	12%	26%
2018 1	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	62%	38%	0%	62%	14%	86%	0%	14%
2017 3	38%	54%	8%	30%	15%	85%	0%	15%	57%	43%	0%	57%	43%	57%	0%	43%
2017 2	56%	38%	6%	50%	50%	44%	6%	44%	67%	33%	0%	67%	87%	13%	0%	87%
2017 1	58%	42%	0%	58%	44%	56%	0%	44%	90%	10%	0%	90%	70%	30%	0%	70%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%	67%	33%	0%	67%
2016 2	64%	36%	0%	64%	73%	27%	0%	73%	91%	9%	0%	91%	82%	18%	0%	82%
2016 1	71%	22%	7%	64%	43%	57%	0%	43%	83%	17%	0%	83%	83%	17%	0%	83%
2015 3	58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2015 2					58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	80%	20%	0%	80%
2015 1	50%	20%	30%	20%	50%	42%	8%	42%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%	43%
2014 3	29%	57%	14%	15%	25%	75%	0%	25%	17%	66%	17%	0%	43%	43%	14%	29%
2014 2	75%	12%	13%	62%	56%	33%	11%	45%	17%	83%	0%	17%	62%	38%	0%	62%
TEKNIKKONSULTER																
2018 2	39%	57%	4%	35%	44%	52%	4%	40%	70%	30%	0%	70%	58%	42%	0%	58%
2018 1	39%	57%	4%	35%	29%	67%	4%	25%	47%	48%	5%	42%	73%	27%	0%	73%
2017 3	32%	52%	16%	16%	44%	52%	4%	40%	25%	71%	4%	21%	67%	33%	0%	67%
2017 2	48%	38%	14%	34%	43%	57%	0%	43%	50%	35%	15%	35%	75%	25%	0%	75%
2017 1	26%	67%	7%	19%	42%	50%	8%	34%	44%	44%	12%	32%	54%	42%	4%	50%
2016 3	29%	63%	8%	21%	50%	38%	12%	38%	52%	38%	10%	42%	86%	14%	0%	86%
2016 2	47%	41%	12%	35%	40%	60%	0%	40%	53%	40%	7%	46%	73%	27%	0%	73%
2016 1	48%	43%	9%	39%	55%	41%	4%	51%	67%	28%	5%	62%	67%	33%	0%	67%
2015 3	50%	39%	11%	39%	58%	37%	5%	53%	77%	8%	15%	62%	71%	29%	0%	71%
2015 2					32%	52%	16%	16%	50%	29%	21%	29%	69%	31%	0%	69%
2015 1	43%	50%	7%	36%	44%	56%	0%	44%	50%	43%	7%	43%	79%	21%	0%	79%
2014 3	23%	69%	8%	15%	43%	50%	7%	36%	40%	40%	20%	20%	60%	40%	0%	60%
2014 2	23%	46%	31%	-8%	23%	77%	0%	23%	36%	55%	9%	27%	50%	50%	0%	50%

Tabell 16: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

KOMMANDE RAPPORTER

Under 2018 publicerar Svenska Teknik&Designföretagen även:

- Investeringssignalen: oktober
- Branschöversikten/Sector Review: december

Läs också gärna Almegas rapporter (almeqa.se) där chefekonomen Lena Hagman genom fakta och analyser rapporterar om tjänstesektorns betydelse för den svenska ekonomin. Rapporterna innehåller analyser och prognoser kring tjänstesektorns utveckling, vissa tjänstebranschers utveckling samt makroekonomiska analyser och prognoser.

- Tjänsteindikatorn: Publiceras fyra gånger per år, kvartalsvis
- Konjunkturindikatorn: Publiceras två gånger per år

För en överblick av teknikkonsultmarknaden runt om i Europa kan vi tipsa om den europeiska teknikkonsultassociationen EFCA:s rapport:

- EFCA Barometer: Publiceras två gånger per år, vår och höst

För EFCA:s rapporter, besök: efcanet.org under fliken *Committees & Working groups*.

Svenska Teknik &
Designföretagen



- INNOVATIV DESIGN FÖR SMARTA SAMHÄLLEN

Kontakt:

David Cramér, marknadsanalytiker

tel: 08-762 67 02

epost: david.cramer@std.se

Magnus Höij, vd

tel: 08-762 67 05

epost: magnus.hojj@std.se

www.std.se

Svenska Teknik &
Designföretagen
● almega